UNIVERSIDADE FEDERAL DO PARANÁ

Eric Inohira Uchimura

Análise de Desempenho de IPOs e Inovação: Estudo da Influência do Aporte de Fundos de PE/VC

Eric Inohira Uchimura

Análise de Desempenho de IPOs e Inovação: Estudo da Influência do Aporte de Fundos de PE/VC

Dissertação apresentada ao Programa de Pósgraduação em Administração, área de Concentração Tecnologia, Qualidade e Competitividade, do Setor de Ciências Sociais Aplicadas da Universidade Federal do Paraná, como parte das exigências para obtenção do título de Mestre.

Orientadora: Prof^a Dr^a Ana Paula Mussi Szabo Cherobim

CURITIBA

2011

TERMO DE APROVAÇÃO

1

Eric Inohira Uchimura

"Análise de Desempenho de IPOs e Inovação: Estudo da Influência do Aporte de Fundos de PE/VC"

DISSERTAÇÃO APROVADA COMO REQUISITO PARCIAL PARA OBTENÇÃO DO GRAU DE MESTRE NO PROGRAMA DE PÓSGRADUAÇÃO EM ADMINISTRAÇÃO DA UNIVERSIDADE FEDERAL DO PARANÁ, PELA SEGUINTE BANCA EXAMINADORA:

Prof. Dr. Ana Paula Mussi Szabo Cherobim

(Orientadora/UFPR)

1306

Prof. Dr. José Roberto Savoia

(Examinador/USP/SP)

Prof. Dr. João Carlos da Cunha

(Examinador/UFPR)

29 de abril de 2011

AGRADECIMENTOS

Difícil explicitar em palavras o sentimento de gratidão por todas as pessoas que participaram direta e indiretamente deste projeto.

Aos meus pais, Jorge e Maçae, sempre disponíveis e atenciosos em todos os momentos de minha vida e que foram peças fundamentais nessa trajetória.

Aos meus irmãos, Alexandre e Fabiola, pelo apoio e incentivo na busca de novos desafios.

À minha orientadora, Ana Paula M. Cherobim, que carrego como exemplo pela dedicação e profissionalismo na conduta deste projeto.

Aos amigos criados neste mestrado que serviram de ajuda nos momentos de dificuldade.

Aos amigos de Vitória que sempre me apoiaram na decisão de fazer o Mestrado.

A todas essas pessoas fica minha eterna gratidão expressas nestas simples palavras...

"Quanto mais aumenta nosso conhecimento, mais evidente fica nossa ignorância."

John F. Kennedy

RESUMO

Este estudo versa sobre os fundos de PE/VC, inovação e IPOs no Brasil. O foco principal é verificar se o aporte de PE/VC e a inovação levam as empresas a apresentar melhor desempenho. Para verificar o desempenho de mercado e contábil foram utilizados dados secundários de índices disponibilizados no Economática. A amostra ficou limitada às empresas que abriram capital durante o período de 2004 a 2010 na BMF&BOVESPA. Para verificar se as empresas inovadoras, aportadas ou não, apresentam melhor desempenho, procurou-se utilizar o selo ANPEI. A abordagem metodológica é quantitativa. Verificou-se por meio de testes não-paramétricos que as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC apresentam melhor desempenho de mercado. Não houve evidências suficientes para verificar se as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC apresentam melhor desempenho contábil. Não houve a possibilidade de averiguar se a inovação é fator determinante no desempenho das empresas da amostra; porquanto a base de dados ANPEI não estava disponível para todos os anos da pesquisa.

ABSTRACT

This study is about PE/VC, innovation and IPOs in Brazil. The main focus is to verify if the presence of PE/VC and innovation takes the companies to have better performance. To verify this performance, this research used market and accountability indexes through a secoundary database called Economática. The sample was limited by the companies that did de IPO from 2004 and 2010 in the Brazilian BMF&BOVESPA market. To certify if the companies that are innovators, backed or not backed by PE/VC, have a better performance this study used the ANPEI award. The methodology applied was quantitative. Through non-parametric tests, the PE/VC backed companies showed a better performance with the markets indexes. There wasn't any statistic evidence to verify if the backed PE/VC companies have a better performance with the accountability indexes. It wasn't possible to verify if the innovation is a main factor in the performance of the companies because the ANPEI database wasn't available for all the years of the research.

LISTA DE FIGURAS

Figura 1: A indústria de PE/VC	19
Figura 2 - Desenho de pesquisa	36
Figura 3: Distribuição porcentual da incidência de empresas aportadas e não)
APORTADA POR FUNDOS DE PE/VC	47
FIGURA 4: SEGMENTO DE LISTAGEM DAS EMPRESAS APORTADAS	48
FIGURA 5: SEGMENTO DE LISTAGEM DAS EMPRESAS NÃO APORTADAS	48
Figura 6: Volume envolvido nos IPOs das empresas aportadas por fundos de P	PE/VC
NO PERÍODO DE 2004 A 2009	50
Figura 7: Evolução da variável valor de mercado para o grupo geral, sem	
DISTINÇÕES ENTRE EMPRESAS APORTADAS E NÃO APORTADAS POR FUNDOS DE PE/V	⁷ C56
Figura 8: Evolução do valor de mercado entre os meses 0 e 11, separado por	
EMPRESAS QUE FORAM APORTADAS OU NÃO POR FUNDOS DE PE/VC	59
Figura 9: Comportamento do capital de giro para o grupo das empresas em gei	RAL
nos trimestres 0 ao 6 , sem distinções entre aportadas e não aportadas po	R
FUNDOS DE PE/VC.	63
Figura 10: Evolução do índice ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido das	
EMPRESAS QUE RECEBERAM APORTE E OS QUE NÃO RECEBERAM APORTE DE FUNDOS	S DE
PE/VC ENTRE OS TRIMESTRES 0 E 6	65
Figura 11: Comportamento do capital de giro para o grupo das empresas em gi	ERAL
nos trimestres 0 ao 6 , sem distinções entre aportadas e não aportadas po	R
FUNDOS DE PE/VC.	68
Figura 12: Evolução do capital de giro das empresas que receberam aporte e	OS QUE
não receberam aporte de fundos de PE/VC entre os trimestres 0 e 6	70
Figura 13: Comportamento da dívida total bruta do grupo geral, sem distinço	ÕES
ENTRE EMPRESAS APORTADAS E NÃO APORTADAS POR FUNDOS DE PE/VC	73
Figura 14: Evolução da dívida total bruta das empresas que receberam aport	TE E OS
QUE NÃO RECEBERAM APORTE DE FUNDOS DE PE/VC ENTRE OS TRIMESTRES 0 E 6	75
Figura 15: Evolução da dívida total líquida entre os trimestres 0 e 6 das empi	RESAS
EM GERAL, SEM DISTINÇÕES ENTRE APORTADAS E NÃO APORTADAS POR FUNDOS DE	PE/VC.
	78

FIGURA 16: EVOLUÇÃO DA DÍVIDA TOTAL LÍQUIDA EMPRESAS QUE RECEBERAM APORTE E OS
QUE NÃO RECEBERAM APORTE DE FUNDOS DE PE/VC ENTRE OS TRIMESTRES 0 E 680
Figura 17: Evolução da dívida total bruta dividida pelo patrimônio líquido das
EMPRESAS DO GRUPO GERAL, SEM DISTINÇÃO ENTRE APORTADAS E NÃO APORTADAS POR
FUNDOS DE PE/VC83
Figura 18: Evolução da dívida total bruta divida pelo patrimônio líquido das
EMPRESAS QUE RECEBERAM APORTE E OS QUE NÃO RECEBERAM APORTE DE FUNDOS DE
PE/VC ENTRE OS TRIMESTRES 0 E 685
Figura 19: Evolução da dívida líquida dividida pelo patrimônio líquido entre os
trimestres 0 e 6 das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não
APORTADAS POR FUNDOS DE PE/VC88
Figura 20: Evolução do índice dívida líquida dividida pelo patrimônio líquido das
EMPRESAS QUE RECEBERAM APORTE E OS QUE NÃO RECEBERAM APORTE DE FUNDOS DE
PE/VC ENTRE OS TRIMESTRES 0 E 6
Figura 21: Evolução da liquidez corrente entre os trimestres 0 a 6 das empresas da
AMOSTRAGEM COMO UM TODO, SEM DISTINÇÕES ENTRE APORTADAS E NÃO APORTADAS
POR FUNDOS DE PE/VC93
Figura 22: Evolução da liquidez corrente entre os trimestres 0 ao 6 das empresas
QUE RECEBERAM OU NÃO APORTE DE FUNDOS DE PE/VC96
Figura 23: Evolução da liquidez geral entre os trimestres 0 ao 6 para as empresas
DA AMOSTRAGEM SEM DISTINÇÕES ENTRE APORTADAS E NÃO APORTADAS POR FUNDOS DE
PE/VC99
FIGURA 24: COMPORTAMENTO DA LIQUIDEZ GERAL PARA O GRUPO DAS EMPRESAS QUE
RECEBERAM APORTE DE FUNDOS DE PE/VC ENTRE OS TRIMESTRES 0 AO 6 101
FIGURA 25: EVOLUÇÃO DO ÍNDICE PREÇO DIVIDIDO PELO PATRIMÔNIO LIQUIDO ENTRE OS MESES
0 e 11 da amostragem geral, sem distinções entre empresas de PE/VC106
Figura 26: Evolução do índice preço dividido pelo patrimônio liquido entre os meses
0 e 11 das empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC108

SUMÁRIO

1. INTROE	OUÇÃO	11
1.1. Proe	BLEMA DE PESQUISA	14
1.2. Obje	TIVOS	14
1.2.1.	Objetivos Geral	14
1.2.2.	Objetivos Específicos	14
1.3. Just	IFICATIVA	14
2. FUNDA	MENTAÇÃO TEÓRICA	16
2.1. Inov	AÇÃO NA COMPETITIVIDADE DAS EMPRESAS	16
2.2. Com	PETITIVIDADE	16
2.3. FONT	ES DE FINANCIAMENTO A INOVAÇÃO	17
2.4. CAPI	TAL DE RISCO NO DESENVOLVIMENTO DA INOVAÇÃO	17
2.5. VENT	fure Capital e Private Equity	18
2.5.1.	Histórico de PE/VC	21
2.5.2.	Histórico de PE/VC no Brasil	21
2.5.3.	Benefícios do PE/VC	22
2.5.4.	Métodos/Formas de saída do PE/VC	24
2.5.4	4.1. Acquisition Exit ou Trade-Sale	24
2.5.4.2. Secondary Sale		25
2.5.4	4.3. Buyback	25
2.5.4	4.4. Write-off	25
2.5.4	4.5. IPO (<i>Initial Public Offer</i>) – Oferta pública inicial	26
2.6. DESE	EMPENHO FINANCEIRO	28
2.6.1.	Avaliação na ótica contábil-financeira	28
2.6.1	1.1. Capital de giro	30
2.6.1	1.2. Ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido	30
2.6.1	1.3. Dívida total bruta	30
2.6.1	1.4. Dívida total líquida	30
2.6.1	1.5. Dívida Bruta dividida pelo patrimônio líquido	31
2.6.1	1.6. Dívida líquida dividida pelo patrimônio líquido	31
2.6.1	1.7. Liquidez geral (LG)	31
2.6.1	1.8. Liquidez corrente (LC)	31

	2.6.2.	Avaliação na ótica da capitalização bursátil	32
	2.6.2	2.1. Valor de mercado	32
	2.6.2	2.2. Índice Preço dividido pelo patrimônio líquido	33
3	. METOD	OLOGIA	34
	3.1. PARA	digma Funcionalista	34
	3.2. ESPE	CIFICAÇÃO DO PROBLEMA	35
3.3. MODELO CONCEITUAL			35
3.4. DEFINIÇÃO CONSTITUTIVA E OPERACIONAL DAS VARIÁVEIS			36
	3.4.1.	Aporte de fundos de PE/VC	36
	3.4.2.	Empresas Inovadoras	37
	3.4.3.	Desempenho organizacional	37
	3.4.3	3.1. Desempenho de mercado	37
	3.4.3	3.2. Competitividade	38
	3.4.3	3.3. Desempenho Econômico-financeiro	38
	3.5. HIPÓ	TESES	39
	3.6. DELII	NEAMENTO DE PESQUISA	40
	3.7. POPU	LAÇÃO E AMOSTRA	41
	3.7.1.	Coleta dos dados secundários	42
	3.8. Trat	AMENTO ESTATÍSTICO DOS DADOS	42
	3.8.1.	Testes não paramétricos	42
	3.8.2.	Teste Mann-whitney	42
	3.8.3.	ANOVA de Friedman	43
4	. ANÁLIS	E DA AMOSTRA	44
	4.1. Anái	LISE DOS RESULTADOS	51
	4.2. DESE	MPENHO DE MERCADO	51
	4.2.1.	Valor de mercado	52
	4.3. DESE	MPENHO ECONÔMICO-FINANCEIRO	59
	4.3.1.	Ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido	60
	4.3.2.	Capital de Giro	66
	4.3.3.	Dívida total bruta	71
	4.3.4.	Divida total líquida	76
	4.3.5.	Divida Bruta dividida pelo patrimônio líquido	81
	4.3.6.	Divida liquida dividido pelo patrimônio líquido	86

6. REFERÊ	114	
5. CONCL	110	
4.4.1.	Preço dividido pelo patrimônio líquido	102
4.4. Com	PETITIVIDADE	102
4.3.8.	Liquidez Geral	96
4.3.7.	Liquidez Corrente	91

1. INTRODUÇÃO

Os fundos de PE/VC investem em empresas com alto potencial de retorno, adquirem parte do capital da companhia, ajudam a implantar novas políticas de gestão e de governança corporativa, e após alguns anos, as participações adquiridas são liquidadas (desinvestimento *Private Equity* ou saída), com a expectativa de retorno aos investidores dos recursos. Essas empresas, que recebem financiamento de PE/VC, usualmente levam ao mercado serviços e produtos inovadores, inovam nos processos produtivos, gerenciais e nas suas estratégias de marketing (RIBEIRO; TIRONI, 2007).

O setor de *Private Equity* e *Venture Capital* (PE/VC) vem exercendo importante papel no desenvolvimento empreendedor no cenário econômico mundial. Segundo estimativas da PriceHouseWatterCoopers (2008), cerca de U\$297 bilhões foram investidos globalmente por fundos de PE/VC representando cerca de 0,55% do PIB global em 2007. No Brasil, 30% das transações de compra e venda divulgadas em 2009, tiveram participação de fundos de PE/VC, totalizando 189 transações. Este número vem crescendo gradativamente, em 2006 representava 11% do total de 563; em 2007 respondiam por 15% totalizando 108 transações e em 2008, 20% do total de 643 transações (PriceHousewattercoopers, 2009b), O número e o volume de capital envolvido nessas transações sugere impacto incontestável na economia global.

Este estudo versa sobre essa forma de financiamento, especificamente relevante para empresas com boas perspectivas de crescimento e grande potencial de inovação. Pretende-se investigar se o impacto do aporte desse tipo de recurso reflete melhor desempenho contábil – financeiro e de capitalização bursátil para as empresas.

Apesar do setor de PE/VC representar pequena fatia dos tipos de financiamento, os fundos de PE/VC são responsáveis por significantes impactos na inovação e no crescimento econômico (OECD, 2009). Em países onde o setor de PE/VC é mais maduro nota-se claramente a sua influência no desenvolvimento econômico. Nos EUA, as empresas aportadas por fundos de PE/VC eram responsáveis por aproximadamente de 7% dos empregos e representa cerca de 70% das pequenas empresas de pesquisa médicas (GLOBAL INSIGHT, 2004). Ao comparar com as demais empresas, notou-se que as empresas aportadas apresentam maior investimento em P&D, melhor eficiência nos gastos em P&D (KORTUM; LERNER, 2000), maior número de patentes transformadas em inovações e além disso, as gerências de P&D das empresas aportadas tendem adotar a estratégia "criar" ao invés de comprar licenças (PENAS, 2007).

Os termos *Private Equity* e *Venture Capital* se diferenciam quanto ao estágio de desenvolvimento em que se encontram as empresas quando recebem o aporte de capital. Segundo Gioielli (2008) define-se *Venture Capital* quando o investimento é realizado em empresas incipientes, e o termo *Private Equity* geralmente é utilizado para designar os investimentos realizados em companhias já maduras e estabelecidas.

No Brasil, o grande ciclo dos fundos de PE/VC ocorreu em 1994 após a estabilização monetária advinda com o plano Real (RIBEIRO, 2005). O ápice do setor, segundo o autor, surgiu em 2000 com a entrada de 13 novos fundos no mercado nacional. Dado a característica de ciclo de investimento realizado pelos fundos de PE/VC, cerca de quatro a cinco anos, provavelmente muitos desses fundos ainda estão no primeiro ou no segundo ciclo de investimento e desinvestimento.

No período de 2006 a 2008, várias operações de IPOs foram de empresas que receberam financiamento do tipo PE/VC no Brasil. Devido à importância dos investimentos neste setor, a análise do desempenho dos IPOs que receberam investimentos de PE/VC faz-se necessária, para a mensuração da eficiência e do impacto que os fundos de PE/VC exercem no mercado acionário brasileiro.

Uma das formas de desinvestimento adotado pelos fundos de PE/VC é via mercado acionário: as empresas investidas são preparadas para abrir capital em Bolsa de Valores e o fundo de PE/VC vende sua participação acionária para investidores do mercado. Em estudo realizado por Cummings e MacIntosh (2003) nos Estados Unidos e no Canadá, o IPO como forma de saída do investimento é a estratégia mais importante e rentável para os fundos de PE/VC. Porém, a abertura de capital é um processo burocrático.

Em âmbito internacional, vários estudos foram desenvolvidos destacando a importância do setor de PE/VC no desenvolvimento da inovação, competitividade das empresas e no financiamento a novos empreendimentos. Kortum e Lerner (2000) mostram que os investimentos em PE/VC estimulam a geração de inovação ao examinar a influência do PE/VC no aumento do número de patentes entre os anos de 1965 e 1992 no setor de manufaturas dos EUA. O estudo estimou que os fundos de PE/VC foram responsáveis pelo financiamento de 8% da inovação industrial durante o período de 1983 a 1992 e que este percentual representou apenas 3% do investimento total em P&D nos EUA. Com esses números, pode-se deduzir a eficiência nos investimentos realizados por fundos de PE/VC.

No Brasil, estudos sobre PE/VC são recentes. Ribeiro (2005) realizou um censo das empresas de PE/VC que totalizavam 65 organizações até o final de 2004. O autor identifica como funciona o modelo de PE/VC no Brasil e o compara com o modelo americano. Os

resultados encontrados identificam que o setor de PE/VC ainda é incipiente, limitado pelo ambiente econômico-institucional, mas mesmo assim, a indústria oferece oportunidades de investimentos em setores que atendem as insuficiências do Brasil em termos de infraestrutura.

No mesmo período, Savoia e Mariz (2005) realizaram estudo mostrando as limitações do setor na época, em comparação ao mercado americano. As limitações então destacadas: volatilidade da economia, falta de capital semente e pouca liquidez do mercado de capitais, dificultando a saída via IPO; vêm diminuindo ao longo dos últimos cinco anos. Se consideradas a queda nas taxas de juros e as mudanças na regulação do mercado de capitais que acabaram por favorecer os investimentos de maior risco, o mercado para fundos de PE/VC tem condições de continuar se fortalecendo no país.

Gioielli (2008) verifica a relação das empresas financiadas por PE/VC com nível de governança corporativa utilizando uma amostragem de 69 IPOs no período de Janeiro de 2004 a Julho de 2007. Os resultados apontam que os fundos de PE/VC influenciam positivamente nas práticas de governança corporativa das empresas aportadas por esses fundos.

De acordo com estudos da PriceWaterHouseCoopers (2009a), os fundos de PE/VC levantaram cerca de U\$ 5 bilhões em 2008 no Brasil. Apesar da crise que afetou os mercados globais, a indústria de PE/VC tem apresentado significativo crescimento ao longo dos últimos anos. No período de janeiro a maio de 2009, 24% das transações anunciadas tiveram participação dos fundos de PE/VC, comparado a 20% registrado no ano de 2008 e 15% no ano de 2007 (PRICEWATERHOUSECOOPERS, 2009a).

Dado o volume envolvido nas transações relacionadas à PE/VC, o impacto que este segmento de intermediação financeira exerce na criação e/ou melhoria de empreendimentos, este estudo visa analisar o desempenho das empresas de capital aberto listadas na BMF&BOVESPA que receberam aporte de fundos de PE/VC.

A seguir são apresentados o tema, o problema e as questões de pesquisa, bem como os objetivos, a justificativa e a estrutura do projeto. O referencial teórico é apresentado no segundo capítulo; o terceiro capítulo apresenta a metodologia a ser utilizada na pesquisa, no quarto capítulo está a análise da amostra, no quinto capítulo as conclusõese, em seqüência, são enumeradas as referências bibliográficas.

1.1. Problema de Pesquisa

Diversos são os autores que defendem a necessidade de diversidade dos mecanismos de fontes de financiamento com o objetivo de fomentar a competitividade e o desempenho das organizações. Neste cenário, fontes de recursos de PE/VC apresentam-se como opção alternativa aos tradicionais empréstimos realizados por bancos e instituições públicas.

Com isso, a eficiência dos investimentos realizados por fundos e operações de PE/VC deve ser analisada com o intuito de fornecer dados para averiguar o papel desse setor no cenário econômico nacional. Dentro desse contexto, o presente estudo pretende resolver o seguinte problema de pesquisa: O aporte de fundos de PE/VC tem maior capacidade de influência no desempenho e competitividade sob a ótica econômica financeira e da capitalização bursátil?

1.2. Objetivos

Os objetivos estão delimitados em dois segmentos: geral e específicos.

1.2.1. Objetivos Geral

Identificar se o aporte de fundos de PE/VC caracteriza melhor competitividade e desempenho das empresas que abriram capital na BMF&BOVESPA.

1.2.2. Objetivos Específicos

- a) Comparar o desempenho bursátil das empresas que receberam investimentos de PE/VC e os que n\u00e3o receberam este aporte;
- b) Comparar a competitividade das empresas que receberam investimentos de PE/VC e os que não receberam este aporte;
- c) Comparar o desempenho econômico-financeiro das empresas que receberam investimentos de PE/VC e os que não receberam este aporte;

1.3. Justificativa

Este estudo busca completar lacuna existente na literatura nacional quanto aos fundos de *Private Equity* e *Venture Capital* (PE/VC) no que se trata de desempenho dos investimentos realizados por esses fundos. Diversos foram os estudos que relacionaram os investimentos advindos de empresas de PE/VC com o desenvolvimento de novos

empreendimentos, geração de inovações e no desenvolvimento do mercado acionário, havendo necessidade de verificar a eficácia desses investimentos no cenário brasileiro.

2. FUNDAMENTAÇÃO TEÓRICA

O estudo do tema PE/VC como fonte de financiamento a inovação, exige a fundamentação conceitual da inovação, do PE/VC, formas de capital de risco; de investimento e das métricas capazes de mensurar desempenho.

2.1. Inovação na competitividade das empresas

Já é consenso de que a inovação é propulsora no desenvolvimento econômico e na competitividade das empresas no cenário global. De acordo com Schumpeter (1982) a inovação é caracterizada pela introdução de um novo produto, conquista de mercado, método de produção, obtenção de fonte de matéria prima, ou seja, algum fato novo, tanto para a organização como para o ambiente em que está inserida. A inovação nas empresas pode elevar a qualidade e a eficiência do trabalho, reduzir custos, melhorar as trocas de informações entre os agentes e aprimora a habilidade das empresas em aprender e utilizar novos conhecimentos e tecnologias (Oslo, 2005).

Para verificar as empresas inovadoras no contexto brasileiro, a ANPEI, criada em 1984, aparece como um agente organizador de dados de empresas inovadoras, que praticam P&D no seu dia a dia (Andreassi, 1999). A partir de 1991, foi realizado um projeto de criação de uma base de dados sobre indicadores empresariais de inovação tecnológica que, de acordo com Sbragia (1995) possui os seguintes objetivos:

- Estabelecer uma metodologia clara de coleta e tratamento de dados relativas ao P&D industrial;
- Estimular a criação e desenvolvimento de métricas que possibilitem a mensuração padronizada de atividades relacionadas ao P&D;

Contudo, o desenvolvimento da inovação é um processo árduo, que envolve investimentos de capital e recursos humanos, onde os resultados são incertos, não havendo relação clara entre o investimento efetuado e o retorno esperado (KRUGLIANSKAS; MATIAS-PEREIRA, 2005).

2.2. Competitividade

Na abordagem Schumperiana, a inovação possui um significado relevante pela influência de ganho de competitividade e acumulação de capacidades tecnológicas pela organização que introduziu essa inovação (Viotti, 2005). Para corresponder as exigências do mercado fatores como qualidade e produtividade não são suficientes. A inovação enquadra-se como uma

vantagem competitiva (BORSOI, SHENNATTO, SANTOS, 2003). O crescimento ou mesmo a sobrevivência das empresas passam a depender da capacidade de criar, desenvolver e adaptar com rapidez e eficiência os processos inovativos. Da mesma forma, Porter (1999) afirma que as empresas obtêm vantagens competitivas por meio de iniciativas de inovação, quer seja pela adoção de práticas já existentes, ou desenvolvimento de novos produtos, novos mercados ou outras iniciativas.

2.3. Fontes de financiamento a inovação

As fontes de financiamento a inovação abrangem toda a estruturação dos recursos disponíveis para serem dedicados em pesquisa, desenvolvimento e incentivo à inovação (MACANEIRO, CHEROBIM, 2011). De acordo com Corder e Salles-Filho (2006) os mecanismos utilizados para o financiamento em inovação tecnológica são diferentes daqueles voltados ao financiamento convencional, uma vez que, os riscos evolvidos e o tempo de retorno tendem a ser maiores do que os investimentos voltados em modernização ou expansão da capacidade produtiva em condições de tecnologias preexistentes.

2.4. Capital de risco no desenvolvimento da inovação

A cada dia o papel da inovação vem ganhando destaque no desenvolvimento das empresas no cenário mundial. Em sua essência a inovação possui alto risco agregado, devido a sua incerteza e seu elevado grau de insucesso. A realização de novos projetos visando essa inovação, aumenta a necessidade das empresas em angariar recursos externos, sendo assim, o acesso ao capital de risco torna-se importante para o desenvolvimento de muitas dessas inovações (ALMEIDA; WOLFENZON, 2002; OECD, 2001).

Domingos e Ohayon (2006) evidenciam que a falta de mecanismos eficazes de financiamento de risco pode encerrar a operação das empresas inovadoras, impedindo que novas idéias sejam introduzidas no mercado. Bossolani e Sheng (2009) destacam a dificuldade de acesso aos recursos financeiros, impactando diretamente na estrutura ótima de capital das empresas e consequentemente comprometendo o seu crescimento e sua rentabilidade.

Para atender as necessidades das empresas quanto ao acesso ao capital e fomentar o processo inovativo, a indústria de *Venture Capital* e *Private Equity* (PE/VC) surge como opção de intermediação financeira provendo recursos à empresas com acesso limitado às formas tradicionais de financiamento (GOMPERS; LERNER, 2001), devido ao reduzido

histórico financeiro e insuficiente ativos tangíveis que possam ser usados como garantia nos financiamentos tradicionais.

2.5. Venture Capital e Private Equity

O termo em inglês "Venture Capital" (VC), em uma tradução livre, significa capital de risco, e é utilizado frequentemente pela literatura sem tradução direta. No Brasil, os estudos também utilizam o termo "capital empreendedor" para abordar o mesmo assunto. Já o termo Private Equity (PE) representa o setor onde o VC se enquadra (RIBEIRO, 2005). Em alguns estudos (GIOELLI, 2008) o termo Private Equity relaciona-se ao investimento em empresas já amadurecidas e estabelecidas enquanto o Venture Capital representa o investimento em empresas em estágios iniciais.

A indústria, o setor ou fundos de Private Equity e Venture Capital (PE/VC) englobam as empresas especializadas em realizar investimentos de longo prazo através de compra de ações, debêntures conversíveis em ações, opções de compra, opções de venda e bônus de subscrição entre outras modalidades financeiras existente no mercado. Em algum casos, as empresas de PE/VC ao fazerem o aporte, realizam uma transação *public-to-private* nas empresas investidas, comprando todas as ações existentes no mercado acionário com o objetivo de retirar a empresa do pregão (RIBEIRO, 2005).

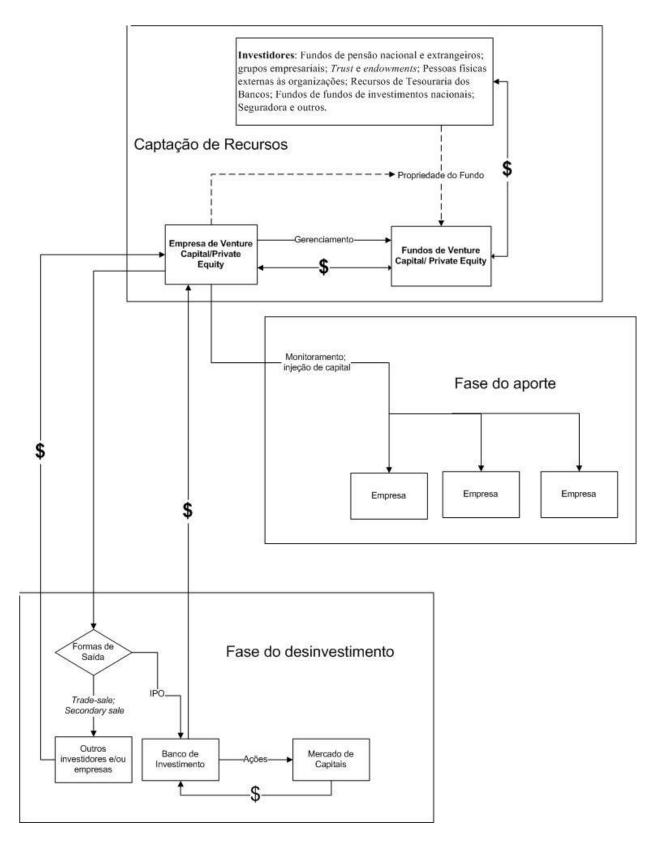


Figura 1: A indústria de PE/VC Fonte: Elaborado pelo autor

Os fundos de PE/VC se diferenciam entre si de acordo com a origem dos recursos e a sua forma de investimento e saída. Cumming e MacIntosh (2003) dividem os fundos privados em três grupos. A primeira definição são os fundos privados e independentes (*private independent*) que são formados basicamente por fundos de pensão privados ou públicos com alta capacidade de angariar recursos. O segundo modo, corporativa industrial (*corporate industrial*), são fundos considerados como subsidiárias de grandes corporações enquanto o terceiro modo, a "*corporate finance*" são fundos considerados como subsidiárias de grandes instituições financeiras. Além dos fundos privados, também existem os fundos públicos de propriedade estatal, conduzidos por regras governamentais. E, por último, os fundos híbridos, que combinam tanto capital privado quanto público.

De forma mais direta, Kortum e Lerner (2000) definem as empresas de PE/VC como um fundo de capital gerenciado profissionalmente, com o objetivo de investir em companhias com potencial de crescimento e com uma clara estratégia de saída (desinvestimento). Alternativamente, os fundos de PE/VC podem ser considerados como "construtores de empresas" profissionalizando e influenciando as estratégias comerciais, direcionando e monitorando empreendedores inexperientes (PENAS, 2007; BAKER; GOMPERS, 2003). A idéia principal dos fundos de PE/VC é comprar uma parte das empresas investidas e melhorar sua infra-estrutura até atingir um tamanho ideal para que possa ser vendida no mercado (ZINDER, 1998).

Os fundos de PE/VC angariam capital de investidores institucionais (fundos de pensão, seguradoras, bancos entre outros) ricos em capitais, mas com pouca competência no financiamento e no monitoramento de projetos de alto risco (LANGELAN, 2007). O PE/VC possui esse tipo de qualidade, e atua como intermediário entre os superavitários e os deficitários de capital, representando uma solução viável para o financiamento da inovação (LANGELAN, 2007). Dado o seu alto risco e os grandes custos envolvidos na realização do investimento e no monitoramento das empresas aportadas, os fundos de PE/VC focam em empresas com grande potencial de crescimento e retorno.

Os aportes realizados pelos fundos de PE/VC não se limitam apenas aos serviços financeiros, mas também, asseguram às empresas serviços de gerenciamento administrativo, assessoria estratégica e monitoramento, agregando valor por meio de redes financeiras e industriais (KORTUM; LERNER, 2000; CARVALHO; CALOMIRIS; MATOS, 2005; PENAS, 2007).

2.5.1. Histórico de PE/VC

Nos EUA, o setor de PE/VC iniciou em 1946 de forma tímida com a formação do *American Research and Development* (KORTUM; LERNER, 2000). Nos anos 60 e 70 as empresas de PE/VC focavam empresas iniciantes e em expansão, na maioria dos casos, empresas de eletrônicos, tecnologias médicas e de processamento de dados (HSU; KENNEY, 2005). No fim dos anos 70 e no início da década de 80, o setor se desenvolveu devido às mudanças realizadas nas leis e regulamentações, permitindo os fundos de pensão a investir em fundos de PE/VC (CRAIG, 2000) e uma diminuição nos impostos aplicados ao setor .

Devido a essas mudanças de incentivo ao setor, na década de 80, as empresas de PE/VC começaram a proliferar pela América. O fluxo de dinheiro anual dos fundos de PE/VC na década de 70 não ultrapassava U\$200 milhões enquanto que em 1987, ápice do setor, cerca de U\$4,9 bilhões estavam comprometidos nos fundos (GOMPERS, 1994).

Na década de 90, mais especificamente a partir de 1995, os investimentos praticamente dobraram saindo de U\$4,1 bilhões em 1994 para U\$7,6 bilhões em 2005 (Metrick, 2007). Segundo o autor, este período coincide com a "era da Internet" onde alguns investimentos de PE/VC realizados entre 1995 e 1996 trouxeram gratificantes retornos.

2.5.2. Histórico de PE/VC no Brasil

No Brasil, Ribeiro (2005) realizou um senso das empresas de PE/VC no Brasil e identificou os inúmeros aspectos em relação ao setor. Inicialmente o grande ciclo ocorrido no setor ocorreu durante a estabilização monetária advindos do plano real em 1994. Durante a crise cambial, em 1998, houve interrupção na entrada de novos fundos. O ápice do setor ocorreu durante os anos de 1999 e 2001 onde só no ano de 2000 ocorreram a entrada de 12 novos fundos de PE/VC no mercado brasileiro. Segundo o autor, o setor de PE/VC no Brasil apresenta-se com um tamanho modesto, limitado pelo ambiente econômico-institucional. Mesmo assim, o país oferece oportunidades de investimentos que supre as deficiências do cenário nacional. Em um ranking que mede a atratividade do país em receber e desenvolver fundos de PE/VC, o Brasil situa-se na 51ª posição, ficando atrás de inúmeros países emergentes como Singapura (6ª posição), Taiwan (23ª posição), Chile (32ª posição) e México (49ª) (IESE, 2010). Este ranking contempla diversos fatores macro econômicos como o PIB, inflação, desenvolvimento do mercado de capitais, impostos, governança corporativa, legislação, capital humano disponível entre outros.

Como se pode notar, a indústria de PE/VC ainda é incipiente no país, e dado as características de longo prazo que os investimentos de PE/VC apresentam, sugere-se que grande parte dos fundos brasileiros ainda não chegou ao seu primeiro ou segundo ciclo de investimento. Em estudo do cenário de biotecnologia no país, Judice e Baeta (2005) ressaltam a falta de uma "cultura *venture*", onde há desconhecimento e resistência das empresas de biotecnologia em receber o aporte de fundos de PE/VC, motivadas pela ausência desse tipo de investimento no país. O estudo também demonstra que a indústria de biotecnologia é mais desenvolvida em países onde o PE/VC já está consolidado.

2.5.3. Benefícios do PE/VC

Estudos empíricos relatam os benefícios do PE/VC para o desenvolvimento da economia. Kortum e Lerner (2000) utilizaram um modelo que relaciona as atividades dos fundos de PE/VC com despesas em P&D, número de patentes e inovação industrial. Este modelo foi aplicado em uma amostra de vinte empresas manufatureiras dos EUA no período de 1965 a 1992. No estudo, os autores estimaram que a indústria de PE/VC foi responsável por aproximadamente 3% dos investimentos em P&D no setor. Apesar da baixa participação, os fundos de PE/VC foram responsáveis por 8% das inovações industriais no setor, o que demonstra a eficiência dos fundos de PE/VC em seus investimentos. Hellmann e Puri (2000) relatam a influência que os fundos de PE/VC exercem nas empresas iniciantes do Vale do Silício. Na amostragem estudada, notou-se que as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC tendem a lançar mais rapidamente o produto no mercado.

Em abordagem micro, pesquisa realizada por Hellmann e Puri (2002) com empresas iniciantes no vale do silício, os pesquisadores descobriram que as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC apresentaram uma rápida profissionalização no setor de recursos humanos e tendem a adotar um plano de opções de ações (*stock options plans*), onde a fórmula de remuneração dos executivos envolve direitos de opção de compra de ações no futuro. Seguindo a mesma linha, Gans, Hsu e Stern (2002), ao analisar as estratégias comerciais de 118 empresas em desenvolvimento, relataram que os fundos de PE/VC influenciam não somente no aspecto financeiro, mas também nos custos de transação e nas alianças estratégicas. No âmbito nacional, Gioelli (2008) enfatiza a influência positiva que os fundos de PE/VC exercem na governança corporativa das empresas aportadas, onde os níveis de gerenciamento de resultado contábeis é significativamente superior ao das empresas que não receberam este aporte.

Como todo empreendimento de risco, o investimento de fundos de PE/VC nas empresas envolve um custo na mitigação desse risco. As empresas aportadas por essa modalidade financeira podem apresentar conflitos de poder e perda do controle nos processos decisórios (Hellmann e Puri, 2002). Na maioria dos casos, os fundos de PE/VC substituem o fundador da empresa por um CEO com o intuito de profissionalizar a organização (HELLMANN, 1998; HELLMANN; PURI, 2002). Kaplan e Strömberg (2000) em um estudo empírico envolvendo 118 empresas, que receberam aporte de PE/VC no período de 1996 e 1999, mostram evidências de significante número de direitos e poderes transferidos para os fundos de PE/VC, limitando o papel do fundador na organização.

Como forma de mitigação dos riscos existentes no processo, as empresas de PE/VC podem compartilhar o aporte na empresa com vários outros fundos. Na literatura, este processo é chamado de *syndication*. Neste caso, a empresa aportada possuirá um investidor principal (*lead investidor*) acompanhado por outros fundos seguidores. De maneira geral, os fundos de PE/VC preferem dividir o investimento com duas ou mais empresas, com o objetivo de diversificar mais o seu portfólio, dividindo os riscos com outros fundos (ZINDER, 1998). Além da diminuição do risco, o *syndication* pode assegurar a empresa aportada o fornecimento dos recursos – tanto financeiros quanto não financeiros - necessários para o seu sucesso no mercado (LERNER, 1994). Cummings e Johan (2008) verificaram que as empresas aportadas por mais de um fundo de PE/VC, apresentaram melhores índices de *due dilligence*, no cenário canadense de PE/VC no período de 1991 a 2004.

Na prática, poucos são os investimentos realizados por PE/VC que dão retorno satisfatório. De acordo com levantamentos realizado por Zinder (1998) apenas cerca de 20% dos empreendimentos aportados por fundos de PE/VC apresentam-se com resultados satisfatórios no cenário americano nas décadas de 80 e 90. De acordo com o autor, a reputação dos fundos é construída por meio de um a dois bons investimentos. Para que esses ganhos sejam satisfatórios, o processo de desinvestimento (saída), é crucial para assegurar retorno atrativo para acionistas, e também, angariar capital para uma próxima empreitada (LANGELAN, 2007).

Já Black e Gibson (1998) ressaltam a importância dos métodos de saída na operação do mercado de PE/VC, no relacionamento entre fundos de PE/VC com as empresas aportadas e no relacionamento entre os fundos com os provedores de capital. Cumming, Fleming e Schwienbacher (2006) destacam as formas de saídas como chave no processo de investimento, uma vez que as empresas aportadas dificilmente pagam dividendos, sendo assim, o ganho de capital é derivado dos desinvestimentos realizados pelo fundo de PE/VC.

2.5.4. Métodos/Formas de saída do PE/VC.

De acordo com Cumming e MacIntosh (2003) os fundos de PE/VC geralmente utilizam um dos cinco métodos existentes como forma de saída: acquisition exit, secondary sale, buyback, write-off e IPO (Initial Public Offer). Além dessas cinco formas, Florou (2005) destaca o *flotation* e o *receivership* como formas alternativas de desinvestimento. A seguir, listam-se os principais aspectos dos métodos mais usuais de desinvestimento existente na literatura.

2.5.4.1. Acquisition Exit ou Trade-Sale

Nesta forma de desinvestimento, todos os ativos da empresa que receberam o aporte dos fundos de PE/VC são adquiridos por uma outra entidade. Esta transação pode ser realizada por meio de venda de ações (*sale of shares*), fusão, venda de bens entre outros (CUMMING e MACINTOSH, 2003). O *aquisition exit* também é chamado de *trade-sale* na literatura internacional. O *trade sale*, ou venda estratégica, pode ser definido como "a totalidade das ações é oferecida a um comprador, em geral um grande grupo empresarial com atividade semelhante ou complementar à do empreendimento em questão" (RIBEIRO, 2005).

De acordo com Cumming e Johan (2008) o *acquisition exit* é geralmente associado a segunda melhor forma de desinvestimento. Esta forma de saída apresenta menor custo de transação em comparação com o primeiro colocado, o IPO (explicado posteriormente). Cummings (2002) ao analisar o cenário de PE/VC na Europa concluiu que o *acquisition exit* é mais comum em contratos com alto índice de direitos de controle e de veto por parte dos fundos de PE/VC (CUMMING; JOHAN, 2008) onde geralmente o empreendedor é substituído por um CEO externo (BLACK; GILSON, 1998). Desta forma, os empreendedores que receberam o aporte dos fundos de PE/VC geralmente saem da empresa após a fusão, em função disso, os empreendedores são mais reticentes a esta forma de saída (PETTY; MARTIN; KESINGER 1999; BLACK; GILSON, 1998).

O *acquisition sale* é mais comum em pequenas empresas baseadas em inovação - empresas de alta tecnologia - e que são relativamente fracas nos conhecimentos de produção, logística e marketing. Nessas circunstâncias, vender a pequena empresa para uma grande corporação, com um alto conhecimento em produção, marketing e logística, pode trazer representativos ganhos sinérgicos (BLACK; GILSON, 1998).

De acordo com Florou (2005) ao utilizar dados da *British Venture Capital Association*, em 2003, o *trade-sale* foi responsável por grande parte dos desinvestimentos

ocorridos no Reino Unido, representando cerca de 22% dos métodos de saída. Da mesma forma, Ribeiro (2005) destaca a predominância do *trade-sale* no cenário nacional. Essa conclusão, segundo o autor, é conseqüência da falta de oportunidades de ofertas na bolsa e a compatibilidade desse tipo de desinvestimento com o mercado local.

2.5.4.2. Secondary Sale

Esta modalidade ocorre quando o fundo de PE/VC vende a sua participação para outra entidade. O secondary sale se diferencia do acquisition exit no fato da venda só ocorrer com a parte que o PE/VC tem direito, mantendo os outros investidores no processo (CUMMING e MACINTOSH, 2003). Em alguns casos, essa transação é realizada entre dois fundos de PE/VC onde geralmente, o fundo comprador possui melhor conhecimento da tecnologia e do mercado onde a empresa aportada está inserida (CUMMING; MACINTOSH, 2003).

2.5.4.3. Buyback

De acordo com Cumming e MacIntosh (2003) o desinvestimento realizado via *buyback* ocorre quando os empreendedores da empresa aportada readquirem a participação que o fundo de PE/VC tem direito. Segundo os autores, geralmente, esta modalidade ocorre por pré-determinação contratual construída pelos fundos de PE/VC no momento do aporte.

Tipicamente os *buybacks* são menos lucrativos e não há a injeção de capital novo na empresa aportada (CUMMING; JOHAN, 2008). Sendo assim, este tipo de saída ocorre em pequena escala, uma vez que os empreendedores da empresa aportada dificilmente terão recursos financeiros para comprar a participação dos fundos de PE/VC. (CUMMING; MACINTOSH, 2003)

2.5.4.4. Write-off

O write-off ocorre quando o fundo de PE/VC praticamente desiste ou se afasta do investimento realizado (CUMMING; MACINTOSH, 2003). Geralmente o write-off é associado a falência da empresa aportada. Em alguns casos, o fundo de PE/VC mantém sua participação no investimento, mas atua de forma tímida e menos ativa.

Segundo Cumming (2002), o *write-off* ocorre logo no início do investimento, uma vez que as informações ruins são revelados rapidamente no processo. De acordo com a autor, o *write-off* raramente ocorre quando o empreendedor controla a decisão de desinvestimento.

Dadas as características de baixo lucro ou até mesmo prejuízo, segundo Cummings e Johan (2008), os *write-offs* são caracterizados por pequenos investimentos por parte dos fundos de PE/VC.

2.5.4.5. IPO (*Initial Public Offer*) – Oferta pública inicial

A saída via IPO, *Initial Public Offer* ou *flotation* (Florou, 2005), foco deste estudo, ocorre quando a empresa aportada torna-se pública, ou seja, quando as ações da empresa começam a ser negociadas no mercado acionário, em bolsa de valores.

O IPO oferece importantes recursos e substancial acesso ao capital às empresas (BRUTON; CHALINE; FILATOTCHEV, 2009), seja para sua expansão ou para o enriquecimento dos acionistas. Para Schwienbacher (2008) o IPO apresenta-se como forma ideal de desinvestimento, caso o empreendedor pretenda manter o controle da empresa após a saída do fundo de PE/VC. Em alguns casos, segundo o autor, isso faz com que os empreendedores forcem este tipo de saída mesmo quando ela não é a ideal para o cenário existente.

Geralmente, o fundo de PE/VC não vende toda (ou mesmo nenhuma) ação na data do IPO, com o objetivo de sinalizar ao mercado a continuação no monitoramento realizado pelo fundo de PE/VC, fornecendo a empresa aportada uma "certificação" qualidade (CUMMING; MACINTOSH, 2003).

No setor de PE/VC, abrir o capital da empresa aportada é sinal de sucesso no empreendimento (GOMPERS; LERNER, 1998; BLACK; GILSON, 1998). Cummings e MacIntosh (2003), mencionam o desinvestimento via IPO como o mais importante e a mais lucrativa forma de saída. De acordo com Lerner (1995), baseado em dados da *Venture Economics* de 1988, o retorno médio no desinvestimento via IPO é de 59,5% ao ano. Além de receber melhor cobertura da imprensa, atraindo futuros investidores e consequentemente fortalecendo o fundo de PE/VC no mercado (CUMMING; MACINTOSH, 2003).

Dados os inúmeros retornos positivos que a saída do IPO oferece, Gompers (1996) fornece evidências onde jovens fundos de PE/VC abrem o capital das empresas de seu portfólio prematuramente com o objetivo de melhorar sua reputação no mercado e atrair potenciais novos investidores. Este fenômeno, denominado *grandstading*, pode ser prejudicial para os fundos e para as empresas aportadas devido à alta incerteza e a ineficaz assimetria de informações entre os investidores internos e externos da organização aportada, afetando o desempenho do IPO e do pós-IPO no mercado. Com isso, para os inexperientes fundos de

PE/VC, o desempenho de seus primeiros IPOs tornam-se essenciais para o seu subsequente funcionamento (WONG, WONG, 2008).

O problema de assimetria de informação entre os investidores internos (vendedores) e os investidores externos (compradores) afeta diretamente o preço desejável de venda por parte dos fundos de PE/VC e dos empresários da empresa aportada (CUMMING; MACINTOSH, 2003). Neste cenário, os fundos de PE/VC apresentam-se como agentes mitigadores do problema de assimetria nas informações, e consequentemente, os IPOs aportados por fundos de PE/VC tendem a obter melhor desempenho no mercado (CUMMINGS; JOHAN, 2008).

Koakley, Hadas e Wood (2004) ao analisarem os IPOs do Reino Unido no período de 1985 a 2000, encontraram inúmeras diferenças de desempenho das empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC. As empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentaram melhor desempenho nas seguintes dimensões: tamanho da capitalização, valor de mercado dos ativos, receita operacional, fluxo de caixa, endividamento/ações e vendas/ações. Jain e Kini (1995), ao analisar o cenário americano no período de 1976 a 1988, verificaram que as empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentam menor índice de retorno operacional sobre as ações e fluxo operacional sobre as ações; em contrapartida, essas empresas apresentam maior despesa de capital deflacionadas pelo patrimônio. Corroborando as pesquisas acima, Yip, Su, Ang (2009) ao analisar o mercado americano entre 1997 e 2000, encontram evidencias de um melhor desempenho nos IPOs onde as ações das empresas são adquiridas por bancos líderes em investimentos e aportadas por fundos de PE/VC.

No momento do IPO, os fundos de PE/VC geralmente possuem uma quantidade substancial de ações das empresas que elas aportam. Consequentemente, os fundos influenciam no gerenciamento e participam nos processos decisórios, especialmente no momento do IPO (ESPENLAUB; GARRET, 1999). Megginson e Weiss(1991) relatam que o processo de abertura de capital é realizado mais precocemente por empresas que recebem aporte de PE/VC. Por estas e entre outras razões, é comum supor diferenças de desempenho entre os IPOs que receberam e os que não receberam aporte de fundos de PE/VC.

O presente estudo foca os IPOs realizados por empresas que receberam o aporte de fundos de PE/VC, porquanto, os dados desses IPOs são obrigatoriamente disponíveis ao público em geral. Não é possível estudar o desempenho de todas as empresas que tiveram aporte dos fundos de PE/VC porque se a saída do fundo não se dá por IPO, não há a obrigação de publicar informações sobre suas atividades.

2.6. Desempenho Financeiro

No cenário organizacional, as constantes mudanças de processos industriais e empresariais, muitas delas aceleradas com o avanço da tecnologia, a constante dinamicidade do mercado e a alta competitividade, demandam das organizações ferramentas capazes de medir e avaliar o seu desempenho frente aos seus concorrentes. Para atender essa necessidade, os indicadores financeiros apresentam-se como um importante instrumento, capaz de fornecer informações com o objetivo de realizar essa medição e avaliação de forma coerente (ZILBER; FICHMANN, 2002).

Os índices financeiros podem ser utilizados para vários propósitos incluindo a descrição do atual estado de saúde da organização, observar aspectos particulares de sua condição financeira (POHLMAN; HOLLINGER, 1981), analisar a evolução do desempenho econômico-financeiro, e também realizar possíveis projeções de futuros resultados (CAMARGOS; BARBOSA, 2005). A utilização de indicadores financeiros é uma prática comum, realizada de forma tradicional e sistemática com o objetivo de verificar e avaliar o desempenho organizacional (PERIN; SAMPAIO, 1999). Resumidamente, Venkatraman e Ramanujam (1985) afirmam que a análise do desempenho da organização é focada pelo uso de simples indicadores baseados em resultados financeiros, capazes de refletir o cumprimento dos objetivos econômicos da organização. Os autores argumentam que o desempenho financeiro é um constructo unidimensional que pode ser operacionalizado utilizando medidas contábeis ou baseadas no mercado.

2.6.1. Avaliação na ótica contábil-financeira

As medidas financeiras baseadas na contabilidade apresentam-se como uma das mais populares na literatura administrativa. Esta popularidade deve-se ao fácil acesso dos dados contábeis (para empresas de capital aberto) e pelo fato dos números encontrados nos relatórios contábeis fornecerem informações para as futuras decisões estratégicas e *insights* sobre as taxas de retornos (JACOBSON, 1987; LONG e RAVENSCRAFT ,1984). Em perspectiva teórica, as medidas contábeis fornecem informações históricas ao medir os resultados operacionais da organização durante o período de exercício, que avaliam o desempenho da organização no curto prazo (ROWE e MORROW, 1999) e que podem ser úteis em predizer futuros desempenhos (HOSKISSON, JOHNSON; MOESEL, 1994).

Além disso, Matarazzo (2003) ainda destaca que as medidas contábeis podem fornecer dados sobre a eficiência na utilização dos recursos, adequação das fontes às aplicações de

recursos, causas das alterações na situação financeira e na rentabilidade, evidências de erros administrativos e decisões que poderiam ser tomadas e não foram.

Durante anos, os índices de desempenho baseados em dados contábeis foram utilizados com a suposição de terem relação direta com o valor do acionista. Gerentes financeiros, analistas e pesquisadores acreditavam que o valor da organização pode ser determinado utilizando métricas contábeis de desempenho (WET; TOIT, 2007). Hoskisson, Johnson e Moesel (1994) fornecem evidências que os dados contábeis possuem um relacionamento positivo com o desempenho mercadológico. Os autores notaram que o desempenho baseado em dados contábeis são imediatamente refletidos no desempenho do mercado.

Entretanto, de acordo com Fisher e McGovwan (1983), Watts e Zimmerman (1990), os dados contábeis são influenciados por atividades de curto prazo e podem sofrer manipulação por parte dos gerentes colocando em questão a sua credibilidade. Zilber e Fichman (2008) limitam a utilidade dos indicadores financeiros e afirmam que esses indicadores são pouco apropriados para projetar tendências e predizer futuros resultados. Seguindo a mesma linha, Copeland (2002) afirma ainda que as medidas financeiras como earnings, earnings per share growth e EVA não correlacionam com o retorno total dos acionistas. Sendo assim, o autor acredita que as expectativas do mercado, calculado por meio da diferença entre desempenho atual e o desempenho esperado, se encaixa melhor para calcular o retorno total dos acionistas. Corroborando com esta afirmação, Martinez (2004) argumenta que o retorno dos acionistas é definido pelas expectativas do mercado em torno dos futuros resultados da organização. Ross, Westerfield e Jaffe (2002) argumentam que os dados contábeis possuem a limitação de não evidenciar o valor de mercado das empresas. Sendo assim, os indicadores financeiros baseados no mercado apresentam-se como uma ferramenta com o objetivo de diminuir essa limitação.

Em pesquisa realizada por Kuhl (2007) com as empresas listadas na BMF&BOVESPA, o autor comparou o desempenho organizacional utilizando indicadores contábeis e o preço de cotação das ações durante o período de 1995 até 2006. Os resultados indicaram que os preços das ações e os indicadores contábeis não mensuram as mesmas dimensões do desempenho organizacional, reflexo da fraca eficiência do mercado de capitais no Brasil e da percepção de que os indicadores contábeis e os preços das ações fornecem informações diferentes a respeito do desempenho organizacional. Com isso, a medida ótima para mensurar o desempenho organizacional, é a utilização em conjunto dos indicadores baseados na contabilidade e baseados no mercado (KUHL, 2007).

Considerando a metodologia consolidada para o cálculo dos indicadores contábeis financeiros e de mercado entre contadores, financistas e pesquisadores da área; estão apresentados a seguir os indicadores utilizados nessa pesquisa, sem citar a fonte específica para cada um deles.

2.6.1.1. Capital de giro

A análise do capital de giro visa verificar não apenas a análise de caixa, mas também de estratégias de financiamento, crescimento e lucratividade (Matarazzo, 2007). A diferença entre o ativo circulante operacional e o passivo circulante operacional é quanto a empresa necessita de capital para financiar o giro, ou seja, o capital de giro. Portanto:

Capital de Giro = Ativo circulante operacional – Passivo circulante operacional (1)

2.6.1.2. Ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido

O ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido verifica a porcentagem de recursos que a empresa aplicou no ativo imobilizado em cima do patrimônio líquido. Caso o resultado for maior do que 1, ou seja, ativo fixo maior do que o patrimônio líquido, indica que os recursos permanentes da empresa não são capazes de financiar suas aplicações permanentes (Assaf, 2003).

$$\frac{\text{Ativo fixo}}{\text{Patrimônio Líquido}} = \frac{\text{Imobilizado}}{\text{Patrimônio Líquido}} (2)$$

2.6.1.3. Dívida total bruta

A dívida total bruta representa o endividamento das firmas que é uma sinalização importante do efeito do uso de capital próprio ou capital de terceiros para financiamento da empresa, influenciando diretamente o custo de capital das empresas.

2.6.1.4. Dívida total líquida

A Dívida total líquida, de forma resumida, é a dívida bruta menos caixa e disponibilidade financeira.

2.6.1.5. Dívida Bruta dividida pelo patrimônio líquido

Como o próprio nome explicita o índice divida bruta dividida pelo patrimônio líquido serve como análise do acesso a recursos de terceiros, ou seja, a alavancagem do capital de terceiros em relação ao capital próprio. O índice é definido como a soma dos financiamentos de curto e longo prazo, mais as debêntures de curto e longo prazo, mostrando assim, o passivo oneroso da empresa, ou seja, o endividamento feito mediante entidades financeiras e captações no mercado de títulos por meio de debêntures.

2.6.1.6. Dívida líquida dividida pelo patrimônio líquido

O índice dívida líquida dividida pelo patrimônio líquido indica o grau de endividamento de uma empresa por meio da relação de capital de terceiros e capital próprio. Em muitos casos, as empresas possuem muito dinheiro em caixa, mas por diversos motivos, não é utilizado para pagar a dívida. Com isso, o índice dívida líquida dividido pelo patrimônio líquido é mais condizente em mostrar o endividamento da empresa.

2.6.1.7. Liquidez geral (LG)

Este índice explicita a capacidade da empresa de honrar seus compromissos de curto e longo prazo. Em termos mais específicos, a liquidez geral informa o quanto a empresa possui em dinheiro, bens e direito realizáveis de curto e longo prazo, para saldar suas dívidas de curto e longo prazo e pode ser calculada de acordo com a fórmula (7).

$$LG = \frac{\text{Ativo circulante+Realizável a Longo prazo}}{\text{Passivo Circulante+Exigível a Longo prazo}}$$
(7)

2.6.1.8. Liquidez corrente (LC)

A liquidez corrente informa a situação da empresa no curto prazo, ou seja, o quanto de recursos financeiros a empresa possui frente às seus compromissos de curto prazo e pode ser calculado a partir da fórmula (8).

$$LC = \frac{\text{Ativo circulante}}{\text{Passivo Circulante}}$$
 (8)

2.6.2. Avaliação na ótica da capitalização bursátil

A avaliação na ótica da capitalização bursátil considera aspectos internos da empresa referente aos seus indicadores econômicos financeiros e também tem o seu valor avaliado em mercado, cuja principal expressão é o preço da ação no mercado. Esse valor transcende as fronteiras da empresa e incorpora elementos do mercado de capitais do mercado financeiro e da economia

As medidas baseadas no mercado representam ganhos verdadeiros para os acionistas, expressos por meio dos dividendos distribuídos e da valorização do preço das ações (COHEN; FENN; KONAR, 1997). Ao contrário das medidas baseadas na contabilidade, as medidas baseadas no mercado são imunes às distorções realizadas por práticas gerenciais e contábeis, diante da hipótese de que os mercados eficientes podem identificar essas distorções (ROWE; MORROW, 1999), trazendo credibilidade nas análises baseadas nesses indicadores. Bharadwaj, Bharadwaj e Konsynsky (1999) argumentam que os preços das ações (uma medida baseada no mercado) apresentam inúmeras vantagens, dentre elas destacam-se: representam a única medida de valor dos acionistas; refletem todos os aspectos do desempenho da firma; fácil obtenção; refletem o comportamento geral do mercado, contemplando risco da organização, inflação entre outros parâmetros macro econômicos.

Dutta e Reichelstein (2005) argumentam que os dados contábeis e de mercado oferecem diferentes perspectivas. Enquanto as medidas baseadas em dados contábeis refletem uma visão do passado, os dados baseados no mercado refletem uma visão do futuro. Seth (1990) argumenta que as medidas baseadas no mercado focam no presente valor do futuro fluxo de rendimento (Ex. expectativa do valor do futuro fluxo de caixa) enquanto que as medidas baseados em dados contábeis focam do desempenho do passado.

Estão aqui citados e conceituados todos os índices que fazem parte do banco de dados do estudo. Existem outros índices, contábeis e de mercado, não citados aqui porque não foram utilizados no estudo em função da impossibilidade de coletá-los para todas as empresas do estudo, no banco de dados do Economática.

2.6.2.1. Valor de mercado

O valor de mercado de mercado de uma companhia é obtido, geralmente, computandose o valor atual do capital de terceiros mais o valor do patrimônio líquido avaliado pelo número de ações e da respectiva cotação no mercado de capitais.

2.6.2.2. Índice Preço dividido pelo patrimônio líquido

O índice Preço/Patrimônio líquido pode ser calculado por meio da relação entre o preço de mercado por ação pelo valor contábil corrente do patrimônio líquido por ação, explicitada na fórmula (20).

$$PBV = \frac{Preço de mercado por ação}{Valor contábil do patrimônio líquido por ação}$$
(20)

Nesta relação entre preço de mercado e valor contábil, ações que são negociadas por preços inferiores ao valor contábil, geralmente são consideradas como ações sub-valorizadas, ao passo que as ações que apresentam preços maiores que o valor contábil são geralmente consideradas como ações supervalorizadas (DAMODARAN, 2010).

Pelo fato do valor contábil fornecer uma medida relativamente estável e intuitiva de valor e que pode ser comparável com o preço de mercado, o PBV torna-se uma referencia de simples para comparações entre as empresas (DAMODARAN, 2010). Segundo Damodaran (2010) mesmo em empresas com lucros negativos, que neste caso, a utilização do índice PL torna-se inviável, a avaliação pode ser realizada por meio do PBV. Segundo o autor há muito menos empresas com valor contábil negativo do que com lucros negativos.

3. METODOLOGIA

Nesta seção são apresentados os procedimentos metodológicos utilizados na realização do presente estudo, com a finalidade de solucionar o problema de pesquisa levantado.

3.1. Paradigma Funcionalista

Os métodos de pesquisas tipicamente focam as técnicas de mensuração e análises, que são empregadas em sistemas lógicos chamados de paradigmas (BABBIE, 1997). Esses paradigmas são modelos ou estruturas de observação e compreensão que modelam o que as pessoas vêem e como elas as interpretam.

O paradigma funcionalista, adotado neste estudo, fixa essencialmente explicações racionais dos assuntos sociais. Segundo Burrel e Morgan (1979) o paradigma funcionalista é altamente pragmático em orientação, usualmente orientado para o problema, buscando prover soluções práticas para as questões sociais. Segundo os autores a abordagem funcionalista pressupõe que o mundo social é formado de artefatos empíricos relativamente concretos e de relações identificáveis, estudadas e mensuráveis por meio de abordagens derivadas das ciências sociais. Nessas abordagens utiliza-se o método científico objetivo e neutro onde o pesquisador deve buscar os fatos sem paixões e ideologias pelo fato de estes representarem um obstáculo ao trabalho teórico (ARAÚJO, 2003).

Para Burrel e Morgan (1979) a ciência social deve ser conceituada em quatro vertentes de pressupostos relativos à ontologia, epistemologia, natureza humana e a metodologia. Para os autores, o paradigma funcionalista aborda esses conceitos de natureza sociológica sob o ponto de vista realista, positivista, determinista e nomotético.

No campo ontológico, o presente estudo encaixa-se na perspectiva realista onde o mundo social é externo a cognição do individuo, ou seja, o mundo real é composto de estruturas concretas e tangíveis onde o pesquisador busca descrições verdadeiras de como o mundo realmente é (CHALMERS, 1993). Segundo Durkheim (1978) o mundo social existe independente de uma apreciação dele pelo indivíduo onde os fatos sociais existem fora da consciência dos homens.

Quanto à visão epistemológica, o positivismo destaca-se ao buscar explicar o mundo social e predizer seus acontecimentos por meio de regularidades e relações causais entre seus elementos constituintes, baseados nas abordagens tradicionais que dominam as ciências naturais (BURREL; MORGAN, 1979).

Nas relações entre seres humanos e seus ambientes, o presente estudo possui uma visão determinística, onde o homem e suas atividades são determinados pela situação ou pelo ambiente em que ele se situa (BURREL; MORGAN, 1979)

E finalmente, a metodologia baseia-se na abordagem nomotética, que utiliza métodos e protocolos sistematizados focalizando o processo de testar hipóteses de acordo com os cânones do rigor científico (BURREL; MORGAN, 1979). Para testar estas hipóteses serão utilizadas técnicas quantitativas de análise de dados.

3.2. Especificação do problema

Abaixo, cita-se a questão de pesquisa deste estudo.

O aporte de fundos de PE/VC tem maior capacidade de influência no desempenho e competitividade sob a ótica econômica financeira e da capitalização bursátil?

Com isso, esta dissertação pretende comparar as empresas inovadoras de capital aberto que receberam investimentos de fundos de PE/VC com outras que não receberam este tipo de aporte financeiro e analisar os possíveis impactos que esses fundos exercem no desempenho das empresas e no mercado acionário.

3.3. Modelo Conceitual

O modelo conceitual proposto neste estudo possui como variável dependente o desempenho organizacional composta pelos indicadores baseados em dados econômico financeiros das empresas e baseadas em dados de mercado. Esta variável dependente relaciona-se com a variável independente que são os investimentos realizados por fundos de PE/VC sendo que esta relação é moderada pela variável competitividade que a empresa se apresenta.

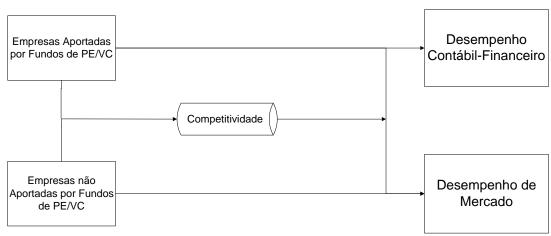


Figura 2 - Desenho de pesquisa Fonte: Elaborado pelo autor

3.4. Definição constitutiva e operacional das variáveis

A definição constitutiva, referenciado como D.C. daqui em diante, conceitua a variável com base na literatura, ou em outras palavras é a definição teórica do constructo.

A definição operacional, referenciado como D.O. daqui em diante, é o desenvolvimento de específicos procedimentos e/ou operações que resultarão nas observações empíricas que representarão os conceitos (definido na D.C.) de forma prática (BABBIE, 1998). Para Kerlinger (1980) a D.O. visa conceder significado ao construto ou variável, especificando as operações ou atividades que serão utilizadas para medir e manipular tais constructos ou variáveis.

3.4.1. Aporte de fundos de PE/VC

- **D.C.** O aporte de fundos de PE/VC consiste na injeção de capital realizada por empresas de PE/VC antes da abertura de capital da organização receptora. É identificado quando na estrutura de propriedade da empresa aparecem fundos e empresas de PE/VC.
- **D.O.** O aporte de fundos de PE/VC será uma variável do tipo *dummy* onde o valor 1 (um) corresponde o recebimento de financiamento de PE/VC antes da abertura de capital (IPO) e 0 (zero) caso contrário.

3.4.2. Empresas Inovadoras

D.C. Empresas que introduzem no mercado produtos e/ou serviços inovadores, capazes de aumentar o seu desempenho comercial. Também contemplam as empresas que aplicam o conhecimento existente para a produção de novos conhecimentos, fruto de esforços sistematizados e organizados.

D.O. Empresas que possuem o selo ANPEI (Associação Nacional de Pesquisa e Desenvolvimento das Empresas Inovadoras) de empresa inovadora onde contemplam empresas inovadoras que pontuaram em um ou mais critérios como: Gastos em P&D&I, número de empregados envolvidos em P&D&I e faturamento gerado por produtos lançadas no mercado nos últimos 3 anos.

3.4.3. Desempenho organizacional

D.C. O desempenho organizacional consiste na conquista do objetivo proposto pelas finanças corporativas e pela administração financeira que é maximizar a riqueza dos acionistas. No presente estudo, o desempenho organizacional será dividido em duas vertentes, o desempenho econômico-financeiro e de mercado, a seguir explicados.

3.4.3.1. Desempenho de mercado

D.C. O desempenho de mercado é baseado em indicadores compostos de métricas de mercado expressos através dos dividendos distribuídos e da valorização do preço das ações as quais representam o verdadeiro ganho dos acionistas envolvidos no processo (COHEN; FENN; KONAR, 1997).

D.O.

Indicadores	Descrição					
	Valor atual do capital de terceiros					
Valor de mercado	mais o valor do patrimônio líquido avaliado pelo número de ações e da respectiva cotação no mercado de capitais					
	The state of the s					

Tabela 1:Indicadores baseadas em métricas de mercado

Fonte: Elaborado pelo próprio autor

3.4.3.2. Competitividade

D.C. Capacidade da empresa apresentar melhor desempenho do que as concorrentes.

D.O. Preço dividido pelo patrimônio líquido: Relação entre o preço de mercado por ação pelo valor contábil corrente do patrimônio líquido por ação.

3.4.3.3. Desempenho Econômico-financeiro

D.C. O desempenho contábil é baseado em indicadores compostos por métricas contábeis, fornecendo uma retrospectiva ao mensurar os resultados das operações realizadas pela empresa no período vigente (ROWE; MORROW, 1999).

D.O.

Indicadores	Descrição				
Ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido	Porcentagem de recursos que a empresa aplicou no ativo imobilizado acima do patrimônio líquido				
Capital de Giro	Diferença entre o ativo circulante operacional e o passivo circulante operacional				
Divida total bruta	Valor do endividamento bruto da organização				
Divida total líquida	Dívida bruta menos caixa e disponibilidade financeira				
Divida bruta dividida pelo patrimônio líquido	Informa a alavancagem do capital de terceiros em relação ao capital próprio				
Dívida líquida dividida pelo patrimônio líquido	Indica o grau de endividamento de uma empresa por meio da relação de capital de terceiros e capital próprio.				
Liquidez Geral (LG)	Capacidade da empresa honrar seus compromissos de curto e longo prazo.				
Liquidez Corrente (LC)	Informa a situação da empresa no curto prazo.				

Tabela 2:Indicadores baseadas em métricas contábeis

Fonte: Elaborado pelo próprio autor

3.5. Hipóteses

Os fundos de PE/VC influenciam de diversas formas nas empresas aportadas. No âmbito organizacional os fundos de PE/VC injetam capital, influenciam nas estratégias adotadas (HELLMANN; PURI, 2000), nos custos de transação e de aliança estratégica (GANS *et. al.* 2002), no processo de recrutamento (HELLMANN; PURI, 2002), governança

corporativa (GIOELLI, 2008), entre outros. No âmbito do mercado de capitais, Sahlman (1990) defende a hipótese que os fundos de PE/VC agem como agente certificador no processo de abertura de capital (IPO) levando ao mercado acionário empresas promissoras com alto poder de desempenho futuro. Megginson e Weiss (1991) argumentam que as empresas aportadas por fundos de PE/VC possuem um sinal de qualidade diminuindo as assimetrias de informação entre o mercado (futuros investidores) e os proprietários. Portanto, são estabelecidas as seguintes hipóteses:

H1: As empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentam melhor desempenho de mercado do que as empresas não aportadas.

H2: As empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentam melhor desempenho econômico-financeiro do que as empresas não aportadas.

Pesquisas sobre o tema de PE/VC indicam que as empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentam uma rápida profissionalização de sua gestão (HELLMANN; PURI, 2002), melhores alianças estratégicas (GANS; HSU; STERN, 2002), uma melhor governança corporativa, o que indicam que essas empresas possuem uma melhor competitividade quanto aos demais. Com isso, a seguinte hipótese é estabelecida.

H3: Empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentam melhor competitividade do que as empresas não aportadas.

3.6. Delineamento de Pesquisa

O presente estudo baseia-se em técnica quantitativa de pesquisa, conforme Creswell (2007), essa técnica visa utilizar primariamente alegações pós-positivistas para o desenvolvimento do conhecimento, dentre elas, o raciocínio de causa e efeito, redução das variáveis específicas de hipóteses e questões, uso da mensuração, observação e teste de teorias. Neste cenário, segundo o autor, empregam-se estratégias de investigação, como experimentos, levantamentos, coleta de dados e instrumentos predeterminados que geram dados estatísticos.

Os processos estatísticos visam simplificar conjuntos complexos e verificar se esses constructos possuem relações entre si. Deste modo, o método estatístico significa redução de fenômenos sociológicos, econômicos, políticos entre outros, o que permite comprovar as relações dos fenômenos entre si, obter generalizações sobre sua natureza, ocorrência e

significado (MARCONI; LAKTAOS, 2007). A lógica adotada será a dedutiva onde uma estrutura conceitual ou teórica é desenvolvida e testada empiricamente, sendo assim os casos particulares são deduzidos a partir de inferências gerais (COLLINS; HUSSEY, 2005).

A unidade de análise adotada neste estudo é organizacional com coleta de dados quantitativos secundários para a composição das variáveis dependente, independente, moderadora e de controle. A perspectiva temporal do estudo caracteriza-se como longitudinal onde permite aos pesquisadores observações ao longo de um período pré-determinado (BABBIE, 1998). No presente estudo, o período adotado será de um ano antes do IPO e um ano após o IPO, que na população adotada, corresponde ao período de 2005 a 2009.

3.7. População e amostra

A população é o grupo total de elementos a serem pesquisados e que possuem determinadas características (RICHARDSON, 1999). Como geralmente é inviável estudar todas as possíveis observações, usa-se uma amostra da população, que é um determinado numero de elementos agrupados da população (RICHARDSON, 1999), para viabilizar a pesquisa (BABBIE, 1998).

A amostra desta pesquisa classifica-se como uma amostragem não-probabilística do tipo intencional (MARCONI; LAKATOS, 1996), ou também referenciado como não-probabilística por julgamento (Babbie, 1998). De acordo com Babbie (1998), este processo é apropriado para selecionar a amostragem baseado no conhecimento que se tem sobre a população, seus elementos e os objetivos da pesquisa. Segundo o autor, a amostragem não probabilística por julgamento é ideal para o estudo de um grupo específico e de fácil determinação da população.

Neste estudo a população foi composta por empresas que abriram o capital na BMF&BOVESPA no período de Maio de 2004 a abril de 2010, totalizando 123 empresas. Por falta de disponibilidade dos dados em alguns índices deste estudo a população ficou reduzida a 95 empresas. Em virtude de essas empresas estarem listados na BMF&BOVESPA, o acesso aos dados relativos aos indicadores de desempenho organizacional é facilitado. E quanto a confiabilidade, todos os dados são auditados contabilmente por empresas terceirizadas e, em caso de alguma irregularidade, as organizações devem responder judicialmente pela exposição dos dados inidôneos.

3.7.1. Coleta dos dados secundários

Os dados financeiros contábeis e de mercado foram coletados por meio do módulo de análise DCF *Valuation* do software da empresa Economática, que reúne informações dos balanços publicados pelas empresas de capital aberto presentes na BMF&BOVESPA. Utilizaram-se apenas dados dos balanços consolidados uma vez que, estes representam de forma mais detalhada e abrangente, o desempenho da empresa e de suas controladas e coligadas.

Para a variável moderadora os dados quantitativos secundários serão coletadas no endereço eletrônico da ANPEI, que possui a listagem das empresas inovadoras de 2008 e 2009. Como a pesquisa contempla dados de três anos anteriores à divulgação, admite-se que as empresas que receberam o selo ANPEI de inovação, foram inovadoras no período de 2005 a 2009, janela escolhida para a análise da amostragem.

3.8. Tratamento estatístico dos dados

Para o tratamento dos dados quantitativos coletados, são utilizadas algumas técnicas estatísticas e estas, operacionalizadas pelo software SPSS (*Statistical Package for the Social Sciences*) na versão 16. Nas seguintes subseções apresentam-se os principais métodos estatísticos utilizados neste trabalho.

3.8.1. Testes não paramétricos

Os testes não paramétricos são considerados como alternativa quando as condições de aplicação quanto à normalidade e homogeneidade não se verificam sob a variável do estudo. Em geral, esses testes são considerados menos potentes que os correspondentes testes paramétricos (Marroco, 2007). Contudo, de acordo com o autor, essa fraqueza só é admissível para amostras de grande e igual dimensão. Para amostras de pequenas e diferentes dimensões em que não se verificam os pressupostos de normalidade e homogeneidade, os testes não paramétricos podem ser mais potentes.

3.8.2. Teste Mann-whitney

Os teste Mann-Whitney, ou Wicoxon-Mann-Whitney, é o teste não-paramétrico ideal para comparar duas amostras independentes – no caso deste estudo, empresas aportadas por fundos de PE/VC e empresas não aportadas por fundos de PE/VC – utilizando as funções de distribuição de uma variável ordinal (Marroco, 2007). Esse teste surge como alternativa ao

teste *t-Student* para amostra independentes, quando os pressupostos inerentes ao teste paramétrico não são válidos.

3.8.3. ANOVA de Friedman

De acordo com Marroco (2007) o teste ANOVA de Friedman, ou apenas teste de Friedman, é o teste não paramétrico mais utilizado quando os pressupostos do teste paramétrico ANOVA *one-way* de medições repetidas não são válidas. O teste de Friedman permite estudar apenas um único fator relativo a duas ou mais amostras emparelhadas. No caso do presente estudo, na qual a comparação é feito em diversos momentos diferentes, foi necessário utilizar a comparação múltipla de média de ordens para amostra emparelhadas com o objetivo de averiguar quais os pares de distribuições se diferem entre si.

4. ANÁLISE DA AMOSTRA

No período de maio de 2004 a abril de 2010, 123 empresas abriram o capital da BMF&Bovespa, sendo 36 empresas aportadas por fundos de VC/PE. As tabelas 3 e 4 apresentam a listagem dessas empresas que realizaram o IPO entre o período de maio/2004 a abril de 2010.

Ano	Empresa	Segmento de governancia corportativa	Natureza da oferta	Vol. financeiro total da operação (em milhões)	Coordenador	Setor
	Natura	Novo Mercado	Secundária	768	UBS Pactual	Comércio
	Gol	Nível 2	Mista	878	Morgan Stanley	Transporte e Serviços
2004	ALL Amer Lat	Nível 2	Mista	588	UBS Pactual	Transporte e Serviços
	CPFL Energia	Novo Mercado	Mista	821	Merril Lynch	Energia Elétrica
	DASA	Novo Mercado	Mista	437	UBS Pactual	Outros
	Submarino	Novo Mercado	Mista	473	Credit Suisse	Comércio
2005	Localiza	Novo Mercado	Secundária	265	Credit Suisse	Outros
2003	TAM S/A	Nível 2	Mista	548	UBS Pactual	Transporte e Serviços
	UOL	Nível 2	Mista	625	Merril Lynch	Software e Dados
	Vivax	Nível 2	Mista	529	Itau BBA	Outros
	Gafisa	Novo Mercado	Mista	927	Merril Lynch	Construção
	Totvs	Novo Mercado	Mista	460	Itau BBA	Software e Dados
	Equatorial	Nível 2	Mista	540	Credit Suisse	Energia Elétrica
2006	CSU CardSyst	Novo Mercado	Mista	341	Credit Suisse	Outros
	Lupatech	Novo Mercado	Mista	453	UBS Pactual	siderurgia e metalurgia
	GP Invest	BDR	Primária	706	Credit Suisse	Outros
	Datasul	Novo Mercado	Mista	317	UBS Pactual	Software e Dados
	Odontoprev	Novo Mercado	Mista	522	Itau BBA	Outros
	PDG Realt	Novo Mercado	Mista	648	UBS Pactual	Construção
	BR Malls Par	Novo Mercado	Primária	657	UBS Pactual	Outros
	Cremer	Novo Mercado	Mista	552	Merril Lynch	Textil
	MRV	Novo Mercado	Mista	1.193	UBS Pactual	Construção
	Providencia	Novo Mercado	Primária	469	UBS Pactual	Química
2007	Springs	Novo Mercado	Mista	656	Credit Suisse	Textil
	Satipel	Novo Mercado	Mista	413	UBS Pactual	Outros
	Tenda	Novo Mercado	Primária	603	Credit Suisse	construção
	BR Brokers	Novo Mercado	Mista	699	Credit Suisse	Outros
	Laep	BDR	Primária	508	UBS Pactual	Alimentos e Bebidas
	Tempo Part	Novo Mercado	Mista	420	UBS Pactual	Outros
2008	OGX Petroleo		Primária	6.712	UBS Pactual	Petróleo e Gás
-	Tarpon	BDR	Primária	444	Credit Suisse	Finanças e Seguros
	Tivit	Novo Mercado	Secundária	575	Credit Suisse	Outros
2000	Cetip	Novo Mercado	Secundária	773	Itau BBA	Finanças e Seguros
2009	Direcional	Novo Mercado	Primária	274	Santander Brasil	Construção
	Br Propert	Novo Mercado	Mista	934	Itau BBA	Construção
		Novo Mercado	Mista	596	Itau BBA	Outros
Total	36 Empresas			27324		

Tabela 3: Empresas que abriram o seu capital no período de maio/2004 a abril de 2010 que receberam aporte de fundos de PE/VC.

Fonte: Elaborada com base nas informações listadas no site da BMF&Bovespa, dos prospectos de distribuição pública de ações e dos dados cadastrais do Economática

	ī		T	1		
				Vol. financeiro		
		Segmento de	Natureza	total da		
Ano	Empresa	governancia			Coordenador	Setor
		corportativa	da oferta	operação		
		_		(em		
	G 1		a 14 :	milhões)	AAD G D	TA 11
2004	Grendene	Novo Mercado	Secundária	617	UBS Pactual	Têxtil
	Porto Seguro	Novo Mercado	Mista	377	UBS Pactual	Finanças e Seguros
	Renar	Novo Mercado	Primária	16	Elite CCVM	Agro e Pesca
	Energias BR	Novo Mercado	Mista	1.185	UBS Pactual	Energia Elétrica
2005	OHL Brasil	Novo Mercado	Mista	496	Unibanco	Transporte e Serviços
	Nossa Caixa	Novo Mercado	Secundária	954	UBS Pactual	Finanças e Seguros
	Cosan	Novo Mercado	Primária	886	Morgan Stanley	Alimentos e Bebidas
	Copasa	Novo Mercado	Primária	813	Unibanco	Outros
	Company	Novo Mercado	Mista	282	ABN Amro	Construção
	ABnote	Novo Mercado	Secundária	480	UBS Pactual	Outros
	BrasilAgro	Novo Mercado	Primária	583	Credit Suisse	Agro e Pesca
	MMX Miner	Novo Mercado	Primária	1.119	UBS Pactual	Mineração
	Abyara	Novo Mercado	Primária	164	Morgan Stanley	Construção
	Medial Saude	Novo Mercado	Mista	742	Credit Suisse	Outros
	Klabinsegall	Novo Mercado	Mista	527	Deutsche Bank	Construção
2006	Santos Bras	Nível 2	Mista	933	Credit Suisse	Transporte e Serviços
	M.Diasbranco	Novo Mercado	Secundária	411	UBS Pactual	Alimentos e Bebidas
	Brascan Res	Novo Mercado	Mista	1.188	Credit Suisse	Construção
	Profarma	Novo Mercado	Mista	401	Credit Suisse	Comércio
	Terna Part	Nível 2	Mista	627	Itau BBA	Energia Elétrica
	Ecodiesel	Novo Mercado	Primária	379	Banco Fator	Outros
	Positivo Inf	Novo Mercado	Mista	604	UBS Pactual	Eletroeletrônicos
	Lopes Brasil	Novo Mercado	Secundária	475	UBS Pactual	Construção
	Dufrybras	BDR	Secundária	850	UBS Pactual	Comércio
	CC Des Imob	Novo Mercado	Mista	522	Credit Suisse	Construção
	Rodobensimob	Novo Mercado	Primária	449	JP Morgan	Construção
	Tecnisa	Novo Mercado	Mista	791	Credit Suisse	Construção
	Iguatemi	Novo Mercado	Primária	549	UBS Pactual	Construção
	Sao Martinho	Novo Mercado	Mista	424	UBS Pactual	Alimentos e Bebidas
	GVT Holding	Novo Mercado	Primária	1.076	Credit Suisse	Telecomunicações
2007	Anhanguera	Nível 2	Mista	512	credit Suisse	Outros
2007	JBS	Novo Mercado	Mista	1.617	JP Morgan	Alimentos e Bebidas
	Even	Novo Mercado	Primária	460	Itau BBA	Construção
	Pine	Nivel 1	Mista	517	Credit Suisse	Finanças e Seguros
	Fer Heringer	Novo Mercado	Mista	350	UBS Pactual	Química
	JHSF Part	Novo Mercado	Primária	432	Credit Suisse	Construção
	Metalfrio	Novo Mercado	Mista	453	UBS Pactual	Máquinas Industriais
	Bematech	Novo Mercado	Mista	407	Itau BBA	Eletroeletrônicos
	2011Micell	- 10.0 1.1010ud0	1.12044	,	DD11	

 $Tabela \ 4: \ Empresas \ que \ abriram \ o \ seu \ capital \ no \ per\'iodo \ de \ maio/2004 \ a \ abril \ de \ 2010 \ e \ que \ n\~ao \ receberam \ aporte \ de \ fundos \ de \ PE/VC.$

Fonte: Elaborada com base nas informações listadas no site da BMF&Bovespa, dos prospectos de distribuição pública de ações e dos dados cadastrais do Economática

	I	I		1	I	T
				Vol.		
		Segmento de		financeiro		
Ano	Empresa	governancia	Natureza	total da	Coordenador	Setor
71110	Етргеза	corportativa	da oferta	operação	Coordenator	Sctor
		corportativa		(em		
				milhões)		
	CR2	Novo Mercado	Primária	308	Unibanco	Construção
	Agra Incorp	Novo Mercado	Mista	786	Credit Suisse	Construção
	Wilson Sons	BDR	Mista	706	Credit Suisse	transporte e serviços
	Sofisa	Nivel 1	Mista	505	UBS Pactual	Finanças e Seguros
	Inpar S/A	Novo Mercado	Primária	756	Credit Suisse	Construção
	Parana	Nível 1	Primária	529	UBS Pactual	Finanças e Seguros
	SLC Agricola	Novo Mercado	Mista	490	Credit Suisse	agro e pesca
	Log-In	Novo Mercado	Mista	848	UBS Pactual	transporte e serviços
	EZTec	Novo Mercado	Primária	542	UBS Pactual	Construção
	Cruzeiro Sul	Nível 1	Mista	574	UBS Pactual	Finanças e Seguros
	Daycoval	Nível 1	Mista	1.092	UBS Pactual	Finanças e Seguros
	Marfrig	Novo Mercado	Mista	1.021	Merril Lynch	Alimentos e Bebidas
	Tegma	Novo Mercado	Mista	604	JP Morgan	transporte e serviços
	Indusval	Nivel 1	Mista	253	Credit Suisse	Finanças e Seguros
	Redecard	Novo Mercado	Mista	4.643	Unibanco	Finanças e Seguros
	Invest Tur	Novo Mercado	Primária	945	Credit Suisse	Outros
	Minerva	Novo Mercado	Mista	444	Credit Suisse	Alimentos e Bebidas
	Patagonia	BDR	Mista	76	JP Morgan	Finanças e Seguros
2007	Guarani	Novo Mercado	Primária	666	UBS Pactual	Alimentos e Bebidas
2007	Kroton	Nível 2	Mista	479	Morgan Stanley	Outros
	Triunfo Part	Novo Mercado	Mista	513	Credit Suisse	transporte e serviços
	ABC Brasil	Nível 2	Mista	609	UBS Pactual	Finanças e Seguros
	Multiplan	Nível 2	Mista	925	UBS Pactual	Outros
	Estacio Part	Nível 2	Mista	447	UBS Pactual	Outros
	Generalshopp	Novo Mercado	Primária	287	JP Morgan	Outros
	Cosan Ltd**	BDR	Primária	275	Morgan Stanley	Alimentos e Bebidas
	Sul America	Nível 2	Primária	775	Unibanco	Finanças e Seguros
	BicBanco	Nível 1	Mista	822	UBS Pactual	Finanças e Seguros
	Trisul	Novo Mercado	Primária	330	Morgan Stanley	Construção
	SEB	Nível 2	Mista	413	Credit Suisse	Outros
	Marisa	Novo Mercado	Primária	506	Credit Suisse	Comércio
	Agrenco	BDR	Primária	666	Credit Suisse	agro e pesca
	Bovespa Hld	Novo Mercado	Secundária	6.626	Credit Suisse	Finanças e Seguros
	Amil	Novo Mercado	Mista	1.401	Credit Suisse	Outros
	Helbor	Novo Mercado	Primária	252	BBI	Construção
	Panamericano	Nível 1	Primária	700	UBS Pactual	Finanças e Seguros
	BMF	Novo Mercado	Secundária	5.984	BBI	Finanças e Seguros
	MPX Energia	Novo Mercado	Primária	2.035	UBS Pactual	energia elétrica
	Nutriplant	BOVESPA Mais	Primária	21	HSBC	Química
2008	Hypermarcas	Novo Mercado	Primária	612	citigroup	Outros
	Le Lis Blanc	Novo Mercado	Primária	150	Merril Lynch	Têxtil
	Visanet	Novo Mercado	Secundária	8.397	Bradesco BBI	Finanças e Seguros
2009	Santander BR	Nível 2	Primária	13.182	Santander Brasil	Finanças e Seguros
	Fleury	Novo Mercado	Primária	630	Bradesco BBI	Outros
	Aliansce	Novo Mercado	Mista	585	Banco BTG Pactual	Outros
	Multiplus	Novo Mercado	Primária	629	Banco BTG Pactual	Outros
2010	OSX Brasil	Novo Mercado	Primária	2.450	Credit Suisse	Veículos e Peças
	Ecorodovias	Novo Mercado	Mista	1.190	Itau BBA	transporte e serviços
·	Júlio Simões	Novo Mercado	Primária	447	Bradesco BBI	transporte e serviços
Total:	87 Empresas			68.126		

Tabela 5 (cont): Empresas que abriram o seu capital no período de maio/2004 a abril de 2010 e que não receberam aporte de fundos de PE/VC.

 \overline{F} onte: Elaborada com base nas informações listadas no site da BMF&Bovespa, dos prospectos de distribuição pública de ações e dos dados cadastrais do Economática

Para avaliar a incidência de aporte de fundos de PE/VC nos IPO's realizados na BMF&Bovespa recorreu-se ao Teste Binomial, pois de acordo com Marroco (2007), este teste é usualmente utilizado para testar a ocorrência de uma, das duas realizações de uma variável dicotômica, que no caso desta pesquisa, a variável *PE_VC*, que assume valores "0" e "1", ou seja, aportado ou não aportado por fundos de PE/VC respectivamente.

Na amostragem deste estudo, a percentagem de empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC foi de 29,3% (n_s =36), e a percentagem de empresas que não receberam o aporte de fundos de PE/VC foi de 70,7% (n_s =87). Com isso, a análise estatística inferencial indica que a percentagem de empresas não aportadas é significativamente diferente de 50% (p=0,00; N=123; α =0,05). A figura 3, mostra a distribuição percentual da incidência de fundos de PE/VC no aporte das empresas da amostragem.

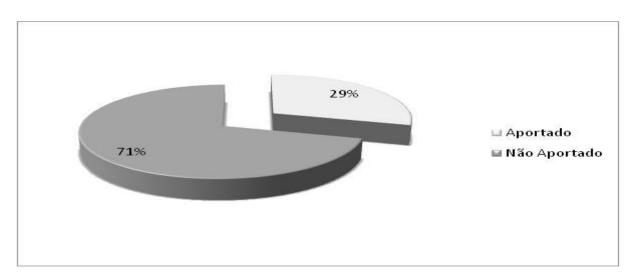


Figura 3: Distribuição porcentual da incidência de empresas aportadas e não aportada por fundos de PE/VC Fonte: Elaborada com base nas informações listadas no site da BMF&Bovespa

Em termos de governança corporativa, das empresas que não receberam aporte, 72% aderiram ao Novo Mercado, 12% aderiram ao nível 2, e 9% aderiram ao nível 1. Os outros 8% representam as BDR's e o Bovespa Mais. Já empresas aportadas, 75% aderiram ao novo mercado, 17% aderiram ao nível 2 e 8% são BDR's. A tabela 6, apresenta o número de empresas de cada segmento de governança corporativa divido pelo aporte ou não de fundos de PE/VC e a figura 4 e 5, demonstra o gráfico de percentagem que cada tipo de governança representa na amostragem das empresas aportadas e não aportadas.

Segmento de Listagem	Nao aportado	Aportado	Total
BDR	5	3	8
Bovespa Mais	1	0	1
Nivel 1	8	0	8
Nivel 2	10	6	16
Novo mercado	63	27	90
Total	87	36	123

Tabela 6: Quantidade de empresas de acordo com o aporte e segmento de listagem Fonte: Elaborada com base nas informações listadas no site da BMF&Bovespa e dos prospectos de distribuição pública de ações.

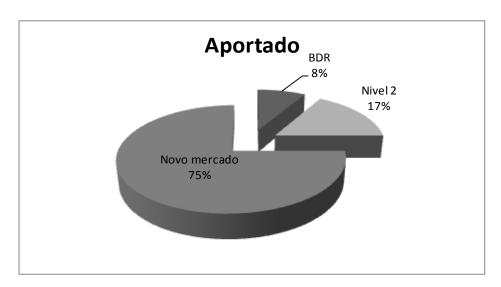


Figura 4: Segmento de listagem das empresas aportadas. Fonte: Elaborado pelo autor, com fontes do site da BMF&Bovespa

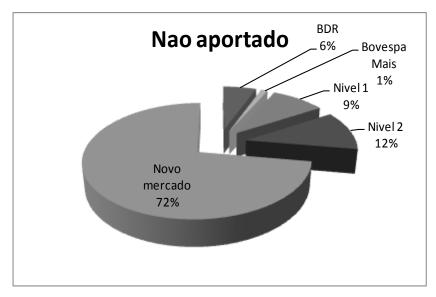


Figura 5: Segmento de listagem das empresas não aportadas. Fonte: Elaborado pelo autor, com fontes do site da BMF&Bovespa

Para verificar se a presença do aporte de fundos de PE/VC na empresa resulta em um maior nível de governança corporativa, o teste Qui-Quadrado de independência foi utilizado. Para atender as condições do teste, superiores a 1 e pelo menos 80% dos E_{ij} sejam superiores a 5 (Marroco, 2007), foram agrupadas as empresas no segmento de BDRs, Bovespa Mais, nível 1 e nível 2. O outro grupo é formado apenas por empresas que adotaram o novo mercado como governança corporativa. Apesar de haver uma porcentagem maior de empresas listadas no novo mercado quando há o aporte de fundos de PE/VC (75% contra 72%), a análise estatística inferencial permite afirmar que a incidência de empresas no novo mercado é independente da presença de fundos de PE/VC no IPO da empresa (X²(2)=0,087; p=0,768; N=123).

Para analisar os setores de atuação das empresas da amostragem, foi utilizado a classificação dada no Economática. A tabela 7, apresenta os setores da economia em que atuam as empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

Cotor	Nao		Total
Setor	aportado	Aportado	Total
Agro de Pesca	4	0	4
Alimentos e Bebidas	8	1	9
Comércio	3	2	5
Construção	17	6	23
Eletroeletronicos	2	0	2
Energia Elétrica	3	2	5
Finanças e Seguros	17	2	19
Maquinas Industriais	2	0	2
Mineração	1	0	1
Outros	16	12	28
Petróleo e Gás	0	1	1
Química	2	1	3
Siderurgia e Metarlúgica	0	1	1
Software e dados	0	3	3
Telecomunicações	1	0	1
Textil	2	2	4
Transporte e Serviços	8	3	11
Veículos e Peças	1	0	1_
Total	87	36	123

Tabela 7: Distribuição das empresas da amostragem de acordo com o setor econômico de atuação Fonte: Compilação própria com dados do Economática.

Destaque para as empresas de *Software* e dados, onde todas, foram aportadas por fundos de PE/VC. Esses setores é o que mais atraem a atenção dos fundos de PE/VC (Ribeiro, 2004).

O volume total envolvido nos IPO's deste estudo soma cerca de 95,45 bilhões de reais, sendo que 28,6% desse valor (R\$ 27,32 bilhões) envolviam empresas que receberam aporte de PE/VC. Apesar da baixa porcentagem em relação às empresas não aportadas, os números envolvidos cresceram consideravelmente entre o período de 2005 a 2007, tendo uma queda no ano de 2008 devido à crise mundial, e retomando gradativamente o ritmo em 2009. A figura 6 mostra essa evolução do volume envolvido nos IPOs das empresas aportadas por fundos de PE/VC.

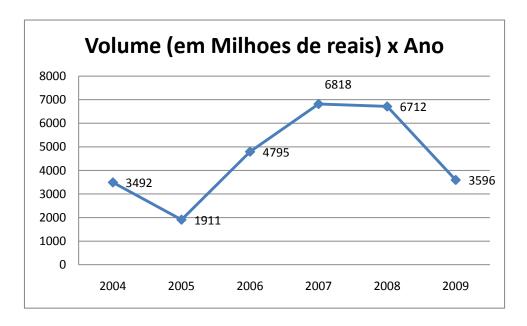


Figura 6: Volume envolvido nos IPOs das empresas aportadas por fundos de PE/VC no período de 2004 a 2009 Fonte: Elaboração própria baseado nos dados do site da BMF&Bovespa.

Quanto a distribuição dos coordenadores líderes no IPO, destaca-se a participação dos Credit Suisse, UBS pactual e Itau BBA, responsáveis por cerca de 70% na coordenação dos IPOs da amostragem. A tabela 8 apresenta os dados referentes ao número de empresas que cada coordenador liderou no processo de IPO das empresas da amostragem.

	Nao		
Cordenador Líder	aportado	Aportado	Total
ABN Amro	1	0	1
BTG Pactual	2	0	2
Fator	1	0	1
Itau BBA	4	6	10
Bradesco BBI	5	0	5
Citigroup	1	0	1
Credit Suisse	25	10	35
Deutsche Bank	1	0	1
Elite CCVM	1	0	1
HSBC	1	0	1
Jp Morgan	5	0	5
Merril Lynch	2	4	6
Morgan Stanley	5	1	6
Santander Brasil	1	1	2
UBS Pactual	27	14	41
Unibanco	5	0	5
Total	87	36	123

Tabela 8: Número de empresas que cada coordenador participou como líder no processo do IPO. Fonte: Elaboração própria baseado nos dados do site da BMF&Bovespa.

4.1. Análise dos resultados

Para analisar os resultados foi realizada uma série de testes estatísticos, que seguem a ordem das hipóteses apresentadas, por constructo: desempenho de mercado, desempenho econômico-financeiro e competitividade.

A amostragem ficou reduzida a 95 empresas, pois foram retiradas as seguintes empresas por falta de disponibilidade dos dados: Submarino, Copasa, BrasilAgro, CSU CardSyst, Medial Saude, Santos Bras, Ecodiesel, Dufrybras, Fer Heringer, Invest Tur, Patagonia, Kroton, Nutriplant, Le Lis Blanc, Santander BR, Cetip, OSX Brasil, Mills, Indusval, Direcional, Fleury, Aliansce, Multiplus, Br Propert, Ecorodovias, Júlio Simões, Tivit, Wilson Sons, Bovespa Hld. Dessas 95 empresas, 29 foram aportadas por fundos de PE/VC.

4.2. Desempenho de Mercado

Foram utilizados os dados de mercado do último dia do mês, começando pelo primeiro final de mês após a realização do IPO. No total foram utilizados 12 meses para verificar o desempenho de mercado ao longo do tempo.

Para analisar o desempenho de mercado foi utilizado o indicadore Valor de mercado. Para operacionalizar os cálculos foram criados as seguintes variáveis: $Val_Mer_{i,t}$ = Variável dependente que representa o indicador valor de mercado de uma empresa i em um dado mês tVC_PE_i = Variável dummy que assume valor 1 (um) se a empresa i recebeu aporte de fundos de PE/VC antes do IPO e 0 (zero) caso contrário.

4.2.1. Valor de mercado

Inicialmente, a variável dependente do valor de mercado foi submetida ao teste de normalidade, por meio da observação das médias, medianas, desvio-padrão, coeficientes de assimetria, curtose e visualização gráfica dos histogramas com curva normal. Foi aplicado também, o teste de Kolmogorov-Smirnov, pois segundo Marroco (2007) este teste é ideal para testar se a variável em questão obedece a uma distribuição normal com os parâmetros μ e σ quaisquer que estes sejam.

X 7	VC DE	Kolmog	gorov-Smi	rnov
Variável	VC_PE	Statistic	df	Sig.
Val_Mer0	Não Aportado	,220	64	,000
	Aportado	,350	29	,000
Val_Mer1	Não Aportado	,224	64	,000
	Aportado	,303	29	,000
Val_Mer2	Não Aportado	,216	64	,000
	Aportado	,269	29	,000
Val_Mer3	Não Aportado	,219	64	,000
	Aportado	,259	29	,000
Val_Mer4	Não Aportado	,216	64	,000
	Aportado	,233	29	,000
Val_Mer5	Não Aportado	,261	64	,000
	Aportado	,264	29	,000
Val_Mer6	Não Aportado	,239	64	,000
	Aportado	,267	29	,000
Val_Mer7	Não Aportado	,233	64	,000
	Aportado	,251	29	,000
Val_Mer8	Não Aportado	,232	64	,000
	Aportado	,231	29	,000
Val_Mer9	Não Aportado	,229	64	,000
	Aportado	,239	29	,000
Val_Mer10	Não Aportado	,250	64	,000
	Aportado	,279	29	,000
Val_Mer11	Não Aportado	,235	64	,000
	Aportado	,287	29	,000

Tabela 9: Resultado do teste Kolmogorov-Smirnov para o valor de mercado

O resultado do teste Kolmogorov-Sminov para o valor de mercado não foram satisfatórios uma vez que para todos os grupos do estudo (empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC) apresentaram *p-value* igual a 0,000, como apresentadas na tabela 9. Na tentativa de utilizar métodos paramétricos, foram feitas tentativas de transformação da variável utilizando a operação raiz quadrada e logarítmica, não obtendo sucesso na normalização dessa variável. Como o valor de mercado não apresentou normalidade, foram utilizados os testes não paramétricos de Mann-Whitney e Friedman.

O resultado do teste Mann-Whitney, apresentados na tabela 10, mostra que em nenhum momento do estudo houve significância estatística tendo *p-value* sempre maior do que 0,05. O que torna inconclusivo a hipótese H1 do estudo.

Variável	VC_PE	Média	Z	Exact Sig. (2-Tailed	
Val_Mer0	Não Aportado	49,10	-1,115	,267	
vai_iviei0	Aportado	42,36	-1,113	,207	
Val_Mer1	Não Aportado	48,98	-1,053	,295	
vai_iviei i	Aportado	42,62	-1,033	,293	
Vol. Mor?	Não Aportado	48,43	-,759	,451	
Val_Mer2	Aportado	43,84	-,139	,431	
Val Mar3	Não Aportado	48,98	-1,053	,295	
Val_Mer3	Aportado	42,62	-1,033	,293	
Val_Mer4	Não Aportado	47,98	-,522	,605	
vai_iviei4	Aportado	44,83	-,322	,003	
Val_Mer5	Não Aportado	47,41	-,216	,832	
vai_ivici5	Aportado	46,10	-,210	,032	
Val_Mer6	Não Aportado	46,69	-,166	,871	
vai_ivicio	Aportado	47,69	-,100	,071	
Val_Mer7	Não Aportado	46,05	-,502	,619	
vai_ivici /	Aportado	49,09	-,302	,017	
Val_Mer8	Não Aportado	45,63	-,730	,469	
vai_ivicio	Aportado	50,03	-,730	,+07	
Val_Mer9	Não Aportado	45,44	-,829	,410	
vai_ivici	Aportado	50,45	-,027	,410	
Val_Mer10	Não Aportado	45,59	-,746	,459	
vai_iviei io	Aportado	50,10	-,740	,439	
Val_Mer11	Não Aportado	45,77	-,655	,516	
v a1_1v1C1 1 1	Aportado	49,72	-,055	,510	

Tabela 10: Resultado do teste Mann-Whitney para o valor de mercado.

A tabela 11 apresenta os resultados do teste de Friedman realizado para a amostragem em geral, sem distinções entre empresas aportadas e não aportadas, para a variável valor de mercado.

(J)	Val_mer0	Val_mer1	Val_mer2	Val_mer3	Val_mer4	Val_mer5	Val_mer6	Val_mer7	Val_mer8	Val_mer9	Val_mer10	Val_mer11
Val mer0		0,129	0,511	1,161	0,823	0,618	0,392	0,753	-0,048	-0,339	-0,382	-0,909
vai_mero		0,806	0,330	0,027	0,117	0,239	0,454	0,151	0,926	0,518	0,467	0,083
Val_mer1	-0,129		0,382	1,032	0,694	0,489	0,263	0,624	-0,177	-0,468	-0,511	-1,038
vai_iiiei i	0,806		0,467	0,049	0,186	0,351	0,615	0,235	0,735	0,373	0,330	0,048
Val mer2	-0,511	-0,382		0,651	0,312	0,108	-0,118	0,242	-0,559	-0,849	-0,892	-1,419
vai_merz	0,330	0,467		0,215	0,552	0,838	0,822	0,645	0,286	0,105	0,089	0,007
Val mer3	-1,161	-1,032	-0,651		-0,339	-0,543	-0,769	-0,409	-1,210	-1,500	-1,543	-2,070
vai_mers	0,027	0,049	0,215		0,518	0,301	0,143	0,436	0,021	0,004	0,003	0,000
Val mer4	-0,823	-0,694	-0,312	0,339		-0,204	-0,430	-0,070	-0,871	-1,161	-1,204	-1,731
vai_mer4	0,117	0,186	0,552	0,518		0,697	0,412	0,894	0,097	0,027	0,022	0,001
Val_mer5	-0,618	-0,489	-0,108	0,543	0,204		-0,226	0,134	-0,667	-0,957	-1,000	-1,527
vai_mers	0,239	0,351	0,838	0,301	0,697		0,667	0,798	0,204	0,068	0,057	0,004
Val_mer6	-0,392	-0,263	0,118	0,769	0,430	0,226		0,360	-0,441	-0,731	-0,774	-1,301
vai_illero	0,454	0,615	0,822	0,143	0,412	0,667		0,492	0,401	0,163	0,140	0,013
Val mer7	-0,753	-0,624	-0,242	0,409	0,070	-0,134	-0,360		-0,801	-1,091	-1,134	-1,661
vai_iiiei /	0,151	0,235	0,645	0,436	0,894	0,798	0,492		0,127	0,038	0,031	0,002
Val mer8	0,048	0,177	0,559	1,210	0,871	0,667	0,441	0,801		-0,290	-0,333	-0,860
v ai_illero	0,926	0,735	0,286	0,021	0,097	0,204	0,401	0,127		0,580	0,525	0,101
Val mer9	0,339	0,468	0,849	1,500	1,161	0,957	0,731	1,091	0,290		-0,043	-0,570
vai_ille19	0,518	0,373	0,105	0,004	0,027	0,068	0,163	0,038	0,580		0,935	0,277
Vol. mor10	0,382	0,511	0,892	1,543	1,204	1,000	0,774	1,134	0,333	0,043		-0,527
Val_mer10	0,467	0,330	0,089	0,003	0,022	0,057	0,140	0,031	0,525	0,935		0,315
Val mer11	0,909	1,038	1,419	2,070	1,731	1,527	1,301	1,661	0,860	0,570	0,527	
v ai_meri i	0,083	0,048	0,007	0,000	0,001	0,004	0,013	0,002	0,101	0,277	0,315	

Tabela 11: Resultado do teste de Friedman para a variável valor de mercado para a amostragem como um todo, sem diferenciação entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito corresponde à diferença da média (*Mean Difference*) entre I e J (I-J).

O valor de mercado das empresas da amostra sofreu alterações estatisticamente significativas em 16 pares comparativos. Como ilustra a figura 7, o valor de mercado oscila entre os meses do estudo. Houve uma aumento no valor de mercado, com diferenças estatisticamente significativas somente entre os meses 0 e 3 (*p-value* = 0,027), 1 e 3 (*p-value* = 0,049). Entre os períodos 1 e 11 (*p-value* = 0,048), 2 e 11 (*p-value* = 0,007), 3 e 8 (*p-value* = 0,021), 3 e 9 (*p-value*=0,004), 3 e 10 (*p-value* = 0,003), 3 e 11 (*p-value*=0,000), 4 e 9 (*p-value*=0,027), 4 e 10 (*p-value*=0,022), 4 e 11 (*p-value*=0,001), 5 e 11 (*p-value*=0,004), 6 e 11 (*p-value*=0,013), 7 e 9 (*p-value*=0,038), 7 e 10 (*p-value*=0,031), 7 e 11 (*p-value*=0,002), houve uma diminuição no valor de mercado, com significância estatística.

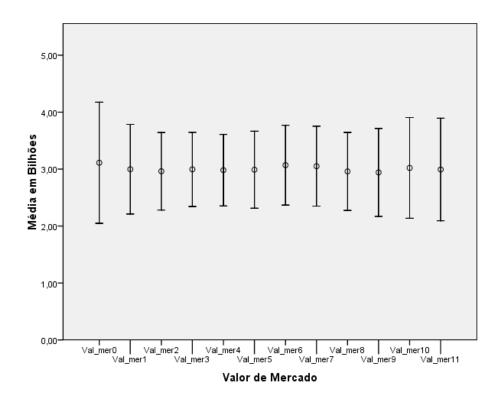


Figura 7: Evolução da variável valor de mercado para o grupo geral, sem distinções entre empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

O resultado do teste Friedman para o grupo das empresas não aportadas por fundos de PE/VC estão explicitadas na tabela 12. Para as empresas que não foram aportadas por fundos de PE/VC houve significância estatística, com diminuição do valor de mercado, entre os meses 0 e 8 (*p-value* = 0,015), 0 e 9 (*p-value* = 0,003), 0 e 10 (*p-value* = 0,000), 0 e 11 (*p-value* = 0,000), 1 e 8 (*p-value* = 0,005), 1 e 9 (*p-value* = 0,001), 1 e 10 (*p-value* = 0,000), 1 e 11 (*p-value* = 0,000), 2 e 8 (*p-value* = 0,004), 2 e 9 (*p-value* = 0,001), 2 e 10 (*p-value* = 0,000), 2 e 11 (*p-value* = 0,000), 3 e 6 (*p-value* = 0,002), 3 e 7 (*p-value* = 0,003), 3 e 8 (*p-value* = 0,000), 3 e 9 (*p-value* = 0,000), 3 e 10 (*p-value* = 0,000), 3 e 11 (*p-value* = 0,000), 4 e 8 (*p-value* = 0,001), 4 e 9 (*p-value* = 0,000), 4 e 10 (*p-value* = 0,000), 4 e 11 (*p-value* = 0,000), 5 e 8 (*p-value* = 0,006), 5 e 9 (*p-value* = 0,001), 5 e 10 (*p-value* = 0,000), 5 e 11 (*p-value* = 0,000), 6 e 9 (*p-value* = 0,039), 6 e 10 (*p-value* = 0,009), 6 e 11 (*p-value* = 0,001), 7 e 9 (*p-value* = 0,030) 7 e 10 (*p-value* = 0,007), 7 e 11 (*p-value* = 0,000). Ao contrário desses períodos, entre o meses 0 e 3, houve um aumento no valor de mercado, com significância estatística, tendo *p-value* igual 0,030.

(J)	Val_mer0	Val_mer1	Val_mer2	Val_mer3	Val_mer4	Val_mer5	Val_mer6	Val_mer7	Val_mer8	Val_mer9	Val_mer10	Val_mer11
Val_mer0		0,234 0,699	0,273 0,651	1,313 0,030	0,586 0,333	0,195 0,747	-0,555 0,360	-0,492 0,416	-1,469 0,015	-1,805 0,003	-2,133 0,000	-2,617 0,000
Val_mer1	-0,234 0,699		0,039 0,949	1,078 0,075	0,352 0,561	-0,039 0,949	-0,789 0,193	-0,727 0,230	-1,703 0,005	-2,039 0,001	-2,367 0,000	-2,852 0,000
Val_mer2	-0,273 0,651	-0,039 0,949		1,039 0,086	0,313 0,606	-0,078 0,897	-0,828 0,172	-0,766 0,206	-1,742 0,004	-2,078 0,001	-2,406 0,000	-2,891 0,000
Val_mer3	-1,313 0,030	-1,078 0,075	-1,039 0,086		-0,727 0,230	-1,117 0,065	-1,867 0,002	-1,805 0,003	-2,781 0,000	-3,117 0,000	-3,445 0,000	-3,930 0,000
Val_mer4	-0,586 0,333	-0,352 0,561	-0,313 0,606	0,727 0,230		-0,391 0,519	-1,141 0,060	-1,078 0,075	-2,055 0,001	-2,391 0,000	-2,719 0,000	-3,203 0,000
Val_mer5	-0,195 0,747	0,039 0,949	0,078 0,897	1,117 0,065	0,391 0,519		-0,750 0,216	-0,688 0,256	-1,664 0,006	-2,000 0,001	-2,328 0,000	-2,813 0,000
Val_mer6	0,555 0,360	0,789 0,193	0,828 0,172	1,867 0,002	1,141 0,060	0,750 0,216		0,063 0,918	-0,914 0,131	-1,250 0,039	-1,578 0,009	-2,063 0,001
Val_mer7	0,492 0,416	0,727 0,230	0,766 0,206	1,805 0,003	1,078 0,075	0,688 0,256	-0,063 0,918		-0,977 0,107	-1,313 0,030	-1,641 0,007	-2,125 0,000
Val_mer8	1,469 0,015	1,703 0,005	1,742 0,004	2,781 0,000	2,055 0,001	1,664 0,006	0,914 0,131	0,977 0,107		-0,336 0,579	-0,664 0,273	-1,148 0,058
Val_mer9	1,805 0,003	2,039 0,001	2,078 0,001	3,117 0,000	2,391 0,000	2,000 0,001	1,250 0,039	1,313 0,030	0,336 0,579		-0,328 0,588	-0,813 0,180
Val_mer10	2,133 0,000	2,367 0,000	2,406 0,000	3,445 0,000	2,719 0,000	2,328 0,000	1,578 0,009	1,641 0,007	0,664 0,273	0,328 0,588	·	-0,484 0,424
Val_mer11	2,617 0,000	2,852 0,000	2,891 0,000	3,930 0,000	3,203 0,000	2,813 0,000	2,063 0,001	2,125 0,000	1,148 0,058	0,813 0,180	0,484 0,424	

Tabela 12: Resultado do teste de Friedman para a variável valor de mercado para o grupo das empresas que não foram aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito corresponde à diferença da média (Mean Difference) entre I e J (I-J).

A tabela 13 apresenta os resultados do teste Friedman para o grupo das empresas que foram aportados por fundos de PE/VC. Ao contrário do grupo que foram não foram aportadas por fundos de PE/VC e da amostra em geral, o grupo das empresas que foram aportadas por fundos de PE/VC apresenta um aumento no valor de mercado com significância estatística entre os meses 0 e 6 (*p-value* = 0,006), 0 e 7 (*p-value* =0,000), 0 e 8 (*p-value* =0,001), 0 e 9 (*p-value* =0,001), 0 e 10 (*p-value* =0,000), 0 e 11 (*p-value* =0,002), 1 e 6 (*p-value* =0,004), 1 e 7 (*p-value* =0,000), 1 e 8 (*p-value* =0,000), 1 e 9 (*p-value* =0,001), 1 e 10 (*p-value* =0,000), 1 e 11 (*p-value* =0,001), 2 e 7 (*p-value* =0,006), 2 e 8 (*p-value* =0,023), 2 e 9 (*p-value* =0,039), 2 e 10 (*p-value* =0,007), 2 e 11 (*p-value* =0,043), 3 e 7 (*p-value* =0,003), 3 e 8 (*p-value* =0,012), 3 e 9 (*p-value* =0,022), 3 e 10 (*p-value* =0,003), 5 e 10 (*p-value* =0,024), 4 e 7 (*p-value* =0,017), 4 e 10 (*p-value* =0,018), 5 e 7 (*p-value* =0,031), 5 e 10 (*p-value* =0,032). Em nenhum momento houve um decréscimo no valor de mercado com significância estatística entre os períodos de estudo para o grupo das empresas que receberam o aporte dos fundos de PE/VC.

(J)	Val_mer0	Val_mer1	Val_mer2	Val_mer3	Val_mer4	Val_mer5	Val_mer6	Val_mer7	Val_mer8	Val_mer9	Val_mer1 0	Val_mer11
Val_mer0		-0,103	1,034	0,828	1,345	1,552	2,483	3,500	3,086	2,897	3,483	2,862
var_mero		0,908	0,250	0,358	0,135	0,085	0,006	0,000	0,001	0,001	0,000	0,002
Val mer1	0,103		1,138	0,931	1,448	1,655	2,586	3,603	3,190	3,000	3,586	2,966
vai_mer	0,908		0,206	0,301	0,108	0,066	0,004	0,000	0,000	0,001	0,000	0,001
Val mer2	-1,034	-1,138		-0,207	0,310	0,517	1,448	2,466	2,052	1,862	2,448	1,828
vai_iiiei2	0,250	0,206		0,818	0,730	0,565	0,108	0,006	0,023	0,039	0,007	0,043
Val_mer3	-0,828	-0,931	0,207		0,517	0,724	1,655	2,672	2,259	2,069	2,655	2,034
vai_iiiei3	0,358	0,301	0,818		0,565	0,421	0,066	0,003	0,012	0,022	0,003	0,024
Val mer4	-1,345	-1,448	-0,310	-0,517		0,207	1,138	2,155	1,741	1,552	2,138	1,517
vai_iiiei4	0,135	0,108	0,730	0,565		0,818	0,206	0,017	0,054	0,085	0,018	0,092
Val mer5	-1,552	-1,655	-0,517	-0,724	-0,207		0,931	1,948	1,534	1,345	1,931	1,310
vai_illei3	0,085	0,066	0,565	0,421	0,818		0,301	0,031	0,089	0,135	0,032	0,146
Val mer6	-2,483	-2,586	-1,448	-1,655	-1,138	-0,931		1,017	0,603	0,414	1,000	0,379
vai_illero	0,006	0,004	0,108	0,066	0,206	0,301		0,258	0,502	0,645	0,267	0,673
Val mer7	-3,500	-3,603	-2,466	-2,672	-2,155	-1,948	-1,017		-0,414	-0,603	-0,017	-0,638
vai_iiiei /	0,000	0,000	0,006	0,003	0,017	0,031	0,258		0,645	0,502	0,985	0,478
Val mer8	-3,086	-3,190	-2,052	-2,259	-1,741	-1,534	-0,603	0,414		-0,190	0,397	-0,224
vai_iiiei o	0,001	0,000	0,023	0,012	0,054	0,089	0,502	0,645		0,833	0,659	0,803
Val mer9	-2,897	-3,000	-1,862	-2,069	-1,552	-1,345	-0,414	0,603	0,190		0,586	-0,034
vai_iiiei9	0,001	0,001	0,039	0,022	0,085	0,135	0,645	0,502	0,833		0,515	0,969
Val mer10	-3,483	-3,586	-2,448	-2,655	-2,138	-1,931	-1,000	0,017	-0,397	-0,586		-0,621
vai_illel10	0,000	0,000	0,007	0,003	0,018	0,032	0,267	0,985	0,659	0,515		0,490
Val mer11	-2,862	-2,966	-1,828	-2,034	-1,517	-1,310	-0,379	0,638	0,224	0,034	0,621	
vai_meri i	0,002	0,001	0,043	0,024	0,092	0,146	0,673	0,478	0,803	0,969	0,490	

Tabela 13: Resultado do teste de Friedman para a variável valor de mercado para o grupo das empresas que foram aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito corresponde à diferença da média (*Mean Difference*) entre I e J (I-J).

A figura 9 apresenta a evolução do valor de mercado para as empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC.

Vê-se por meio do teste de Friedman que as empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentam um aumento do valor de mercado em diversos pares de períodos do estudo, não havendo diminuição do valor de mercado com significância estatística em nenhum momento. Para as empresas que não receberam aporte, houve queda no valor de mercado com significância estatística em diversos momentos, o que confirma a hipótese 1 deste estudo.

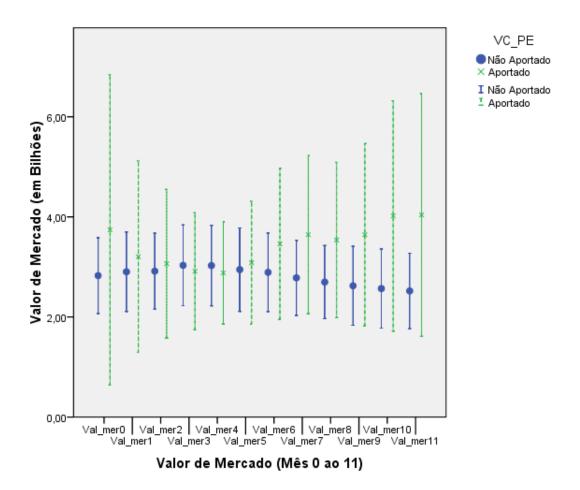


Figura 8: Evolução do valor de mercado entre os meses 0 e 11, separado por empresas que foram aportadas ou não por fundos de PE/VC.

4.3. Desempenho econômico-financeiro

Em relação às hipóteses relacionadas ao desempenho econômico-financeiro, foram utilizados dados contábeis trimestrais das empresas da amostragem. Foram utilizados o último dado trimestral antes do IPO e outros 6 trimestres após o IPO.

Para mensurar o desempenho contábil foram utilizados os indicadores ativo fixo por patrimônio liquido, capital de giro, divida bruta pelo patrimônio liquido, divida total bruta, divida total liquida, divida liquida pelo patrimônio liquido, exigível total pelo ativo total, liquidez corrente, liquidez geral. Para operacionalizar os cálculos foram criados as seguintes variáveis.

 $Atf_PL_{i,t}$ = Variável dependente que representa o valor do ativo fixo pelo patrimônio liquido de uma empresa i em um dado trimestre t.

 $Cap_Gi_{i,t}$ = Variável dependente que representa o valor do capital de giro de uma empresa i em um dado trimestre t.

 $Dib_PL_{i,t}$ = Variável dependente que representa o valor da dívida bruta dividido pelo patrimônio liquido de uma empresa i em um dado trimestre t.

 $Dit_Br_{i,t}$ = Variável dependente que representa o valor da dívida total bruta de uma empresa i em um dado trimestre t.

 $Div_Liq_{i,t}$ = Variável dependente que representa o valor da dívida total líquida de uma empresa i em um dado trimestre t.

 $DiL_Pl_{i,t}$ = Variável dependente que representa o valor da divida liquida pelo patrimônio liquido uma empresa i em um dado trimestre t.

 $Liq_Corr_{i,t}$ = Variável dependente que representa o valor da liquidez corrente de uma empresa i em um dado trimestre t.

 $Liq_Ger_{i,t}$ = Variável dependente que representa o valor da liquidez geral de uma empresa i em um dado trimestre t.

4.3.1. Ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido

Para verificar se o indicador ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido obedece a uma distribuição normal, o teste de kolmogorov-smirnov foi utilizado. Os resultados desse teste, apresentadas na tabela 19, mostram que nenhuma variável possui p-value $\geq \alpha = 0,05$. Com isso, conclui-se que nenhuma variável segue uma distribuição normal. Na tentativa de normalizar as variáveis foram utilizadas as transformações logarítmicas e raiz quadrada, não obtendo sucesso nessa operação.

Variável	VC DE	Kolmog	gorov-Smi	rnov
variavei	VC_PE	Statistic	df	Sig.
AtF_PL0	Não Aportado	,325	57	,000
	Aportado	,331	26	,000
AtF_PL1	Não Aportado	,227	57	,000
	Aportado	,220	26	,002
AtF_PL2	Não Aportado	,232	57	,000
	Aportado	,255	26	,000
AtF_PL3	Não Aportado	,209	57	,000
	Aportado	,262	26	,000
AtF_PL4	Não Aportado	,197	57	,000
	Aportado	,218	26	,003
AtF_PL5	Não Aportado	,189	57	,000
	Aportado	,229	26	,001
AtF_PL6	Não Aportado	,209	57	,000
	Aportado	,239	26	,001

Tabela 14: Resultado do teste Kolmogorov-Smirnov para o indicador ativo fixo sobre o patrimônio líquido.

Como os resultados do teste Kolmogorov-Smirnov não foram satisfatórios, os teste não paramétricos de Mann-Whitney e Friedman fora utilizados neste estudo.

Ao analisar os resultados do teste Mann-Whitney para a variável ativo fixo dividido pelo patrimônio liquido apresentados na tabela 20, apesar das médias serem maiores para as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC, em nenhum momento as diferenças observadas foram estatisticamente significativas, pois o *p-value* em todos os testes foram maiores do que $\alpha = 0.05$.

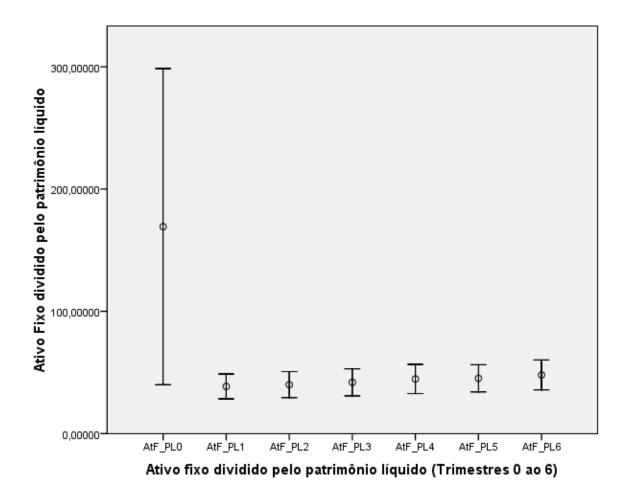
	AtivFi	x_PatrLiq	
Período	VC_PE	Média	Exact Sig. (1-tailed)
Trimestre 0	Não Aportado	42,80	,458
	Aportado	43,41	,436
Trimestre 1	Não Aportado	41,34	,190
	Aportado	46,38	,190
Trimestre 2	Não Aportado	41,72	,249
	Aportado	45,61	,249
Trimestre 3	Não Aportado	41,58	226
	Aportado	45,89	,226
Trimestre 4	Não Aportado	42,01	200
	Aportado	45,02	,300
Trimestre 5	Não Aportado	42,52	407
	Aportado	42,46	,497
Trimestre 6	Não Aportado	42,32	161
	Aportado	42,89	,461

Tabela 15: Resultado dos testes Mann-Whitney para a variável ativo fixo dividido pelo patrimônio liquido.

Para o grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC, o resultado do teste Friedman apresentadas na tabela 21, mostram que houve uma queda, com significância estatística, no índice ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido entre os períodos 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6. Nos demais períodos, houve aumento no índice, com significância estatística entre os períodos, 1 e 3, 1 e 4, 1 e 5, 1 e 6, 2 e 4, 2 e 5, 2 e 6, 3 e 5, 3 e 6, 4 e 5, 4 e 6. A figura 11 ilustra o comportamento do índice para a amostragem em geral ao longo do tempo de estudo.

(J)	AtF_PL0	AtF_PL1	AtF_PL2	AtF_PL3	AtF_PL4	AtF_PL5	AtF_PL6
AtF_PL0		-3,712	-3,512	-3,035	-2,688	-2,168	-1,858
Au _i Lo		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
AtF_PL1	3,712		0,200	0,676	1,024	1,544	1,854
Au'_rL1	0,000		0,446	0,010	0,000	0,000	0,000
AtF PL2	3,512	-0,200		0,476	0,824	1,344	1,654
AIF_FL2	0,000	0,446		0,070	0,002	0,000	0,000
A+E DL 2	3,035	-0,676	-0,476		0,347	0,868	1,177
AtF_PL3	0,000	0,010	0,070		0,186	0,001	0,000
AtF_PL4	2,688	-1,024	-0,824	-0,347		0,521	0,830
AIF_FL4	0,000	0,000	0,002	0,186		0,048	0,002
AtF_PL5	2,168	-1,544	-1,344	-0,868	-0,521		0,310
AIF_FL3	0,000	0,000	0,000	0,001	0,048		0,241
AtF PL6	1,858	-1,854	-1,654	-1,177	-0,830	-0,310	
AIF_PL0	0,000	0,000	0,000	0,000	0,002	0,241	

Tabela 16: Resultado do teste Friedman do índice ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido para o grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).



 $Figura \ 9: \ Comportamento \ do \ capital \ de \ giro \ para \ o \ grupo \ das \ empresas \ em \ geral \ nos \ trimestres \ 0 \ ao \ 6, sem \ distinções \ entre \ aportadas \ e \ n\~ao \ aportadas \ por \ fundos \ de \ PE/VC.$

Para o grupo das empresas não aportadas, os resultados do teste Friedman, apresentadas na tabela 22, mostram que houve uma diminuição do índice com significância estatística entre os trimestres 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6. Nos demais períodos houve um aumento do índice, com significância estatística entre os períodos 1 e 3, 1 e 4, 1 e 5, 1 e 6, 2 e 4, 2 e 5, 2 e 6, 3 e 5, 3 e 6, 4 e 5, 4 e 6.

(J)	AtF_PL0	AtF_PL1	AtF_PL2	AtF_PL3	AtF_PL4	AtF_PL5	AtF_PL6
AtF_PL0		-3,947	-3,658	-3,298	-2,886	-2,175	-1,904
Au _1 Lo		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
AtF_PL1	3,947		0,289	0,649	1,061	1,772	2,044
AIF_FL1	0,000		0,348	0,036	0,001	0,000	0,000
AtF PL2	3,658	-0,289		0,360	0,772	1,482	1,754
AIF_FL2	0,000	0,348		0,244	0,013	0,000	0,000
AtF_PL3	3,298	-0,649	-0,360		0,412	1,123	1,395
AIF_FL3	0,000	0,036	0,244		0,182	0,000	0,000
AtF_PL4	2,886	-1,061	-0,772	-0,412		0,711	0,982
AIF_FL4	0,000	0,001	0,013	0,182		0,022	0,002
AtF_PL5	2,175	-1,772	-1,482	-1,123	-0,711		0,272
AIF_FL3	0,000	0,000	0,000	0,000	0,022		0,378
AtF PL6	1,904	-2,044	-1,754	-1,395	-0,982	-0,272	
AIF_FL0	0,000	0,000	0,000	0,000	0,002	0,378	

Tabela 17: Resultado do teste Friedman do índice ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao *Sig.* ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*mean difference*) entre I e J (I-J).

Para as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC, o resultado do teste Friedman, apresentados na tabela 23, mostram que houve uma diminuição do índice com significância estatística entre os trimestres 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6. Nos demais períodos houve um aumento no índice com significância estatística entre os períodos 1 e 5, 1 e 6, 2 e 5, 2 e 6. A figura 12 ilustra o comportamento da variável entre os períodos do estudo.

(J)	AtF_PL0	AtF_PL1	AtF_PL2	AtF_PL3	AtF_PL4	AtF_PL5	AtF_PL6
A+E DLO		-3,232	-3,214	-2,500	-2,286	-2,161	-1,772
AtF_PL0		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
AtF_PL1	3,232		0,018	0,732	0,946	1,071	1,460
AIF_FL1	0,000		0,971	0,140	0,057	0,033	0,004
AtF_PL2	3,214	-0,018		0,714	0,929	1,053	1,442
Aur_FL2	0,000	0,971		0,150	0,062	0,036	0,004
AtF_PL3	2,500	-0,732	-0,714		0,214	0,339	0,728
Aur_FL3	0,000	0,140	0,150		0,665	0,498	0,146
AtF_PL4	2,286	-0,946	-0,929	-0,214		0,124	0,513
Au'_1 L4	0,000	0,057	0,062	0,665		0,803	0,305
AtF_PL5	2,161	-1,071	-1,053	-0,339	-0,124		0,389
Aur_FL3	0,000	0,033	0,036	0,498	0,803		0,440
A+E DI 6	1,772	-1,460	-1,442	-0,728	-0,513	-0,389	
AtF_PL6	0,000	0,004	0,004	0,146	0,305	0,440	

Tabela 18: Resultado do teste Friedman do índice ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

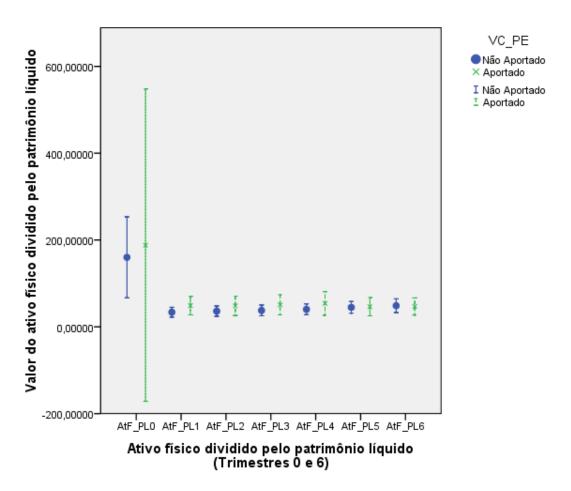


Figura 10: Evolução do índice ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido das empresas que receberam aporte e os que não receberam aporte de fundos de PE/VC entre os trimestres 0 e 6.

Ao verificar os testes realizados com o índice ativo físico dividido pelo patrimônio líquido não houve indícios que confirme a hipótese H2, uma vez que, não houve significância estatística no teste Mann-Whitney e o comportamento do índice ao longo do período do estudo não apresentou diferenças entre as empresas aportadas e não aportadas.

Apesar do teste Friedman apresentar 11 pares de aumentos para as empresas não aportadas contra apenas 4 pares de aumentos entre as empresas aportadas por fundos de PE/VC não houve diferença no comportamento do índice, uma vez que para as empresas aportadas houve aumento do índice nos mesmo períodos que as empresas não aportadas, porém, sem significância estatística. Com isso, a hipótese H1 é inconclusiva, ao se considerar o índice Ativo Fixo dividido pelo Patrimônio Líquido.

4.3.2. Capital de Giro

Nenhuma das variáveis do capital de giro atendeu os pressupostos do teste Kolmogorov-Smirnov com *p-value* > 0,05 apresentados na tabela 24. Com isso foram utilizados os testes não paramétricos, uma vez que a distribuição da variável não é normal.

Variánal	VC DE	Kolmog	gorov-Smi	rnov
Variável	VC_PE	Statistic	df	Sig.
Cap_Gi0	Não Aportado	,301	50	,000
	Aportado	,209	28	,003
Cap_Gi1	Não Aportado	,192	50	,000
	Aportado	,288	28	,000
Cap_Gi2	Não Aportado	,179	50	,000
	Aportado	,322	28	,000
Cap_Gi3	Não Aportado	,181	50	,000
	Aportado	,338	28	,000
Cap_Gi4	Não Aportado	,174	50	,001
	Aportado	,282	28	,000
Cap_Gi5	Não Aportado	,177	50	,000
	Aportado	,266	28	,000
Cap_Gi6	Não Aportado	,202	50	,000
	Aportado	,287	28	,000

Tabela 19: Resultado do teste Kolmogorov-Smirnov para a variável capital de giro

Os resultados do teste Mann-Whitney apresentados na tabela 25, demonstram que no trimestre 2, as empresas não aportadas por fundos de PE/VC possuem um maior capital de giro em comparação com as empresas que receberam aporte de PE/VC. As diferenças observadas foram estatisticamente significativas com *p-value* = 0,47. Nos outros trimestres, apesar das médias das ordens das empresas não aportadas serem maiores que as das empresas aportadas por fundos de PE/VC, não houve significância estatística com *p-value* sempre maior do que 0,05.

	С	ap_Gi	
Período	VC_PE	Média	Exact Sig. (1-tailed)
Trimestre 0	Não Aportado	39,98	404
	Aportado	38,64	,404
Trimestre 1	Não Aportado	42,32	,072
	Aportado	34,46	,072
Trimestre 2	Não Aportado	42,72	,047
	Aportado	33,75	,047
Trimestre 3	Não Aportado	41,70	,128
	Aportado	35,57	,120
Trimestre 4	Não Aportado	40,68	272
	Aportado	37,39	,272
Trimestre 5	Não Aportado	40,10	290
	Aportado	38,43	,380
Trimestre 6	Não Aportado	40,46	211
	Aportado	37,79	,311

Tabela 20: Resultado do teste Mann-Whitney para a variável capital de giro.

A tabela 26 apresenta o teste Friedman realizado para o capital de giro do grupo geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. Os resultados demonstram que houve um aumento do capital de giro com significância estatística entre o trimestre 0 e os demais períodos do estudo. Nos outros períodos houve oscilações no índice, mas todas sem significância estatística.

(J)	Cap_Gi0	Cap_Gi1	Cap_Gi2	Cap_Gi3	Cap_Gi4	Cap_Gi5	Cap_Gi6
Cap_Gi0		3,179	2,962	2,974	2,769	2,756	2,679
Cap_Gio		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Con Cil	-3,179		-0,218	-0,205	-0,410	-0,423	-0,500
Cap_Gi1	0,000		0,467	0,493	0,171	0,158	0,095
Con Ci2	-2,962	0,218		0,013	-0,192	-0,205	-0,282
Cap_Gi2	0,000	0,467		0,966	0,521	0,493	0,346
Con Ci2	-2,974	0,205	-0,013		-0,205	-0,218	-0,295
Cap_Gi3	0,000	0,493	0,966		0,493	0,467	0,325
Con Ci4	-2,769	0,410	0,192	0,205		-0,013	-0,090
Cap_Gi4	0,000	0,171	0,521	0,493		0,966	0,764
Con Cif	-2,756	0,423	0,205	0,218	0,013		-0,077
Cap_Gi5	0,000	0,158	0,493	0,467	0,966		0,797
Con Ci6	-2,679	0,500	0,282	0,295	0,090	0,077	
Cap_Gi6	0,000	0,095	0,346	0,325	0,764	0,797	

Tabela 21: Resultado do teste Friedman para o capital de giro para o grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas ou não aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

A figura 13 ilustra o aumento significativo entre o trimestre 0 e os demais períodos, e a pequena oscilação, sem significância estatística nos demais períodos.

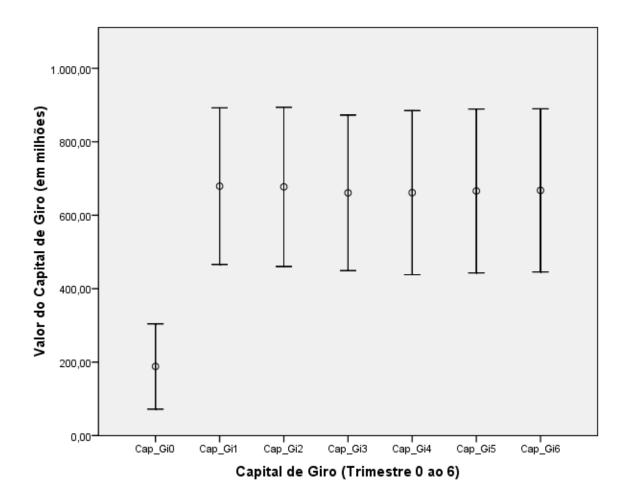


Figura 11: Comportamento do capital de giro para o grupo das empresas em geral nos trimestres 0 ao 6, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

Para o grupo das empresas que não receberam aporte dos fundos de PE/VC os resultados do teste Friedman, apresentados na tabela 27, mostram um comportamento semelhante ao grupo geral no primeiro semestre. Entre o trimestre 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6, houve um aumento com significância estatística no capital de giro. Porém, entre os períodos 1 e 4, 1 e 5, 1 e 7, 2 e 5, 2 e 6 houve uma diminuição no capital de giro com significância estatística. Nos demais períodos não houve significância estatística.

(J)	Cap_Gi0	Cap_Gi1	Cap_Gi2	Cap_Gi3	Cap_Gi4	Cap_Gi5	Cap_Gi6
Cap_Gi0		3,440	3,220	3,040	2,520	2,420	2,440
Cap_Gio		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Con Gil	-3,440		-0,220	-0,400	-0,920	-1,020	-1,000
Cap_Gi1	0,000		0,552	0,280	0,013	0,006	0,007
Con Gi2	-3,220	0,220		-0,180	-0,700	-0,800	-0,780
Cap_Gi2	0,000	0,552		0,627	0,059	0,031	0,036
Con Ci2	-3,040	0,400	0,180		-0,520	-0,620	-0,600
Cap_Gi3	0,000	0,280	0,627		0,160	0,094	0,105
Con Ci4	-2,520	0,920	0,700	0,520		-0,100	-0,080
Cap_Gi4	0,000	0,013	0,059	0,160		0,787	0,829
Con Ci5	-2,420	1,020	0,800	0,620	0,100		0,020
Cap_Gi5	0,000	0,006	0,031	0,094	0,787		0,957
Con Ci6	-2,440	1,000	0,780	0,600	0,080	-0,020	
Cap_Gi6	0,000	0,007	0,036	0,105	0,829	0,957	

Tabela 22: Resultado do teste Friedman para o capital de giro das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao *Sig.* ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*mean difference*) entre I e J (I-J).

Para as empresas que foram aportadas por fundos de PE/VC os resultados do teste Friedman, apresentados na tabela 28, demonstram que houve um aumento, com significância estatística, entre os trimestres 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6. Nos demais períodos houve um aumento no capital de giro, porém, sem significância estatística. A figura 14 ilustra a evolução do capital de giro entre as empresas que receberam aporte e os que não receberam aporte de fundos de PE/VC.

(J)	Cap_Gi0	Cap_Gi1	Cap_Gi2	Cap_Gi3	Cap_Gi4	Cap_Gi5	Cap_Gi6
Cap_Gi0		2,714	2,500	2,857	3,214	3,357	3,107
Cap_Gio		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Cap_Gi1	-2,714		-0,214	0,143	0,500	0,643	0,393
Cap_GII	0,000		0,667	0,774	0,315	0,197	0,430
Cap_Gi2	-2,500	0,214		0,357	0,714	0,857	0,607
Cap_O12	0,000	0,667		0,473	0,152	0,086	0,223
Con Ci2	-2,857	-0,143	-0,357		0,357	0,500	0,250
Cap_Gi3	0,000	0,774	0,473		0,473	0,315	0,615
Cap_Gi4	-3,214	-0,500	-0,714	-0,357		0,143	-0,107
Cap_G14	0,000	0,315	0,152	0,473		0,774	0,829
Con Gi5	-3,357	-0,643	-0,857	-0,500	-0,143		-0,250
Cap_Gi5	0,000	0,197	0,086	0,315	0,774		0,615
Con Cif	-3,107	-0,393	-0,607	-0,250	0,107	0,250	
Cap_Gi6	0,000	0,430	0,223	0,615	0,829	0,615	

Tabela 23: Resultado do teste Friedman para o capital de giro das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao *Sig.* ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*mean difference*) entre I e J (I-J).

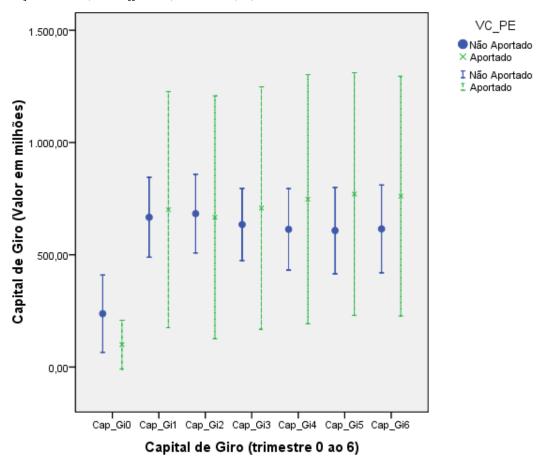


Figura 12: Evolução do capital de giro das empresas que receberam aporte e os que não receberam aporte de fundos de PE/VC entre os trimestres 0 e 6.

Ao analisar os resultados, houve um maior capital de giro no trimestre 2 do estudo para as empresas não aportadas por fundos de PE/VC apontadas pelo teste Mann-Whitney. Apesar dos resultados serem favoráveis às empresas que não receberam aporte, os resultados do teste de Friedman indicam que houve mais pares de períodos onde houve queda do capital de giro para as empresas que não receberam o aporte de fundos de PE/VC.

4.3.3. Dívida total bruta

Ao analisar a tabela 29 com os resultados do teste Kolmogorov-Smirnov, verifica-se que nenhuma variável possui p-value $\geq \alpha = 0.05$. Conclui-se então, que nenhuma variável segue uma distribuição normal. Tentou-se, sem sucesso, utilizar as transformações logarítmicas e raiz quadrada, com o objetivo de normalizar a distribuição das variáveis.

Vaniánal	VC DE	Kolmog	gorov-Smi	rnov
Variável	VC_PE	Statistic	df	Sig.
DiT_Br0	Não Aportado	,295	47	,000
	Aportado	,367	22	,000
DiT_Br1	Não Aportado	,284	47	,000
	Aportado	,360	22	,000
DiT_Br2	Não Aportado	,299	47	,000
	Aportado	,319	22	,000
DiT_Br3	Não Aportado	,315	47	,000
	Aportado	,313	22	,000
DiT_Br4	Não Aportado	,309	47	,000
	Aportado	,296	22	,000
DiT_Br5	Não Aportado	,318	47	,000
	Aportado	,321	22	,000
DiT_Br6	Não Aportado	,296	47	,000
	Aportado	,296	22	,000

Tabela 24: Resultado do teste Kolmogorov-Smirnov para a variável divida total bruta

Os resultados do teste Mann-Whitney para a variável dívida total bruta apresentados na tabela 30 demonstram que apesar da média das ordens serem maiores para as empresas que receberam aporte de PE/VC, não houve evidencias estatísticas para afirmar que as empresas aportadas por fundos de PE/VC possuem um melhor índice de divida total dividido pela divida bruta, uma vez que em todos os trimestres o *p-value* foi superior a 0,05.

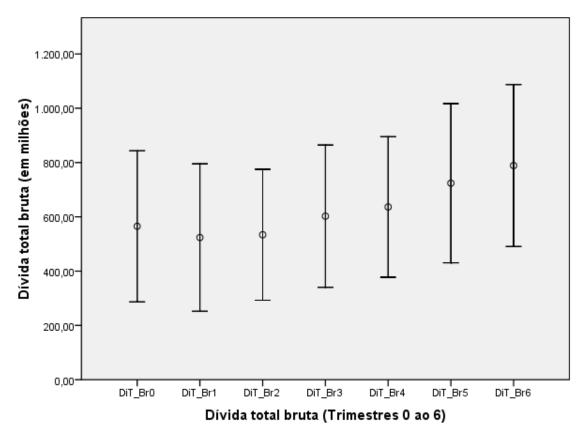
	DiT_Br								
Período	VC_PE	Média	Exact Sig. (1-tailed)						
Trimestre 0	Não Aportado	34,28	,334						
	Aportado	36,55	,554						
Trimestre 1	Não Aportado	33,98	,272						
	Aportado	37,18	,212						
Trimestre 2	Não Aportado	34,23	,325						
	Aportado	36,64	,323						
Trimestre 3	Não Aportado	33,64	,208						
	Aportado	37,91	,208						
Trimestre 4	Não Aportado	34,17	,311						
	Aportado	36,77	,311						
Trimestre 5	Não Aportado	34,38	250						
	Aportado	36,32	,358						
Trimestre 6	Não Aportado	34,94	197						
	Aportado	35,14	,487						

Tabela 25: Resultado do teste Mann-Whitney para a variável dívida total bruta

O teste Friedman da dívida total bruta para o grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC, revelam que houve uma diminuição com significância estatística entre os trimestres 0 e 1, 0 e 2 e um aumento no índice com significância estatística entre os trimestres 0 e 5 e 0 e 6, 1 e 3, 1 e 4, 1 e 5, 1 e 6, 2 e 3, 2 e 4, 2 e 5, 2 e 6, 3 e 5, 3 e 6, 4 e 5, 4 e 6. A tabela 31 apresenta os resultados do teste Friedman para a grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. A figura 15 ilustra o comportamento da dívida total bruta para o grupo geral, sem distinções entre empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

(J)	DiT_Br0	DiT_Br1	DiT_Br2	DiT_Br3	DiT_Br4	DiT_Br5	DiT_Br6
DiT_Br0		-0,783	-0,884	-0,116	0,130	1,087	1,478
DIT_BIO		0,021	0,009	0,732	0,700	0,001	0,000
DiT_Br1	0,783		-0,101	0,667	0,913	1,870	2,261
DII_BII	0,021		0,764	0,049	0,007	0,000	0,000
DiT_Br2	0,884	0,101		0,768	1,014	1,971	2,362
DII_DI2	0,009	0,764		0,024	0,003	0,000	0,000
DiT_Br3	0,116	-0,667	-0,768		0,246	1,203	1,594
D11_D13	0,732	0,049	0,024		0,467	0,000	0,000
DiT_Br4	-0,130	-0,913	-1,014	-0,246		0,957	1,348
DII_DI4	0,700	0,007	0,003	0,467		0,005	0,000
DiT_Br5	-1,087	-1,870	-1,971	-1,203	-0,957		0,391
DII_DI3	0,001	0,000	0,000	0,000	0,005		0,248
DiT Dr6	-1,478	-2,261	-2,362	-1,594	-1,348	-0,391	
DiT_Br6	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,248	

Tabela 26: Resultado do teste Friedman da dívida total bruta para o grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).



Error Bars: 95% CI

Figura 13: Comportamento da dívida total bruta do grupo geral, sem distinções entre empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

Para o grupo das empresas que não foram aportadas por fundos de PE/VC os resultados do teste Friedman revelam que houve uma diminuição da dívida total bruta, com significância estatística, entre os períodos 0 e 1, 0 e 2. Já nos períodos 0 e 5, 0 e 6, 1 e 3, 1 e 4, 1 e 5, 1 e 6, 2 e 4, 2 e 5, 2 e 6, 3 e 5, 3 e 6, 4 e 5, 4 e 6, houve um aumento no índice com significância estatística. A tabela 32 apresenta os resultados do teste Friedman para as empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC.

(J)	DiT_Br0	DiT_Br1	DiT_Br2	DiT_Br3	DiT_Br4	DiT_Br5	DiT_Br6
DiT_Br0		-1,191	-1,000	-0,362	0,000	0,894	1,511
DII_DI0		0,003	0,014	0,370	1,000	0,027	0,000
D:T D:1	1,191		0,191	0,830	1,191	2,085	2,702
DiT_Br1	0,003		0,635	0,040	0,003	0,000	0,000
D:T D#2	1,000	-0,191		0,638	1,000	1,894	2,511
DiT_Br2	0,014	0,635		0,114	0,014	0,000	0,000
D:T D#2	0,362	-0,830	-0,638		0,362	1,255	1,872
DiT_Br3	0,370	0,040	0,114		0,370	0,002	0,000
DiT_Br4	0,000	-1,191	-1,000	-0,362		0,894	1,511
DII_DI4	1,000	0,003	0,014	0,370		0,027	0,000
DiT_Br5	-0,894	-2,085	-1,894	-1,255	-0,894		0,617
נום_ווע	0,027	0,000	0,000	0,002	0,027		0,127
DiT Dr6	-1,511	-2,702	-2,511	-1,872	-1,511	-0,617	
DiT_Br6	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,127	

Tabela 27: Resultado do teste Friedman da dívida total bruta para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

Para as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC os resultados do teste Friedman revelam que não houve diminuição da dívida total bruta com significância estatística em nenhum momento do estudo. Entre os períodos 0 e 5, 0 e 6, 1 e 5, 1 e 6, 2 e 5, 2 e 6 houve um aumento com significância estatística da dívida total bruta. A tabela 33 apresenta os valores encontrados no teste Friedman para o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC. A figura 16 ilustra o comportamento da dívida total bruta das empresas que receberam o não aporte de fundos de PE/VC.

(J)	DiT_Br0	DiT_Br1	DiT_Br2	DiT_Br3	DiT_Br4	DiT_Br5	DiT_Br6
DiT_Br0		0,091	-0,636	0,409	0,409	1,500	1,409
DIT_BIO		0,884	0,309	0,513	0,513	0,018	0,025
DiT_Br1	-0,091		-0,727	0,318	0,318	1,409	1,318
DII_BII	0,884		0,245	0,611	0,611	0,025	0,036
DiT_Br2	0,636	0,727		1,045	1,045	2,136	2,045
DII_DI2	0,309	0,245		0,096	0,096	0,001	0,001
DiT_Br3	-0,409	-0,318	-1,045		0,000	1,091	1,000
בום_ווע	0,513	0,611	0,096		1,000	0,082	0,111
DiT_Br4	-0,409	-0,318	-1,045	0,000		1,091	1,000
DII_DI4	0,513	0,611	0,096	1,000		0,082	0,111
D:T D:5	-1,500	-1,409	-2,136	-1,091	-1,091		-0,091
DiT_Br5	0,018	0,025	0,001	0,082	0,082		0,884
DiT Dr6	-1,409	-1,318	-2,045	-1,000	-1,000	0,091	
DiT_Br6	0,025	0,036	0,001	0,111	0,111	0,884	

Tabela 28: Resultado do teste Friedman da dívida total bruta para o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao *Sig.* ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*mean difference*) entre I e J (I-J).

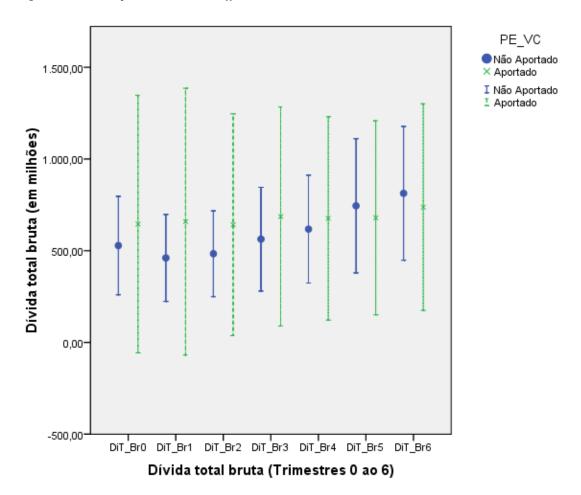


Figura 14: Evolução da dívida total bruta das empresas que receberam aporte e os que não receberam aporte de fundos de PE/VC entre os trimestres 0 e 6.

O teste de Friedman aponta que as empresas que não receberam aporte tiveram um aumento da dívida total bruta com significância estatística em 13 pares de períodos, enquanto as empresas que receberam aporte tiveram um aumento em apenas 6 pares de períodos. Em contrapartida, as empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC tiveram uma diminuição da divida total bruta em 2 pares de períodos. Apesar da diferença, o comportamento do índice apresenta-se semelhanças entre os dois grupos, o que ilustra a figura 16.

4.3.4. Divida total líquida

Os resultados do teste Kolmogorov-Smirnov, apresentadas na tabela 34, mostram que em nenhum momento as variáveis de divida total líquida atenderam os pressupostos do teste. Portanto, como a distribuição da dívida líquida não segue uma normalidade, os testes não paramétricos foram adotados para essa variável dependente.

Variánal	VC DE	Kolmog	orov-Smi	rnov
Variável	VC_PE	Statistic	df	Sig.
Dit_Liq0	Não Aportado	,304	50	,000
	Aportado	,337	28	,000
Dit_Liq1	Não Aportado	,238	50	,000
	Aportado	,317	28	,000
Dit_Liq2	Não Aportado	,267	50	,000
	Aportado	,309	28	,000
Dit_Liq3	Não Aportado	,267	50	,000
	Aportado	,312	28	,000
Dit_Liq4	Não Aportado	,277	50	,000
	Aportado	,323	28	,000
Dit_Liq5	Não Aportado	,249	50	,000
	Aportado	,315	28	,000
Dit_Liq6	Não Aportado	,241	50	,000
	Aportado	,338	28	,000

Tabela 29: Resultado do teste Kolmogorov-Smirnov para a variável divida total liquida

O resultado do teste Mann-Whitney apresentados na tabela 35, demonstra que apesar das empresas aportadas por fundos de PE/VC possuírem uma melhor media de ordem nos trimestres 1, 2 e 3, em nenhuma ocasião houve significância estatística com $\alpha = 0.05$.

	Di	v_Liq		
Período	VC_PE	Média	Exact Sig. (1-tailed)	
Trimestre 0	Não Aportado	40,08	,384	
	Aportado	38,46	,504	
Trimestre 1	Não Aportado	37,80	,191	
	Aportado	42,54	,191	
Trimestre 2	Não Aportado	38,32	,272	
	Aportado	41,61	,212	
Trimestre 3	Não Aportado	39,38	,477	
	Aportado	39,71	,477	
Trimestre 4	Não Aportado	40,46	,311	
	Aportado	37,79	,311	
Trimestre 5	Não Aportado	40,54	,297	
	Aportado	37,64	,291	
Trimestre 6	Não Aportado	40,98	,223	
	Aportado	36,86	,223	

Tabela 30: Resultados do teste Mann-Whitney para a variável Divida total dividida pela divida líquida.

Os resultados do teste Friedman, apresentadas na tabela 36 para o grupo geral (sem distinções entre empresas aportadas e não aportadas) mostram que houve uma diminuição com significância estatística da divida total liquida entre os trimestres 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5 0 e 6. Nos períodos 4 e 5, 5 e 6 não houve significância estatística. Nos demais períodos houve um aumento no índice com significância estatística. A figura 17 ilustra o comportamento da dívida líquida do grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

(J)	Div_Tot0	Div_Tot1	Div_Tot2	Div_Tot3	Div_Tot4	Div_Tot5	Div_Tot6
Div_Tot0		-3,744	-3,038	-2,410	-1,731	-1,269	-1,090
DIV_10t0		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Div_Tot1	3,744		0,705	1,333	2,013	2,474	2,654
	0,000		0,013	0,000	0,000	0,000	0,000
Div_Tot2	3,038	-0,705		0,628	1,308	1,769	1,949
DIV_10t2	0,000	0,013		0,026	0,000	0,000	0,000
Div_Tot3	2,410	-1,333	-0,628		0,679	1,141	1,321
DIV_1013	0,000	0,000	0,026		0,016	0,000	0,000
Div_Tot4	1,731	-2,013	-1,308	-0,679		0,462	0,641
DIV_1014	0,000	0,000	0,000	0,016		0,102	0,023
Div_Tot5	1,269	-2,474	-1,769	-1,141	-0,462		0,179
DIV_1013	0,000	0,000	0,000	0,000	0,102		0,525
Div. Tot6	1,090	-2,654	-1,949	-1,321	-0,641	-0,179	
Div_Tot6	0,000	0,000	0,000	0,000	0,023	0,525	

Tabela 31: Resultado do teste Friedman da dívida total líquida para o grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

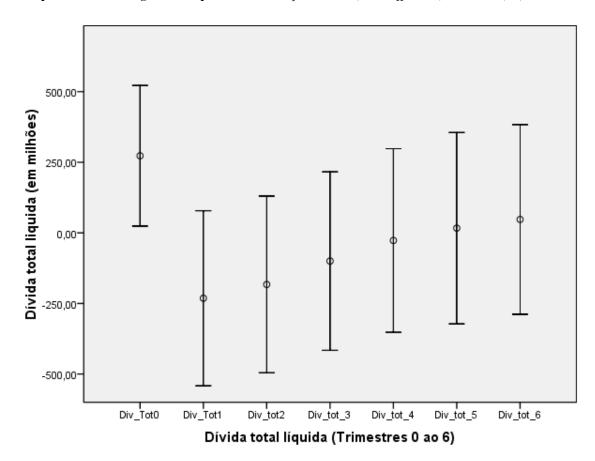


Figura 15: Evolução da dívida total líquida entre os trimestres 0 e 6 das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

Para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC, os resultados do teste de Friedman apresentados na tabela 37, mostram que houve uma diminuição da dívida total líquida com significância estatística entre os trimestres 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6. Nos demais períodos, houve um aumento da dívida total líquida tendo apenas os períodos 4 e 5, 5 e 6 sem significância estatística.

(J)	Div_Tot0	Div_Tot1	Div_Tot2	Div_Tot3	Div_Tot4	Div_Tot5	Div_Tot6
Div_Tot0		-4,080	-3,300	-2,360	-1,440	-0,860	-0,420
DIV_10t0		0,000	0,000	0,000	0,000	0,006	0,176
Div_Tot1	4,080		0,780	1,720	2,640	3,220	3,660
DIV_10t1	0,000		0,012	0,000	0,000	0,000	0,000
Div_Tot2	3,300	-0,780		0,940	1,860	2,440	2,880
DIV_10t2	0,000	0,012		0,003	0,000	0,000	0,000
Div Tot2	2,360	-1,720	-0,940		0,920	1,500	1,940
Div_Tot3	0,000	0,000	0,003		0,003	0,000	0,000
Div Tot4	1,440	-2,640	-1,860	-0,920		0,580	1,020
DIV_1014	0,000	0,000	0,000	0,003		0,062	0,001
Div_Tot5	0,860	-3,220	-2,440	-1,500	-0,580		0,440
DIV_1013	0,006	0,000	0,000	0,000	0,062		0,156
Div_Tot6	0,420	-3,660	-2,880	-1,940	-1,020	-0,440	
ועם 10וט_10וט	0,176	0,000	0,000	0,000	0,001	0,156	

Tabela 32: Resultado do teste Friedman da dívida total liquida para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

Para o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC, o resultado do teste Friedman, apresentadas na tabela 38, revela que entre os trimestres 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6, houve diminuição da dívida total líquida. Nos demais períodos houve um aumento do índice, porém apenas entre o período 1 e 5 houve significância estatística. A figura 18 ilustra o comportamento da dívida total líquida das empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

(J)	Div_Tot0	Div_Tot1	Div_Tot2	Div_Tot3	Div_Tot4	Div_Tot5	Div_Tot6
Div_Tot0		-3,143	-2,571	-2,500	-2,250	-2,000	-2,286
DIV_10t0		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Div. Tot1	3,143		0,571	0,643	0,893	1,143	0,857
Div_Tot1	0,000		0,275	0,220	0,089	0,030	0,102
Div_Tot2	2,571	-0,571		0,071	0,321	0,571	0,286
DIV_10t2	0,000	0,275		0,891	0,539	0,275	0,585
Div_Tot3	2,500	-0,643	-0,071		0,250	0,500	0,214
DIV_1013	0,000	0,220	0,891		0,633	0,339	0,682
Div. Total	2,250	-0,893	-0,321	-0,250		0,250	-0,036
Div_Tot4	0,000	0,089	0,539	0,633		0,633	0,946
Div. Tot5	2,000	-1,143	-0,571	-0,500	-0,250		-0,286
Div_Tot5	0,000	0,030	0,275	0,339	0,633		0,585
Div_Tot6	2,286	-0,857	-0,286	-0,214	0,036	0,286	
סוט דייום	0,000	0,102	0,585	0,682	0,946	0,585	

Tabela 33: Resultado do teste Friedman da dívida total liquida para o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao *Sig.* ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*mean difference*) entre I e J (I-J).

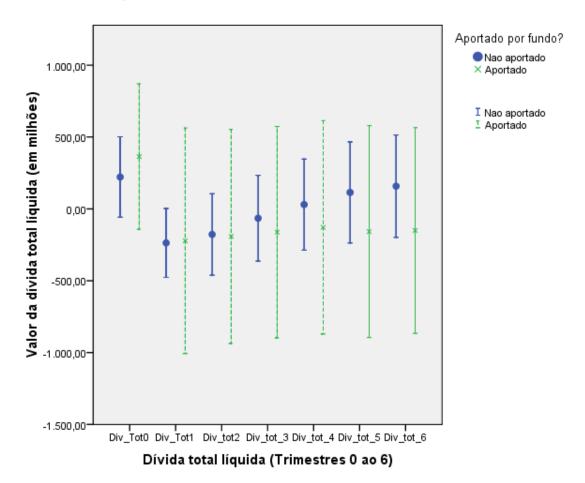


Figura 16: Evolução da dívida total líquida empresas que receberam aporte e os que não receberam aporte de fundos de PE/VC entre os trimestres 0 e 6.

Apesar de houver um aumento da dívida total líquida em 2 pares de períodos para as empresas não aportadas contra apenas 1 par de período para as empresas aportadas, verificase por meio do teste Friedman que o comportamento da dívida total líquida entre as empresas aportadas e não aportadas segue um mesmo padrão, com diminuição da dívida entre o período 0 e demais períodos, e com pequenas oscilações nos trimestres restantes.

4.3.5. Divida Bruta dividida pelo patrimônio líquido

Apesar de algumas variáveis apresentarem um *p-value* > 0,05 para as empresas aportadas por fundos de PE/VC, foram utilizados os testes não paramétricos para esta variável dependente, uma vez que, nenhuma variável para o grupo das empresas não aportadas apresentou um *p-value* satisfatório para o teste Kolmogorov-Smirnov. Os resultados do teste Kolmogorov-Smirnov estão apresentados na tabela 39.

Variável	VC PE	Kolmog	orov-Smi	rnov
variavei	VC_FE	Statistic	df	Sig.
Dib_pl0	Não Aportado	,226	41	,000
	Aportado	,174	20	,113
Dib_pl1	Não Aportado	,200	41	,000
	Aportado	,217	20	,015
Dib_pl2	Não Aportado	,225	41	,000
	Aportado	,222	20	,011
Dib_pl3	Não Aportado	,178	41	,002
	Aportado	,204	20	,029
Dib_pl4	Não Aportado	,156	41	,014
	Aportado	,147	20	,200
Dib_pl5	Não Aportado	,167	41	,006
	Aportado	,138	20	,200
Dib_pl6	Não Aportado	,225	41	,000
	Aportado	,177	20	,103

Tabela 34: Resultado do teste Kolmogorov-Smirnov para a variável divida bruta por patrimônio liquido

Os resultados do teste Mann-Whitney para a variável divida bruta sobre o patrimônio liquido apresentados na tabela 40, demonstram que não houve significância estatística em nenhuma das variáveis do teste.

	D	ib_pl		
Período	VC_PE	Média	Exact Sig. (1-tailed)	
Trimestre 0	Não Aportado	38,38	,088	
	Aportado	31,33	,000	
Trimestre 1	Não Aportado	34,79	,246	
	Aportado	38,38	,240	
Trimestre 2	Não Aportado	35,33	,353	
	Aportado	37,31	,555	
Trimestre 3	Não Aportado	34,29	166	
	Aportado	39,35	,166	
Trimestre 4	Não Aportado	34,55	206	
	Aportado	38,83	,206	
Trimestre 5	Não Aportado	35,43	275	
	Aportado	37,13	,375	
Trimestre 6	Não Aportado	36,68	252	
	Aportado	34,67	,352	

Tabela 35: Resultado do teste Mann-Whitney para as variáveis divida bruta dividido pelo patrimônio liquido

O teste Friedman do índice dívida bruta dividida pelo patrimônio liquido para o grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC, revela que houve uma diminuição do índice com significância estatística entre os períodos 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6. Entre os períodos 1 e 5, 1 e 6, 2 e 4, 2 e 5, 2 e 6, 3 e 5, 3 e 6, 4 e 5, 4 e 6, houve um aumento no índice com significância estatística. A tabela 41 apresenta os valores do teste Friedman realizado para o grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. A figura 19 ilustra o comportamento do índice ao logo do período de estudo.

(J)	Dib_pl0	Dib_pl1	Dib_pl2	Dib_pl3	Dib_pl4	Dib_pl5	Dib_pl6
Dib pl0		-2,880	-3,092	-2,549	-2,408	-1,711	-1,261
Dib_pl0		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Dib pl1	2,880		-0,211	0,331	0,472	1,169	1,620
Dib_pl1	0,000		0,502	0,293	0,134	0,000	0,000
Dib nl2	3,092	0,211		0,542	0,683	1,380	1,831
Dib_pl2	0,000	0,502		0,086	0,030	0,000	0,000
Dib pl2	2,549	-0,331	-0,542		0,141	0,838	1,289
Dib_pl3	0,000	0,293	0,086		0,655	0,008	0,000
Dib pl4	2,408	-0,472	-0,683	-0,141		0,697	1,148
Dib_pl4	0,000	0,134	0,030	0,655		0,027	0,000
Dib nl5	1,711	-1,169	-1,380	-0,838	-0,697		0,451
Dib_pl5	0,000	0,000	0,000	0,008	0,027		0,153
Dib nl6	1,261	-1,620	-1,831	-1,289	-1,148	-0,451	
Dib_pl6	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,153	

Tabela 36: Resultado do teste Friedman da dívida total bruta dividida pelo patrimônio líquido para o grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

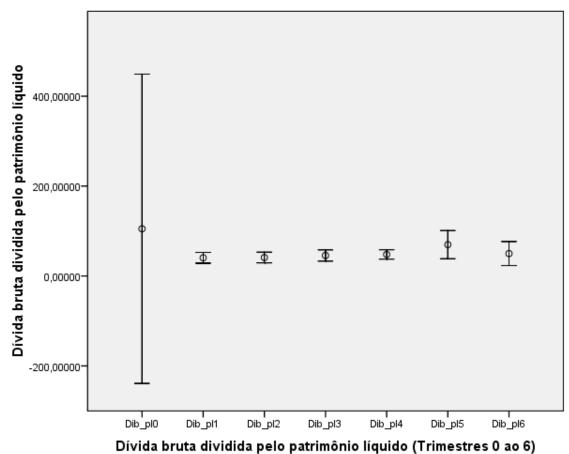


Figura 17: Evolução da dívida total bruta dividida pelo patrimônio líquido das empresas do grupo geral, sem distinção entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

Para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC houve uma diminuição do índice com significância estatística entre os períodos 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6. Já entre os períodos 1 e 5, 1 e 6, 2 e 5, 2 e 6, 3 e 5, 3 e 6, 4 e 6, houve um aumento no índice com significância estatística. A tabela 42 apresenta os valores encontrados do teste Friedman para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC.

(J)	Dib_pl0	Dib_pl1	Dib_pl2	Dib_pl3	Dib_pl4	Dib_pl5	Dib_pl6
Dib_pl0		-3,096	-3,277	-2,766	-2,521	-1,755	-1,181
Dio_pio		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,002
Dib pl1	3,096		-0,181	0,330	0,574	1,340	1,915
Dib_pl1	0,000		0,631	0,381	0,128	0,000	0,000
Dib nl2	3,277	0,181		0,511	0,755	1,521	2,096
Dib_pl2	0,000	0,631		0,176	0,046	0,000	0,000
Dib =12	2,766	-0,330	-0,511		0,245	1,011	1,585
Dib_pl3	0,000	0,381	0,176		0,516	0,008	0,000
Dib m14	2,521	-0,574	-0,755	-0,245		0,766	1,340
Dib_pl4	0,000	0,128	0,046	0,516		0,043	0,000
Dib als	1,755	-1,340	-1,521	-1,011	-0,766		0,574
Dib_pl5	0,000	0,000	0,000	0,008	0,043		0,128
Dib nl6	1,181	-1,915	-2,096	-1,585	-1,340	-0,574	
Dib_pl6	0,002	0,000	0,000	0,000	0,000	0,128	

Tabela 37: Resultado do teste Friedman da dívida total bruta para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao *Sig.* ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*mean difference*) entre I e J (I-J).

Para o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC, os resultados do teste Friedman apresentadas na tabela 43, mostram que entre os períodos 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6 e 0 e 7, houve uma diminuição do índice com significância estatística. Nos demais períodos houve apenas significância estatística entre o período 2 e 6 com um aumento no índice divida total bruta dividido pelo patrimônio liquido. A figura 20 ilustra o comportamento do índice das empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC.

(J)	Dib_pl0	Dib_pl1	Dib_pl2	Dib_pl3	Dib_pl4	Dib_pl5	Dib_pl6
Dib_pl0		-2,458	-2,729	-2,125	-2,188	-1,625	-1,417
Dio_pio		0,000	0,000	0,000	0,000	0,005	0,015
Dib pl1	2,458		-0,271	0,333	0,271	0,833	1,042
Dib_pl1	0,000		0,638	0,563	0,638	0,149	0,072
Dib nl2	2,729	0,271		0,604	0,542	1,104	1,313
Dib_pl2	0,000	0,638		0,295	0,348	0,057	0,024
Dib =12	2,125	-0,333	-0,604		-0,063	0,500	0,708
Dib_pl3	0,000	0,563	0,295		0,914	0,386	0,220
Dib pl4	2,188	-0,271	-0,542	0,063		0,562	0,771
Dib_pl4	0,000	0,638	0,348	0,914		0,330	0,182
Dib nl5	1,625	-0,833	-1,104	-0,500	-0,562		0,208
Dib_pl5	0,005	0,149	0,057	0,386	0,330		0,718
Dib nl6	1,417	-1,042	-1,313	-0,708	-0,771	-0,208	
Dib_pl6	0,015	0,072	0,024	0,220	0,182	0,718	

Tabela 38: Resultado do teste Friedman da dívida total bruta para o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao *Sig.* ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*mean difference*) entre I e J (I-J

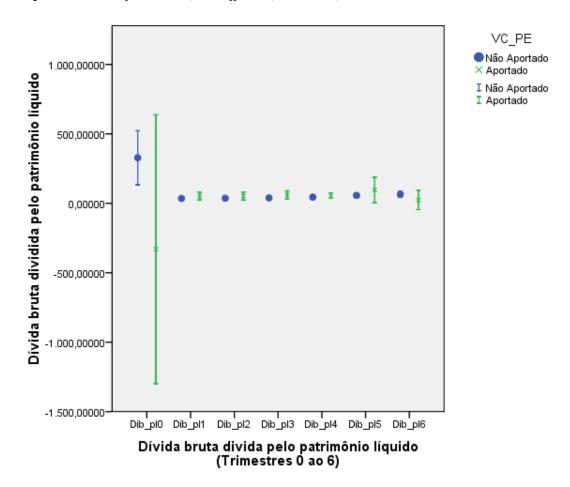


Figura 18: Evolução da dívida total bruta divida pelo patrimônio líquido das empresas que receberam aporte e os que não receberam aporte de fundos de PE/VC entre os trimestres 0 e 6.

O teste Friedman indica que houve diminuição da dívida bruta dividida pelo patrimônio líquido em 6 pares de períodos para ambos os grupos. Contudo, houve um aumento em 7 pares de períodos para empresas não aportadas, contra 1 par de períodos para as empresas aportadas.

4.3.6. Divida liquida dividido pelo patrimônio líquido

Os resultados do teste Kolmogorov-Smirnov apresentadas na tabela 44, mostram que apenas o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC atendem as premissas de normalidade do teste. Com isso, houve a necessidade da utilização dos testes não paramétricos como a de Mann-Whitney e a de Friedman.

Variánal	VC DE	Kolmog	orov-Smi	-Smirnov	
Variável	VC_PE	Statistic	df	Sig.	
DiL_Pl0	Não Aportado	,126	45	,071	
	Aportado	,261	26	,000	
DiL_Pl1	Não Aportado	,147	45	,016	
	Aportado	,130	26	,200	
DiL_Pl2	Não Aportado	,142	45	,024	
	Aportado	,124	26	,200	
DiL_Pl3	Não Aportado	,148	45	,015	
	Aportado	,127	26	,200	
DiL_Pl4	Não Aportado	,148	45	,014	
	Aportado	,111	26	,200	
DiL_Pl5	Não Aportado	,305	45	,000	
	Aportado	,128	26	,200	
DiL_Pl6	Não Aportado	,185	45	,001	
	Aportado	,093	26	,200	

Tabela 39: Teste Kolmogorov-Smirnov da dívida líquida dividio pelo patrimônio líquido

Os resultados do teste Mann-Whitney para a variável divida líquida dividida pelo patrimônio liquido apresentados na tabela 45, demonstram que não houve significância estatística em nenhuma das variáveis do teste, exceto no ultimo trimestre do estudo, quando nesse período, as empresas não aportadas tiveram um maior índice com significância estatística, tendo *p-value* igual a 0,051.

	D	iL_Pl	
Período	VC_PE	Média	Exact Sig. (1-tailed)
Trimestre 0	Não Aportado	38,07	,135
	Aportado	32,42	,133
Trimestre 1	Não Aportado	38,79	,358
	Aportado	40,77	,336
Trimestre 2	Não Aportado	39,11	,421
	Aportado	40,20	,421
Trimestre 3	Não Aportado	39,66	,468
	Aportado	39,21	,400
Trimestre 4	Não Aportado	40,53	,298
	Aportado	37,66	,298
Trimestre 5	Não Aportado	40,70	101
	Aportado	35,85	,184
Trimestre 6	Não Aportado	42,64	,051
	Aportado	33,89	,031

Tabela 40: Teste Mann-Whitney para a variável dívida líquida dividido pelo patrimônio líquido

Para a amostragem em geral, sem distinções entre empresas aportadas e não aportadas, os resultados do teste Friedman, apresentadas na tabela 46, mostram que houve diminuição do índice com significância estatística entre os períodos 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6. Nos demais períodos houve um aumento no índice apenas não havendo significância estatística entre os trimestres 4 e 5, 5 e 6. A figura 21 ilustra o comportamento do índice divida liquida dividida pelo patrimônio líquido.

(J)	DiL_Pl0	DiL_Pl1	DiL_Pl2	DiL_Pl3	DiL_Pl4	DiL_Pl5	DiL_Pl6
DiL_Pl0		-3,659	-2,884	-2,499	-1,589	-1,391	-1,018
DIL_I IO		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,001
DiL_Pl1	3,659		0,776	1,160	2,071	2,269	2,641
DIL_FII	0,000		0,006	0,000	0,000	0,000	0,000
D:1 D12	2,884	-0,776		0,385	1,295	1,493	1,865
DiL_Pl2	0,000	0,006		0,176	0,000	0,000	0,000
D:I D12	2,499	-1,160	-0,385		0,910	1,108	1,481
DiL_Pl3	0,000	0,000	0,176		0,001	0,000	0,000
D:1 D14	1,589	-2,071	-1,295	-0,910		0,198	0,571
DiL_Pl4	0,000	0,000	0,000	0,001		0,486	0,045
D:I D15	1,391	-2,269	-1,493	-1,108	-0,198		0,372
DiL_Pl5	0,000	0,000	0,000	0,000	0,486		0,191
D:I D16	1,018	-2,641	-1,865	-1,481	-0,571	-0,372	
DiL_Pl6	0,001	0,000	0,000	0,000	0,045	0,191	

Tabela 41: Resultado do teste Friedman do índice dívida líquida dividida pelo patrimônio líquido para o grupo das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

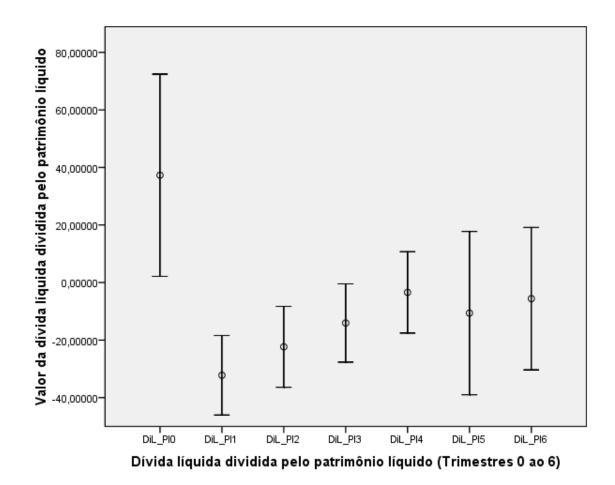


Figura 19: Evolução da dívida líquida dividida pelo patrimônio líquido entre os trimestres 0 e 6 das empresas em geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

Para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC o comportamento do índice assemelha-se com o grupo geral, havendo uma diminuição do índice com significância estatística entre os períodos 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6. Nos demais períodos houve um aumento do índice, não havendo significância estatística apenas entre os períodos 4 e 5. A tabela 47 apresenta os resultados do teste Friedman para o índice divida liquida dividida pelo patrimônio líquido.

(J)	DiL_Pl0	DiL_Pl1	DiL_Pl2	DiL_Pl3	DiL_Pl4	DiL_Pl5	DiL_Pl6
DiL_Pl0		-4,052	-3,202	-2,482	-1,442	-1,162	-0,532
DIL_F10		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,103
DiL_Pl1	4,052		0,850	1,570	2,610	2,890	3,520
DIL_FII	0,000		0,008	0,000	0,000	0,000	0,000
DiL Pl2	3,202	-0,850		0,720	1,760	2,040	2,670
DIL_F12	0,000	0,008		0,024	0,000	0,000	0,000
DiL_Pl3	2,482	-1,570	-0,720		1,040	1,320	1,950
DIL_F13	0,000	0,000	0,024		0,001	0,000	0,000
DiL_Pl4	1,442	-2,610	-1,760	-1,040		0,280	0,910
DIL_F14	0,000	0,000	0,000	0,001		0,378	0,004
DiL_Pl5	1,162	-2,890	-2,040	-1,320	-0,280		0,630
DIL_PI3	0,000	0,000	0,000	0,000	0,378		0,048
D'I DIC	0,532	-3,520	-2,670	-1,950	-0,910	-0,630	
DiL_Pl6	0,103	0,000	0,000	0,000	0,004	0,048	

Tabela 42: Resultado do teste Friedman do índice dívida líquida dividido pelo patrimônio líquido para o grupo das empresas não aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

Para as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC, os resultados do teste Friedman, apresentadas na tabela 48, mostram que houve uma diminuição do índice com significância estatística entre os períodos 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5 0 e 6. Nos demais períodos houve aumento no índice com significância estatística apenas entre os períodos 1 e 4, 1 e 5, 1 e 6. A figura 22 ilustra o comportamento do índice divida liquida dividida pelo patrimônio líquido das empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC entre os períodos do estudo.

(J)	DiL_Pl0	DiL_Pl1	DiL_Pl2	DiL_Pl3	DiL_Pl4	DiL_Pl5	DiL_Pl6
DiL_Pl0		-2,956	-2,313	-2,527	-1,849	-1,811	-1,885
DIL_F10		0,000	0,000	0,000	0,001	0,001	0,001
DiL_Pl1	2,956		0,643	0,429	1,107	1,145	1,071
DIL_FII	0,000		0,224	0,417	0,037	0,033	0,044
DiL Pl2	2,313	-0,643		-0,214	0,464	0,503	0,429
	0,000	0,224		0,685	0,380	0,346	0,417
DiL_Pl3	2,527	-0,429	0,214		0,679	0,717	0,643
DIL_F13	0,000	0,417	0,685		0,200	0,180	0,224
DiL_Pl4	1,849	-1,107	-0,464	-0,679		0,038	-0,036
DIL_F14	0,001	0,037	0,380	0,200		0,943	0,946
DiL_Pl5	1,811	-1,145	-0,503	-0,717	-0,038		-0,074
DIL_FI3	0,001	0,033	0,346	0,180	0,943		0,889
D:I DIC	1,885	-1,071	-0,429	-0,643	0,036	0,074	
DiL_Pl6	0,001	0,044	0,417	0,224	0,946	0,889	

Tabela 43: Resultado do teste Friedman do índice dívida líquida dividido pelo patrimônio líquido para o grupo das empresas aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

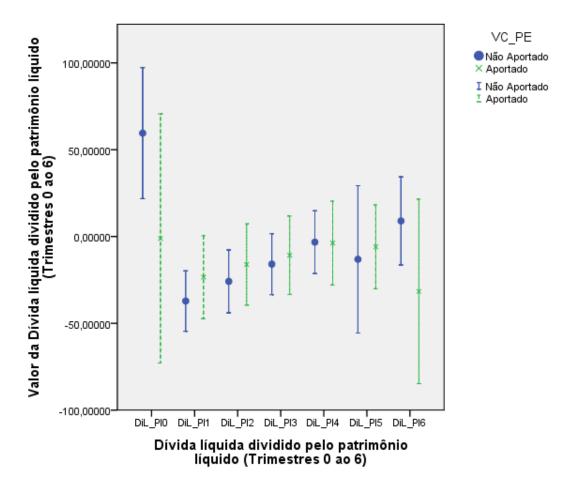


Figura 20: Evolução do índice dívida líquida dividida pelo patrimônio líquido das empresas que receberam aporte e os que não receberam aporte de fundos de PE/VC entre os trimestres 0 e 6.

Os resultados de teste Friedman indicam que houve diminuição do índice em 6 pares de períodos para ambos os grupos enquanto para as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC houve aumento do índice em 3 pares de períodos, contra apenas 1 par de período para as empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC.

4.3.7. Liquidez Corrente

Os resultados do teste Kolmogorov-Smirnov apresentados na tabela 49, demonstra que apenas a variável Liq_Corr1 para o grupo das empresas que obtiveram aporte de fundos de PE/VC e a variável Liq_Corr6 para o grupos das empresas que não obtiveram aporte de fundos de PE/VC possuem distribuição normal, com *p-value* igual a 0,200 e 0,055 respectivamente.

X 7	VC DE	Kolmog	,239 59 ,116 28 , ,216 59 ,272 28 ,211 59 ,387 28 ,142 59 ,231 28			
Variável	VC_PE	Statistic	df	Sig.		
Liq_Corr0	Não Aportado	,239	59	,000		
	Aportado	,116	28	,200*		
Liq_Corr1	Não Aportado	,216	59	,000		
	Aportado	,272	28	,000		
Liq_Corr2	Não Aportado	,211	59	,000		
	Aportado	,387	28	,000		
Liq_Corr3	Não Aportado	,142	59	,005		
	Aportado	,231	28	,001		
Liq_Corr4	Não Aportado	,124	59	,025		
	Aportado	,332	28	,000		
Liq_Corr5	Não Aportado	,203	59	,000		
	Aportado	,379	28	,000		
Liq_Corr6	Não Aportado	,114	59	,055		
	Aportado	,275	28	,000		

Tabela 44: Resultado do teste Kolmogorov-Smirnov para a variável liquidez corrente.

Os resultados do teste Mann-Whitney, apresentados na tabela 50, apontam que as empresas aportadas por fundos de PE/VC possuem um melhor índice, com significância estatística para os trimestres 4, 5 e 6. Os trimestres restantes, as empresas aportadas por fundos de PE/VC possuem uma melhor média de ordem, porém, sem evidência estatística com *p-value* maior do que 0,05.

	Li	q_Cor	
Período	VC_PE	Média	Exact Sig. (1-tailed)
Trimestre 0	Não Aportado	43,30	,261
	Aportado	47,07	,201
Trimestre 1	Não Aportado	43,59	,314
	Aportado	46,45	,314
Trimestre 2	Não Aportado	43,53	,303
	Aportado	46,57	,303
Trimestre 3	Não Aportado	42,22	,111
	Aportado	49,39	,111
Trimestre 4	Não Aportado	41,23	,040
	Aportado	51,50	,040
Trimestre 5	Não Aportado	39,97	007
	Aportado	54,21	,007
Trimestre 6	Não Aportado	39,21	,002
	Aportado	55,84	,002

Tabela 45: Resultado do teste Mann-Whitney para a variável liquidez corrente

O teste Friedman da liquidez corrente realizado com a amostragem geral, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC, demonstra que houve um aumento significativo no índice entre o período 0 e nos demais períodos no estudo. A partir do trimestre 1, houve diminuição da liquidez geral com significância estatística em todos os demais períodos, exceto entre os trimestres 4 e 5, 5 e 6. A tabela 51, apresenta os resultados do teste Friedman realizado em cima da amostragem geral, sem distinções entre empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC. Já a figura 23 ilustra o comportamento da liquidez geral ao longo dos trimestres 0 ao 6.

(J)	Liq_Cor0	Liq_Cor1	Liq_Cor2	Liq_Cor3	Liq_Cor4	Liq_Cor5	Liq_Cor6
Liq_Cor0		3,295	3,063	2,449	1,841	1,642	1,790
Liq_Colo		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Lia Corl	-3,295		-0,233	-0,847	-1,455	-1,653	-1,506
Liq_Cor1	0,000		0,396	0,002	0,000	0,000	0,000
Lia Cor2	-3,063	0,233		-0,614	-1,222	-1,420	-1,273
Liq_Cor2	0,000	0,396		0,026	0,000	0,000	0,000
Lia Cor2	-2,449	0,847	0,614		-0,608	-0,807	-0,659
Liq_Cor3	0,000	0,002	0,026		0,027	0,003	0,017
Lia Cont	-1,841	1,455	1,222	0,608		-0,199	-0,051
Liq_Cor4	0,000	0,000	0,000	0,027		0,469	0,852
Lia Conf	-1,642	1,653	1,420	0,807	0,199		0,148
Liq_Cor5	0,000	0,000	0,000	0,003	0,469		0,591
Lia Conf	-1,790	1,506	1,273	0,659	0,051	-0,148	
Liq_Cor6	0,000	0,000	0,000	0,017	0,852	0,591	

Tabela 46: Resultado do teste Friedman para a liquidez corrente para a amostragem em geral, sem diferenciação entre empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*mean difference*) entre I e J (I-J).

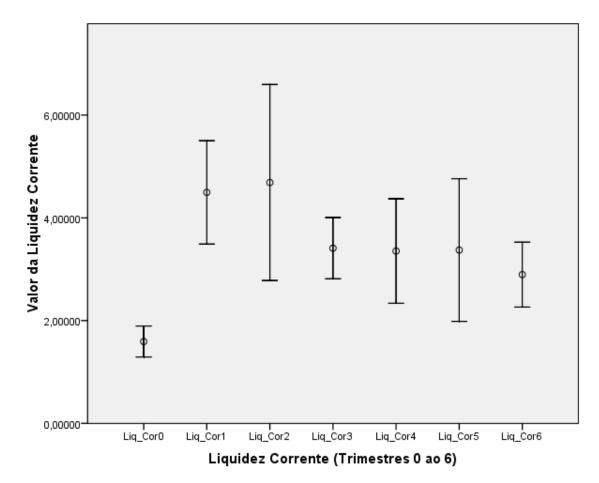


Figura 21: Evolução da liquidez corrente entre os trimestres 0 a 6 das empresas da amostragem como um todo, sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

Para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC, o teste Friedman mostra que o comportamento da liquidez corrente possui semelhança ao comportamento da amostragem em geral, sem distinções de empresas que foram ou não aportadas por fundos de PE/VC. A tabela 52 apresenta os resultados do teste Friedman para o grupo das empresas que não foram aportadas por fundos de PE/VC.

(J)	Liq_Cor0	Liq_Cor1	Liq_Cor2	Liq_Cor3	Liq_Cor4	Liq_Cor5	Liq_Cor6
Liq_Cor0		3,283	3,033	2,317	1,608	1,250	1,400
Liq_coro		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Lia Corl	-3,283		-0,250	-0,967	-1,675	-2,033	-1,883
Liq_Cor1	0,000		0,444	0,003	0,000	0,000	0,000
Lia Com?	-3,033	0,250		-0,717	-1,425	-1,783	-1,633
Liq_Cor2	0,000	0,444		0,029	0,000	0,000	0,000
Lia Com?	-2,317	0,967	0,717		-0,708	-1,067	-0,917
Liq_Cor3	0,000	0,003	0,029		0,030	0,001	0,005
Lia Cont	-1,608	1,675	1,425	0,708		-0,358	-0,208
Liq_Cor4	0,000	0,000	0,000	0,030		0,273	0,523
Lia Conf	-1,250	2,033	1,783	1,067	0,358		0,150
Liq_Cor5	0,000	0,000	0,000	0,001	0,273		0,646
Lia Care	-1,400	1,883	1,633	0,917	0,208	-0,150	
Liq_Cor6	0,000	0,000	0,000	0,005	0,523	0,646	

Tabela 47: Resultado do teste Friedman para a liquidez corrente para a grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*mean difference*) entre I e J (I-J).

Os resultados apresentados na tabela 52 mostram que houve um aumento na liquidez corrente entre o trimestre 0 e os demais trimestres do estudo, com significância estatística (p-value = 0,000). Do trimestre 1 a diante, houve diminuição da liquidez corrente, com significância estatística tendo p-value < alfa = 0,005. A figura 24 ilustra o comportamento da liquidez corrente entre os trimestres 0 a 6.

(J)	Liq_Cor0	Liq_Cor1	Liq_Cor2	Liq_Cor3	Liq_Cor4	Liq_Cor5	Liq_Cor6
Liq_Cor0		3,321	3,125	2,732	2,339	2,482	2,625
Liq_Colo		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Liq_Cor1	-3,321		-0,196	-0,589	-0,982	-0,839	-0,696
Liq_Corr	0,000		0,695	0,241	0,051	0,095	0,166
Liq_Cor2	-3,125	0,196		-0,393	-0,786	-0,643	-0,500
Liq_Coi2	0,000	0,695		0,434	0,118	0,201	0,319
Lia Cor2	-2,732	0,589	0,393		-0,393	-0,250	-0,107
Liq_Cor3	0,000	0,241	0,434		0,434	0,618	0,831
Lia Cord	-2,339	0,982	0,786	0,393		0,143	0,286
Liq_Cor4	0,000	0,051	0,118	0,434		0,776	0,569
Lia Cors	-2,482	0,839	0,643	0,250	-0,143		0,143
Liq_Cor5	0,000	0,095	0,201	0,618	0,776		0,776
Lia Core	-2,625	0,696	0,500	0,107	-0,286	-0,143	
Liq_Cor6	0,000	0,166	0,319	0,831	0,569	0,776	

Tabela 48: Resultado do teste Friedman para a liquidez corrente para a grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*mean difference*) entre I e J (I-J).

A tabela 53 apresenta o resultado do teste Friedman para o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC. Inicialmente, o comportamento da liquidez corrente para esse grupo apresenta semelhanças com o grupo geral e com o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Entre os trimestres 0 e 1, 0 e 2, 0 e 3, 0 e 4, 0 e 5, 0 e 6 há significância estatística, com *p-value* = 0,000. Ao contrário do grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC, após o trimestre 1 onde não houve significância estatística em nenhum momento do estudo.

A figura 24 ilustra um comparativo da liquidez corrente entre as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC e o que não receberam esse tipo de aporte.

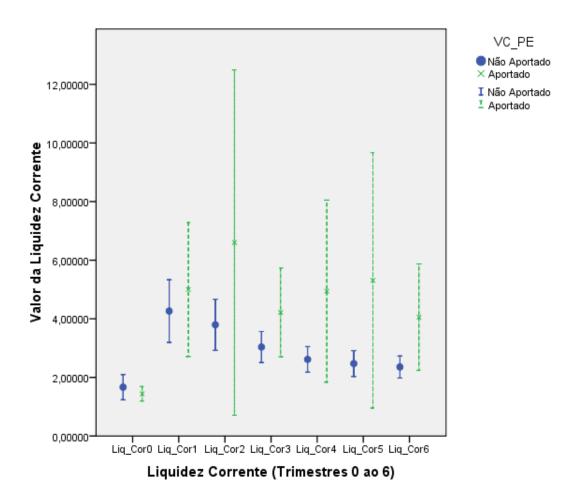


Figura 22: Evolução da liquidez corrente entre os trimestres 0 ao 6 das empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC.

Os resultados do teste Friedman indicam que houve aumento da liquidez corrente em 6 pares de períodos para ambos os grupos do estudo. Para as empresas não aportadas por fundos de PE/VC houve um aumento da liquidez em 6 pares de períodos enquanto para as empresas aportadas por fundos de PE/VC não houve significância estatística em nenhum período.

4.3.8. Liquidez Geral

Os resultados do teste Kolmogorov-Smirnov, apresentados na tabela 54, demonstram que apenas a variável Liq_ger0 para as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC atendeu o pressuposto do teste. Nas demais variáveis não foram encontrado valores satisfatórios para o teste de normalidade. Portanto foram utilizados os testes não paramétricos para a liquidez geral.

Variánal	VC DE	Kolmog	Kolmogorov-Smirnov				
Variável	VC_PE	Statistic	Statistic df Sig. ,212 60 ,00 ,133 28 ,20 ,235 60 ,00 ,298 28 ,00 ,247 60 ,00 ,409 28 ,00 ,169 60 ,00 ,246 28 ,00 ,161 60 ,00 ,206 28 ,00 ,216 60 ,00	Sig.			
Liq_ger0	Não Aportado	,212	60	,000			
	Aportado	,133	28	,200			
Liq_ger1	Não Aportado	,235	60	,000			
	Aportado	,298	28	,000			
Liq_ger2	Não Aportado	,247	60	,000			
	Aportado	,409	28	,000			
Liq_ger3	Não Aportado	,169	60	,000			
	Aportado	,246	28	,000			
Liq_ger4	Não Aportado	,161	60	,001			
	Aportado	,206	28	,004			
Liq_ger5	Não Aportado	,216	60	,000			
	Aportado	,193	28	,009			
Liq_ger6	Não Aportado	,255	60	,000			
	Aportado	,172	28	,033			

Tabela 49: Resultado do teste Kolmogorov-Smirnov para a liquidez geral.

Os resultados do teste Mann-Whitman apresentados na tabela 55, mostram que não houve significância estatística em nenhum período do estudo, tendo *p-value* sempre maior do que 0,05.

Liq_ger									
VC_PE	Média	Exact Sig. (1-tailed)							
Não Aportado	42,92	,198							
Aportado	47,89	,190							
Não Aportado	43,56	,308							
Aportado	46,52	,506							
Não Aportado	43,38	,274							
Aportado	46,91	,274							
Não Aportado	44,00	205							
Aportado	45,57	,395							
Não Aportado	43,98	202							
Aportado	45,61	,392							
Não Aportado	42,64	160							
Aportado	48,48	,160							
Não Aportado	42,83	106							
Aportado	48,07	,186							
	VC_PE Não Aportado Aportado Não Aportado	VC_PE Média Não Aportado 42,92 Aportado 47,89 Não Aportado 43,56 Aportado 46,52 Não Aportado 43,38 Aportado 46,91 Não Aportado 44,00 Aportado 45,57 Não Aportado 43,98 Aportado 45,61 Não Aportado 42,64 Aportado 48,48 Não Aportado 42,83							

Tabela 50: Resultado do teste Mann-Whitman para a variável liquidez geral

A tabela 56 apresenta o resultado do teste Friedman da liquidez geral realizado em cima da amostragem como um todo, sem distinções entre empresas aportadas e não aportadas. Os resultados apontam que houve um aumento da liquidez geral, com significância estatística, entre o trimestre 0 e os demais trimestres do estudo. Nos demais períodos, houve uma

diminuição do índice, com significância estatística em todos os períodos analisados, exceto entre os trimestres 4 e 5, 4 e 6, 5 e 6.

(J)	Liq_ger0	Liq_ger1	Liq_ger2	Liq_ger3	Liq_ger4	Liq_ger5	Liq_ger6
Liq_ger0		3,949	3,517	3,051	2,438	2,057	1,892
Liq_gero		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Lia con1	-3,949		-0,432	-0,898	-1,511	-1,892	-2,057
Liq_ger1	0,000		0,069	0,000	0,000	0,000	0,000
Lia cor?	-3,517	0,432		-0,466	-1,080	-1,460	-1,625
Liq_ger2	0,000	0,069		0,050	0,000	0,000	0,000
Lia com2	-3,051	0,898	0,466		-0,614	-0,994	-1,159
Liq_ger3	0,000	0,000	0,050		0,010	0,000	0,000
Lia con4	-2,438	1,511	1,080	0,614		-0,381	-0,545
Liq_ger4	0,000	0,000	0,000	0,010		0,109	0,022
Lia cor5	-2,057	1,892	1,460	0,994	0,381		-0,165
Liq_ger5	0,000	0,000	0,000	0,000	0,109		0,488
Lia cor6	-1,892	2,057	1,625	1,159	0,545	0,165	
Liq_ger6	0,000	0,000	0,000	0,000	0,022	0,488	

Tabela 51: Resultado do teste Friedman para a liquidez geral, realizado com a amostragem como um todo, sem distinções entre empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

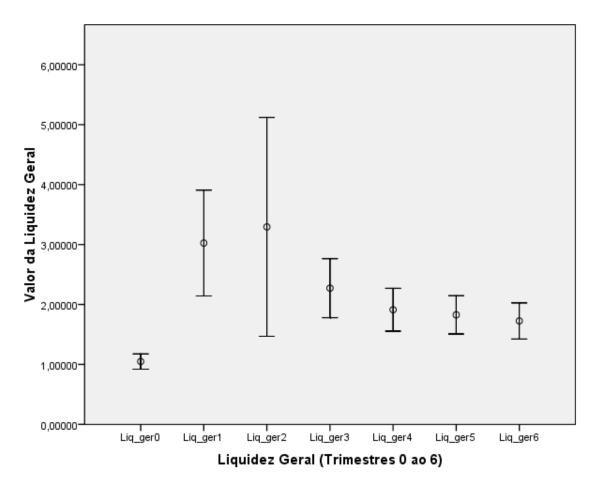


Figura 23: Evolução da liquidez geral entre os trimestres 0 ao 6 para as empresas da amostragem sem distinções entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

Para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC os resultados mostram semelhanças com o grupo em geral. Houve um aumento na liquidez geral, com significância estatística, entre o trimestre 0 e outros trimestres do estudo. A partir do trimestre 1 houve diminuição do índice, com significância estatística, em todos os demais períodos do estudo, exceto entre os trimestres 2 e 3, 5 e 6. A tabela 57 apresenta o resultado do teste Friedman para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC.

(J)	Liq_ger0	Liq_ger1	Liq_ger2	Liq_ger3	Liq_ger4	Liq_ger5	Liq_ger6
Liq_ger0		4,167	3,425	3,058	2,442	1,808	1,608
Liq_gcio		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Lia cor1	-4,167		-0,742	-1,108	-1,725	-2,358	-2,558
Liq_ger1	0,000		0,007	0,000	0,000	0,000	0,000
Lia com?	-3,425	0,742		-0,367	-0,983	-1,617	-1,817
Liq_ger2	0,000	0,007		0,179	0,000	0,000	0,000
Lia com?	-3,058	1,108	0,367		-0,617	-1,250	-1,450
Liq_ger3	0,000	0,000	0,179		0,024	0,000	0,000
Lia com4	-2,442	1,725	0,983	0,617		-0,633	-0,833
Liq_ger4	0,000	0,000	0,000	0,024		0,020	0,002
Tio com5	-1,808	2,358	1,617	1,250	0,633		-0,200
Liq_ger5	0,000	0,000	0,000	0,000	0,020		0,463
Lia corf	-1,608	2,558	1,817	1,450	0,833	0,200	
Liq_ger6	0,000	0,000	0,000	0,000	0,002	0,463	

Tabela 52: Resultado do teste Friedman da liquidez geral para o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

Para o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC, os resultados do teste Friedman, apresentados na tabela 58, apontam que inicialmente há semelhanças com o grupo geral e o grupo das empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Entre o trimestre 0 e os demais trimestres, houve aumento da liquidez geral, com significância estatística em todos esses momentos. A partir do trimestre 1, houve uma diminuição da liquidez geral, com significância estatística nos períodos 1 e 4, 1 e 6, 2 e 4, 2 e 5, 2 e 6. A figura 26 ilustra o comportamento da liquidez geral para o grupo das empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC.

(J)	Liq_ger0	Liq_ger1	Liq_ger2	Liq_ger3	Liq_ger4	Liq_ger5	Liq_ger6
Liq_ger0		3,482	3,714	3,036	2,429	2,589	2,500
Liq_gcio		0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Lia cor1	-3,482		0,232	-0,446	-1,054	-0,893	-0,982
Liq_ger1	0,000		0,612	0,330	0,022	0,052	0,033
Lia com?	-3,714	-0,232		-0,679	-1,286	-1,125	-1,214
Liq_ger2	0,000	0,612		0,139	0,006	0,015	0,009
Lia cor2	-3,036	0,446	0,679		-0,607	-0,446	-0,536
Liq_ger3	0,000	0,330	0,139		0,186	0,330	0,243
Lia com4	-2,429	1,054	1,286	0,607		0,161	0,071
Liq_ger4	0,000	0,022	0,006	0,186		0,726	0,876
Lia con5	-2,589	0,893	1,125	0,446	-0,161		-0,089
Liq_ger5	0,000	0,052	0,015	0,330	0,726		0,845
I !	-2,500	0,982	1,214	0,536	-0,071	0,089	
Liq_ger6	0,000	0,033	0,009	0,243	0,876	0,845	

Tabela 53: Resultado do teste Friedman da liquidez geral para o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou p-value. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (mean difference) entre I e J (I-J).

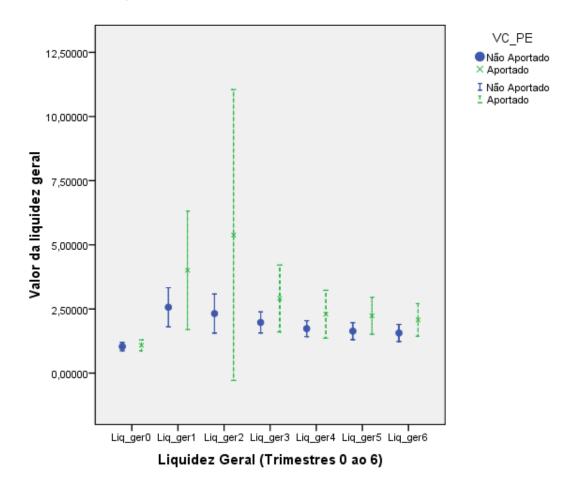


Figura 24: Comportamento da Liquidez geral para o grupo das empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC entre os trimestres 0 ao 6.

Para a liquidez Geral, os resultados do teste Friedman indicam que houve aumento do índice em 6 pares de períodos para ambos os grupos. Para as empresas não aportadas, houve uma diminuição do índice com significância estatística em 13 pares de períodos, enquanto as empresas que receberam aporte houve diminuição em apenas 5 pares de períodos.

4.4. Competitividade

Para testar a competitividade das empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC foi utilizado o indicador Preço dividido pelo patrimônio líquido. Para isso foram utilizados os dados de mercado do último dia do mês, começando pelo primeiro final de mês após a realização do IPO. No total foram utilizados 12 meses para verificar o valor de mercado dividido pelo patrimônio líquido. Para o atual estudo, foram criados as seguintes variáveis para operacionalização dos cálculos.

 $Preco_PatrLiq_{i,t}$ = Variável dependente que representa o indicador preço por patrimônio liquido de uma empresa i em um dado mês t

 VC_PE_i = Variável *dummy* que assume valor 1 (um) se a empresa i recebeu aporte de fundos de PE/VC antes do IPO e 0 (zero) caso contrário.

4.4.1. Preço dividido pelo patrimônio líquido

A tabela 14 apresenta os valores encontrados para o teste Kolmogorov-Smirnov para a variável Preco_PatrLiq com o intuito de verificar se a distribuição da variável segue uma normalidade.

Ao verificar os resultados, apenas as variáveis Preco_PatrLiq0, Preco_PatrLiq2, Preco_Patri4 para as empresas aportadas por fundos de PE/VC, apresentaram p-value $\geq \alpha = 0,05$. Também foram feitas tentativas de transformação da variável utilizando a operação raiz quadrada e logarítmica, não obtendo nenhum sucesso na normalização dessas variáveis. Com isso foram utilizados os testes não paramétricos de Mann-Whitney e Friedman.

Variável	VC DE	Kolmogorov-Smirnov					
variavei	VC_PE	Statistic	df	Sig.			
Preco_PatrLiq0	Não Aportado	,360	53	,000			
•	Aportado	,152	23	,183			
Preco_PatrLiq1	Não Aportado	,343	53	,000			
	Aportado	,187	23	,036			
Preco_PatrLiq2	Não Aportado	,445	53	,000			
	Aportado	,153	23	,175			
Preco_PatrLiq3	Não Aportado	,398	53	,000			
_	Aportado	,187	23	,036			
Preco_PatrLiq4	Não Aportado	,391	53	,000			
_	Aportado	,146	23	,200			
Preco_PatrLiq5	Não Aportado	,395	53	,000			
_	Aportado	,169	23	,087			
Preco_PatrLiq6	Não Aportado	,351	53	,000			
	Aportado	,193	23	,027			
Preco_PatrLiq7	Não Aportado	,364	53	,000			
	Aportado	,231	23	,003			
Preco_PatrLiq8	Não Aportado	,339	53	,000			
_	Aportado	,196	23	,023			
Preco_PatrLiq9	Não Aportado	,315	53	,000			
	Aportado	,188	23	,034			
Preco_PatrLiq10	Não Aportado	,298	53	,000			
	Aportado	,194	23	,025			
Preco_PatrLiq11	Não Aportado	,296	53	,000			
	Aportado	,187	23	,035			

Tabela 54: Resultado do teste Kolmogorov-Smirnov para a variável Preco_PatrLiq

A tabela 15 apresenta os resultados do teste Mann-Whitney para a variável Preco_PatrLiqX.

Variável	VC_PE	Média	Z	Exact Sig. (2-Tailed	
Preco_PatrLiq0	Não Aportado	47,68	-,369	712	
rieco_rauLiqu	Aportado	45,43	-,309	,712	
Preco_PatrLiq1	Não Aportado	46,62	-,335	,737	
	Aportado	44,61	-,555	,757	
Preco_PatrLiq2	Não Aportado	44,02	-1,851	,064	
	Aportado	55,29	-1,031	,004	
Preco_PatrLiq3	Não Aportado	45,25	-1,196	,232	
	Aportado	52,53	-1,190	,232	
Preco_PatrLiq4	Não Aportado	44,38	-1,659	.097	
	Aportado	54,48	-1,039	,097	
Dunga DatuLia5	Não Aportado	43,04	-2,104	,035	
Preco_PatrLiq5	Aportado	55,74	-2,104	,033	
Preco_PatrLiq6	Não Aportado	42,62	-2,596	.009	
rieco_rauliqo	Aportado	58,43	-2,390	,009	
Preco_PatrLiq7	Não Aportado	42,17	-2,838	,005	
rieco_rauliq/	Aportado	59,45	-2,030	,005	
Preco_PatrLiq8	Não Aportado	42,01	-2,924	,003	
rieco_rauliqo	Aportado	59,81	-2,924	,003	
Preco_PatrLiq9	Não Aportado	42,02	-2,921	,003	
rieco_rauliq9	Aportado	59,79	-2,921	,003	
Preco_PatrLiq10	Não Aportado	42,55	-2,633	.008	
Preco_PaurLiq10	Aportado	58,59	-2,033	,008	
Preco_PatrLiq11	Não Aportado	42,79	-2,506	012	
rauLiq11	Aportado	58,05	-2,500	,012	

Tabela 55: Teste Mann-Whitney para a variável Preco_PatriLiq

Ao analisar os resultados do teste Mann-Whitney, pode-se verificar que os períodos 5, 6, 7, 8, 9, 10 e 11 apresentam significância estatística (p-value $\le \alpha = 0,05$). Com isso conclui-se que nesses períodos as empresas que obtiveram aporte de VC/PE possuem um melhor índice de preço por patrimônio liquido.

A tabela 16 apresenta os valores encontrados no teste de Friedman para a amostragem das empresas em geral, sem distinções entre empresas aportadas ou não por fundos de PE/VC.

(I)	Preco_Patr	Preco_PatrL	Preco_PatrL	Preco_PatrL	Preco_Patr							
(J)	Liq0	iq1	iq2	iq3	Liq4	Liq5	Liq6	Liq7	Liq8	Liq9	Liq10	Liq11
Preco PatrLiq0		-1,067	-2,210	-2,183	-2,380	-2,570	-3,199	-2,848	-3,454	-3,954	-4,061	-4,598
Fieco_FauLiqu		0,030	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Preco_PatrLiq1	1,067		-1,142	-1,116	-1,313	-1,503	-2,132	-1,781	-2,387	-2,887	-2,993	-3,531
	0,030		0,020	0,023	0,008	0,002	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Preco PatrLiq2	2,210	1,142		0,027	-0,170	-0,360	-0,989	-0,638	-1,245	-1,745	-1,851	-2,388
Treco_r atribiq2	0,000	0,020		0,956	0,726	0,460	0,042	0,190	0,011	0,000	0,000	0,000
Preco PatrLiq3	2,183	1,116	-0,027		-0,197	-0,387	-1,016	-0,665	-1,271	-1,771	-1,878	-2,415
Tieco_i airLiq5	0,000	0,023	0,956		0,686	0,428	0,037	0,172	0,009	0,000	0,000	0,000
Preco PatrLiq4	2,380	1,313	0,170	0,197		-0,190	-0,819	-0,468	-1,074	-1,574	-1,681	-2,218
Tieco_i auriq4	0,000	0,008	0,726	0,686		0,697	0,092	0,336	0,027	0,001	0,001	0,000
Preco_PatrLiq5	2,570	1,503	0,360	0,387	0,190		-0,629	-0,278	-0,884	-1,384	-1,491	-2,028
rieco_ranLiq3	0,000	0,002	0,460	0,428	0,697		0,197	0,569	0,070	0,005	0,002	0,000
Preco PatrLiq6	3,199	2,132	0,989	1,016	0,819	0,629		0,351	-0,255	-0,755	-0,862	-1,399
rieco_ranLiqo	0,000	0,000	0,042	0,037	0,092	0,197		0,470	0,600	0,121	0,077	0,004
Preco_PatrLiq7	2,848	1,781	0,638	0,665	0,468	0,278	-0,351		-0,606	-1,106	-1,213	-1,750
rieco_ranLiq/	0,000	0,000	0,190	0,172	0,336	0,569	0,470		0,213	0,023	0,013	0,000
D D.+.I:-0	3,454	2,387	1,245	1,271	1,074	0,884	0,255	0,606		-0,500	-0,606	-1,144
Preco_PatrLiq8	0,000	0,000	0,011	0,009	0,027	0,070	0,600	0,213		0,304	0,213	0,019
Preco_PatrLiq9	3,954	2,887	1,745	1,771	1,574	1,384	0,755	1,106	0,500		-0,106	-0,644
Preco_PairLiq9	0,000	0,000	0,000	0,000	0,001	0,005	0,121	0,023	0,304		0,827	0,186
Preco PatrLiq10	4,061	2,993	1,851	1,878	1,681	1,491	0,862	1,213	0,606	0,106		-0,537
rieco_rantiqio	0,000	0,000	0,000	0,000	0,001	0,002	0,077	0,013	0,213	0,827		0,269
Preco PatrLiq11	4,598	3,531	2,388	2,415	2,218	2,028	1,399	1,750	1,144	0,644	0,537	
1100_1 auLiq11	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,004	0,000	0,019	0,186	0,269	

Tabela 56: Resultado do teste de Friedman para a variável preço dividido pelo patrimônio liquido para a amostragem como um todo, sem diferenciação entre aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC. Os valores em negrito correspondem ao Sig. ou *p-value*. Os valores que não estão em negrito correspondem à diferença da média (*Mean Difference*) entre I e J (I-J).

Nota-se que houve diminuição no índice, com significância estatística entre os meses 0 e 1 (*p-value* = 0,030), 0 e 2 (*p-value* = 0,000) , 0 e 3 (*p-value* = 0,000) , 0 e 4 (*p-value* = 0,000) , 0 e 5 (*p-value* = 0,000) , 0 e 6 (*p-value* = 0,000) , 0 e 7 (*p-value* = 0,000), 0 e 8 (*p-value* = 0,000), 0 e 9 (*p-value* = 0,000) , 0 e 10 (*p-value* = 0,000) , 0 e 11 (*p-value* = 0,000) , 1 e 2 (*p-value* = 0,020), 1 e 3 (*p-value* = 0,023), 1 e 4 (*p-value* = 0,008) , 1 e 5 (*p-value* = 0,002) , 1 e 6 (*p-value* = 0,000) , 1 e 7 (*p-value* = 0,000), 1 e 8 (*p-value* = 0,000) , 1 e 9 (*p-value* = 0,000) , 1 e 10 (*p-value* = 0,000) , 2 e 6 (*p-value* = 0,042) , 2 e 8 (*p-value* = 0,011), 2 e 9 (*p-value* = 0,000) , 2 e 10 (*p-value* = 0,000), 2 e 11 (*p-value* = 0,000), 3 e 6 (*p-value* = 0,037), 3 e 8 (*p-value* = 0,009), 3 e 9 (*p-value* = 0,000), 3 e 10 (*p-value* = 0,000), 3 e 11 (*p-value* = 0,000), 4 e 8 (*p-value* = 0,027), 4 e 9 (*p-value* = 0,001), 4 e 10 (*p-value* = 0,000), 5 e 9 (*p-value* = 0,005), 5 e 10 (*p-value* = 0,002), 5 e 11 (*p-value* = 0,000), 8 e 11 (*p-value* = 0,004), 7 e 9 (*p-value* = 0,023), 7 e 10 (*p-value* = 0,013), 7 e 11 (*p-value* = 0,000), 8 e 11 (*p-value* = 0,019). Em nenhum momento houve diminuição no índice com significância estatística. A figura 9 apresenta a evolução do índice preço dividido pelo patrimônio líquido.

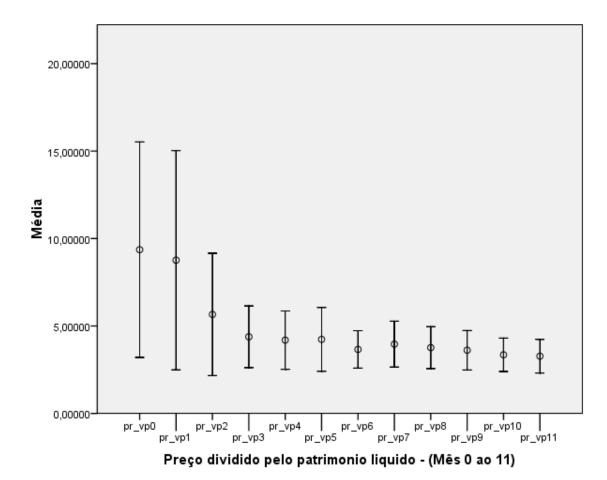


Figura 25: Evolução do índice preço dividido pelo patrimônio liquido entre os meses 0 e 11 da amostragem geral, sem distinções entre empresas de PE/VC.

Para o grupo das empresas que não foram aportadas por fundos de PE/VC, a evolução do índice preço dividido pelo patrimônio liquido apresenta um comportamento semelhante à amostragem geral (sem distinções entre empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC). A tabela 17 apresenta os resultados do teste Friedman para o grupo das empresas não aportadas por fundos de PE/VC.

(I)	Preco_Patr	Preco_Patr	Preco_Patr	Preco_Patr	Preco_Patr	Preco_PatrL	Preco_Patr	Preco_Patr	Preco_PatrLi	Preco_Patr	Preco_Patr	Preco_Patr
(J)	Liq0	Liq1	Liq2	Liq3	Liq4	iq5	Liq6	Liq7	q8	Liq9	Liq10	Liq11
Preco_PatrLiq0		-0,704	-2,477	-2,069	-2,400	-3,042	-4,092	-4,038	-4,785	-5,146	-5,408	-5,977
		0,191	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Preco_PatrLiq1	0,704		-1,773	-1,365	-1,696	-2,338	-3,389	-3,335	-4,081	-4,442	-4,704	-5,273
	0,191		0,001	0,011	0,002	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Preco_PatrLiq2	2,477	1,773		0,408	0,077	-0,565	-1,615	-1,562	-2,308	-2,669	-2,931	-3,500
	0,000	0,001		0,445	0,886	0,292	0,003	0,004	0,000	0,000	0,000	0,000
Preco_PatrLiq3	2,069	1,365	-0,408		-0,331	-0,972	-2,023	-1,969	-2,715	-3,077	-3,338	-3,908
	0,000	0,011	0,445		0,536	0,070	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Preco_PatrLiq4	2,400	1,696	-0,077	0,331		-0,642	-1,692	-1,638	-2,385	-2,746	-3,008	-3,577
	0,000	0,002	0,886	0,536		0,232	0,002	0,002	0,000	0,000	0,000	0,000
Preco_PatrLiq5	3,042	2,338	0,565	0,972	0,642		-1,051	-0,997	-1,743	-2,104	-2,366	-2,935
	0,000	0,000	0,292	0,070	0,232		0,050	0,063	0,001	0,000	0,000	0,000
Preco_PatrLiq6	4,092	3,389	1,615	2,023	1,692	1,051		0,054	-0,692	-1,054	-1,315	-1,885
	0,000	0,000	0,003	0,000	0,002	0,050		0,920	0,195	0,049	0,014	0,000
Preco_PatrLiq7	4,038	3,335	1,562	1,969	1,638	0,997	-0,054		-0,746	-1,108	-1,369	-1,938
	0,000	0,000	0,004	0,000	0,002	0,063	0,920		0,163	0,038	0,011	0,000
Preco_PatrLiq8	4,785	4,081	2,308	2,715	2,385	1,743	0,692	0,746		-0,362	-0,623	-1,192
	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,001	0,195	0,163		0,499	0,244	0,026
Preco_PatrLiq9	5,146	4,442	2,669	3,077	2,746	2,104	1,054	1,108	0,362		-0,262	-0,831
	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,049	0,038	0,499		0,624	0,120
Preco_PatrLiq10	5,408	4,704	2,931	3,338	3,008	2,366	1,315	1,369	0,623	0,262		-0,569
	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,014	0,011	0,244	0,624		0,287
Preco_PatrLiq11	5,977	5,273	3,500	3,908	3,577	2,935	1,885	1,938	1,192	0,831	0,569	
	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,026	0,120	0,287	

Tabela 57: Resultado do teste Friedman para o índice preço dividido pelo patrimônio liquido para o grupo das empresas que não foram aportadas por fundos de PE/VC.

Para as empresas que não foram aportadas por fundos de PE/VC, o teste Friedman mostra que houve uma diminuição do índice, com significância estatística, entre os meses 0 e 2 (pvalue = 0,000), $0 \in 3$ (p-value = 0,000), $0 \in 4$ (p-value = 0,000), $0 \in 5$ (p-value = 0,000), $0 \in 6$ (p-value = 0,000), 0 e 7 (p-value = 0,000), 0 e 8 (p-value = 0,000), 0 e 9 (p-value = 0,000), 0e 10 (p-value = 0,000), 0 e 11 (p-value = 0,000), 1 e 2 (p-value = 0,001), 1 e 3 (p-value = 0,011), 1 e 4 (p-value = 0,002), 1 e 5 (p-value = 0,000), 1 e 6 (p-value = 0,000), 1 e 7 (pvalue = 0.000), 1 e 8 (p-value = 0.000), 1 e 9 (p-value = 0.000), 1 e 10 (p-value = 0.000), 1 e 11 (p-value = 0.000), 2 e 6 (p-value = 0.003), 2 e 7 (p-value = 0.004), 2 e 8 (p-value = 0,000), 2 e 9 (p-value = 0,000), 2 e 10 (p-value = 0,000), 2 e 11 (p-value = 0,000), 3 e 6 (pvalue = 0,000), 3 e 7 (p-value = 0,000), 3 e 8 (p-value = 0,000), 3 e 9 (p-value = 0,000), 3 e 10 (p-value = 0,000), 3 e 11 (p-value = 0,000), 4 e 7 (p-value = 0,002), 4 e 8 (p-value = 0,000), 4 e 9 (p-value = 0,000), 4 e 10 (p-value = 0,000), 4 e 11 (p-value = 0,000), 5 e 6 (pvalue = 0.050), 5 e 8 (p-value = 0.001), 5 e 9 (p-value = 0.000), 5 e 10 (p-value = 0.000), 5 e 11 (p-value = 0,000), 6 e 9 (p-value = 0,049), 6 e 10 (p-value = 0,014), 6 e 11 (p-value = 0,000), 7 e 9 (p-value = 0,038), 7 e 10 (p-value = 0,011), 7 e 11 (p-value = 0,000), 8 e 11 (pvalue = 0,026). Em nenhum momento do estudo houve aumento do índice com significância estatística para o grupo das empresas que não foram aportadas por fundos de PE/VC.

Os resultados do teste de Friedman para as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC, apresentadas na tabela 18, mostram que houve uma diminuição do índice com significância estatística apenas entre os meses 0 e 3 (p-value = 0,011), 0 e 4 (p-value = 0,015). Entre os períodos 3 e 7 (p-value = 0,015), 3 e 8 (p-value = 0,035), 4 e 7 (p-value = 0,021), 4 e 8 (p-value = 0,046), houve um aumento do índice com significância estatística.

(I)	Preco_PatrL	Preco_PatrL	Preco_PatrL	Preco_PatrL	Preco_Patr	Preco_PatrL	Preco_Patr	Preco_Patr	Preco_PatrL	Preco_PatrL	Preco_PatrL	Preco_PatrL
(J)	iq0	iq1	iq2	iq3	Liq4	iq5	Liq6	Liq7	iq8	iq9	iq10	iq11
Preco_PatrLiq0		-1,839	-1,559	-2,387	-2,283	-1,456	-1,145	-0,128	-0,421	-1,232	-0,990	-1,456
		0,052	0,097	0,011	0,015	0,121	0,222	0,891	0,653	0,189	0,291	0,121
Preco_PatrLiq1	1,839		0,280	-0,547	-0,444	0,384	0,694	1,711	1,418	0,608	0,849	0,384
	0,052		0,765	0,559	0,636	0,682	0,459	0,068	0,131	0,517	0,365	0,682
Preco_PatrLiq2	1,559	-0,280		-0,828	-0,724	0,103	0,414	1,431	1,138	0,328	0,569	0,103
	0,097	0,765		0,373	0,436	0,911	0,656	0,124	0,221	0,724	0,540	0,911
Preco_PatrLiq3	2,387	0,547	0,828		0,103	0,931	1,241	2,259	1,966	1,155	1,397	0,931
	0,011	0,559	0,373		0,911	0,316	0,182	0,015	0,035	0,214	0,133	0,316
Preco_PatrLiq4	2,283	0,444	0,724	-0,103		0,828	1,138	2,155	1,862	1,052	1,293	0,828
	0,015	0,636	0,436	0,911		0,373	0,221	0,021	0,046	0,258	0,164	0,373
Preco_PatrLiq5	1,456	-0,384	-0,103	-0,931	-0,828		0,310	1,328	1,034	0,224	0,466	0,000
	0,121	0,682	0,911	0,316	0,373		0,738	0,153	0,266	0,809	0,616	1,000
Preco_PatrLiq6	1,145	-0,694	-0,414	-1,241	-1,138	-0,310		1,017	0,724	-0,086	0,155	-0,310
	0,222	0,459	0,656	0,182	0,221	0,738		0,274	0,436	0,926	0,867	0,738
Preco_PatrLiq7	0,128	-1,711	-1,431	-2,259	-2,155	-1,328	-1,017		-0,293	-1,103	-0,862	-1,328
	0,891	0,068	0,124	0,015	0,021	0,153	0,274		0,752	0,235	0,353	0,153
Preco_PatrLiq8	0,421	-1,418	-1,138	-1,966	-1,862	-1,034	-0,724	0,293		-0,810	-0,569	-1,034
	0,653	0,131	0,221	0,035	0,046	0,266	0,436	0,752		0,383	0,540	0,266
Preco_PatrLiq9	1,232	-0,608	-0,328	-1,155	-1,052	-0,224	0,086	1,103	0,810		0,241	-0,224
	0,189	0,517	0,724	0,214	0,258	0,809	0,926	0,235	0,383		0,795	0,809
Preco_PatrLiq10	0,990	-0,849	-0,569	-1,397	-1,293	-0,466	-0,155	0,862	0,569	-0,241		-0,466
	0,291	0,365	0,540	0,133	0,164	0,616	0,867	0,353	0,540	0,795		0,616
Preco_PatrLiq11	1,456	-0,384	-0,103	-0,931	-0,828	0,000	0,310	1,328	1,034	0,224	0,466	
	0,121	0,682	0,911	0,316	0,373	1,000	0,738	0,153	0,266	0,809	0,616	

Tabela 58: Resultado do teste Friedman para o índice preço dividido pelo patrimônio liquido para o grupo das empresas que foram aportadas por fundos de PE/VC.

A figura 11, apresenta a evolução do índice preço dividido pelo patrimônio liquido para o grupo das empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC.

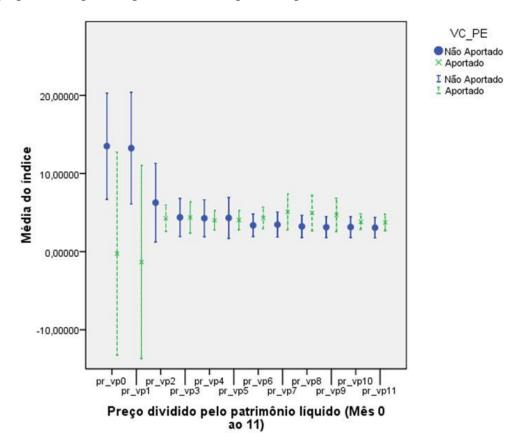


Figura 26: Evolução do índice preço dividido pelo patrimônio liquido entre os meses 0 e 11 das empresas que receberam ou não aporte de fundos de PE/VC.

Os resultados apontam que as empresas que não recebem aporte de fundos de PE/VC tiveram uma queda no índice preço dividido pelo patrimônio líquido mais frequente que as

empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC. Os testes Mann-Whitney confirmam que em alguns períodos as empresas que receberam aporte possuem um maior índice preço dividido pelo patrimônio líquido do que as empresas que não receberam aporte. Com isso, ao verificar os índices valor de mercado e preço dividido pelo patrimônio líquido, confirma-se a hipótese H3: Empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentam melhor competitividade do que as empresas não aportadas.

5. CONCLUSÃO

O atual estudo analisou os IPO's realizados na BMF&BOVESPA entre maio de 2004 a abril de 2010, totalizando 123 empresas. Por falta de índices de algumas organizações a população ficou reduzida a 95 empresas. Foram utilizados dez índices de desempenho com o objetivo de verificar se as empresas que recebem aporte de fundos de PE/VC possuem um melhor desempenho quanto às demais.

Primeiramente o teste Qui-Quadrado foi utilizado para verificar se o aporte dos fundos de PE/VC resulta em um maior nível de governança corporativa. Os resultados informaram que a incidência de empresas no novo mercado é independente da presença de fundos de PE/VC no IPO da empresa, apesar de haver uma porcentagem maior de empresas listadas no novo mercado quando há presença do aporte de fundos de PE/VC no IPO da organização.

Para cada índice de desempenho foram realizados os testes não paramétricos de Mann-Whitney para comparar o desempenho dos índices entre as empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC como também foram utilizadas os testes de Friedman com o objetivo de comparar a evolução de cada índice em cada grupo do estudo. O período do estudo foi de 13 meses para os índices de mercado e 7 trimestres para os índices contábeis.

Os resultados apontam que o grupo das empresas que foram aportadas por fundos de PE/VC apresentam melhor evolução do valor de mercado no período do estudo. Apenas entre o período 0 e 3 houve aumento do valor de mercado com significância estatística para as empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC enquanto para o grupo de empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC o valor de mercado aumentou em 26 pares de períodos distintos. Não houve diminuição do valor de mercado com significância estatística para as empresas aportadas por fundos de PE/VC.

Os resultados indicam que para o índice de desempenho de mercado as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC apresentaram maior valor de mercado, o que confirma a hipótese 1 deste estudo: As empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentam melhor desempenho de mercado do que as empresas não aportadas.

Não houve diferenças significativas para o índice ativo fixo dividido pelo patrimônio líquido e o índice dívida líquida dividida pelo patrimônio líquido entre o grupo das empresas que receberam aporte com o grupo que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Os dois grupos do estudo apresentaram o mesmo comportamento entre o período do estudo.

Para o capital de giro houve significância estatística no trimestre 2, quando houve um melhor desempenho para as empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. Quanto

ao comportamento, todos os grupos possuem um aumento significativo entre o trimestre 0 e os demais períodos do estudo. Para as empresas que não receberam aporte houve uma diminuição do índice com significância estatística para alguns períodos. Para as empresas que receberam aporte, houve um aumento do capital do giro, porém sem significância estatística em nenhum período do estudo.

Para a dívida total bruta não houve diferenças com significância estatística entre as empresas que receberam aporte com as empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC. O comportamento do índice mostra que as empresas que não receberam aporte aumentam com mais freqüência a dívida total bruta entre os trimestres do estudo, totalizando 12 períodos. Para as empresas que receberam aporte, houve aumento com significância estatística apenas em 5 períodos.

A dívida total líquida possui desempenho semelhante à divida total bruta. Não houve diferença entre empresas aportadas e empresas não aportadas por fundos de PE/VC. O comportamento mostra que houve uma diminuição do índice com significância estatística no período inicial para os dois grupos. Nos demais períodos, houve um aumento significativo com significância estatística para as empresas que não receberam aporte enquanto para as empresas que receberam aporte, houve significância estatística apenas em um período do estudo.

Não houve diferenças entre os grupos do estudo para o índice dívida total bruta dividida pelo patrimônio líquido. Para ambos os grupos houve uma diminuição do índice no período inicial do estudo. Houve um aumento do índice com significância estatística em 7 momentos para as empresas que não receberam aporte de fundos de PE/VC enquanto para as empresas que receberam aporte de fundos houve apenas 1 momento que houve um aumento do índice.

Para liquidez corrente, em três períodos as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC apresentaram uma melhor liquidez corrente com significância estatística. No período inicial todos tiveram um aumento significativo na liquidez corrente. Nos demais períodos para as empresas que não receberam aporte houve diminuição da liquidez corrente com significância estatística para todos os períodos do estudo. Já para as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC houve diminuição da liquidez corrente, porem sem significância estatística em nenhum período do estudo.

Para a liquidez geral não houve diferença com significância estatística entre os grupos de estudo. No período inicial houve um aumento significativo na liquidez geral para os dois grupos do estudo. Nos demais períodos, para as empresas que não receberam aporte de fundos

de PE/VC houve uma diminuição na liquidez geral com significância estatística em 13 períodos do estudo, enquanto que para as empresas que receberam aporte de fundos de PE/VC houve significância estatística em apenas 5 períodos.

Apesar do estudo indicar algumas diferenças de desempenho entre os índices contábeis para as empresas aportadas e não aportadas por fundos de PE/VC, não houve base suficiente para confirmar a hipótese H2 - As empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentam um melhor desempenho econômico-financeiro do que as empresas não aportadas – deste estudo.

Quanto à hipótese 3 o índice preço dividido pelo patrimônio líquido houve um melhor desempenho das empresas aportadas por fundos de PE/VC entre os períodos 5, 6, 7, 8, 9, 10 e 11. Entre as empresas não aportadas por fundos de PE/VC houve somente diminuição do índice entre os períodos do estudo. Para as empresas aportadas por fundos de PE/VC houve uma oscilação no índice, com altas e baixas com significância estatística entre os períodos do estudo. Com isso houve base suficiente para confirmar a hipótese H3 - Empresas aportadas por fundos de PE/VC apresentam melhor competitividade do que as empresas não aportadas

Como limitações deste estudo, o pequeno número de empresas no estudo fruto de um mercado de IPO e de PE/VC pouco desenvolvido, proporcionou uma dificuldade na comparação entre os grupos, necessitando assim utilizar as estatísticas não paramétricas de comparação. Além disso, impossibilitou comparar o desempenho das empresas por setor, tamanho da empresa, tamanho da oferta entre outras, prática comum nas pesquisas sobre o assunto.

A análise de desempenho e da competitividade por período mais longo de tempo é também boa alternativa para a sequencia desse estudo, especialmente porque o ano de 2007 e 2008 foram o que apresentaram maior número de IPO's, dessa forma já transcorrerem quatro anos, sendo possível verificar o desempenho de mais longo prazo possibilitando a análise de dados em painel.

A falta de um indicador sobre inovações também impossibilitou a verificação se as empresas inovadoras possuem um melhor desempenho tanto de mercado quanto o contábil, o que inviabilizou a elaboração de hipóteses mais específicas sobre empresas inovadoras. Tentou-se utilizar o selo ANPEI de inovação, porém, apenas 3 empresas da amostragem faziam parte da listagem do órgão. Com isso, não houve empresas suficientes na amostra para poder fazer uma comparação estatística.

Uma vez que houve diferenças de desempenho entre os índices no estudo, fica como sugestão para futuras pesquisas, a utilização de métricas de inovação para verificar se as

empresas aportadas por fundos de PE/VC são mais inovadoras que as empresas que não foram aportadas por esses fundos. Não foi possível fazer essa investigação neste estudo, porquanto ainda não há no Brasil índice de inovação sistematicamente calculado.

6. REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

ALMEIDA, H.; WOLFENZON, D. The Effect of External Finance and Internal Capital Markets on the Equilibrium Allocation of Capital. **Working Paper, NYU**, n. FIN-02-023, Set. 2002. Disponível em http://archive.nyu.edu/bitstream/2451/26467/2/02-23.pdf >. Acessado em 01/02/2010.

ARAÚJO, I. L. D. Introdução à Filosofia da Ciência. 3. Curitiba: Editora UFPR, 2003.

ASSAF NETO, A. **Finanças corporativas e valor**. São Paulo: Atlas, 2003, p. 78-196.

BABBIE, E. R. **The Practice of Social Research**. 8. Belmont: Wadsworth Publishing Company, 1998.

BAKER, M.; GOMPERS,P. The Determinants of Board Structure at the Initial Public Offering. **Journal of Law and Economics**, v.46, n.1, p. 569-598, 2003.

BARRY, C. B.; MUSCARELLA, C. J.; PEAVY, J. W.; VETSUYPENS, M. R. The role of venture capital in the creation of public companies. **Journal of Financial Economics**, v. 27, n. 2, p. 447-471, Out. 1990.

BHARADWAJ, A. S.; BHARADWAJ, S. G. B. e KONSYNSKI, B. R. Information technology effects on firm performance a measured by Tobin's q. **Management Science**, Baltimore, n. 45, p. 1008-1024, 1999.

BLACK, B.; GILSON, R. Venture Capital and the Structure of Capital Markets: Banks Versus Stock markets. **Journal of Financial Economics**, Rochester, v.47, n.3, p.243-277, Mar. 1998.

BORSOI, B.T.; SCHENATTO, F.J.A.; SANTOS, G.D. 2004. Contribuições das IES no processo de incubação de empresas: o caso de Pato Branco – PR. In: SEMINÁRIO NACIONAL DE PARQUES TECNO-LÓGICOS E INCUBADORAS DE EMPRESAS, XIX; WORKSHOPANPROTEC, XII, 2004, Recife. Anais.... Recife, **ANPROTEC/SEBRAE**, p. 1-15.

BOSSOLANI, T.; SHENG, H. H. . IPO e o Desempenho das Empresas. In: XXXIII Encontro Nacional da Associação Nacional dos Programas de Pós-Graduação em Administração. Anais... São Paulo: **ENANPAD**, 2009. 1 CD-ROM.

BOSSOLANI, T.; SHENG, H. H. Oferta Inicial de Ações e o Desempenho das Empresas. In: XXXIII Encontro Nacional da Associação Nacional dos Programas de Pós-Graduação em Administração. Anais... São Paulo: **ENANPAD**, 2009. 1 CD-ROM.

BRADLEY, D. J.; JORDAN, B. D.; RITTER, J. R. The Quiet Period Goes Out with a Bang. **Journal of Finance**, v.58, n.1, p. 1–36, 2003.

BRAU, J. C.; FAWCETT, S. E. Initial Public Offerings: An Analysis of Theory and Practice. **Journal of Finance**, v. 61, p. 399–436, Fev. 2006.

BRAU, J. C.; BROWN, R. A.; OSTERYOUNG, J. S. Do Venture Capitalists Add Value to Small Manufacturing Firms? An Empirical Analysis of Venture and Nonventure Capital-Backed Initial Public Offerings. **Journal of Small Business Management**, v. 42, n. 1, p. 78–92, 2004.

BRUTON, G. D.; CHABINE, S.; FILATOTCHEV, I. Founders, Private Equity Investidors, and Underpricing in Entrepreneurial IPOs. **ET&P**, Jul. 2009.

BURREL, G.; MORGAN, G. Sociological Paradigms and Organizational Analysis: Elements of Sociology of Corporate Life. London: Heineman, 1979.

CAMARGOS, M. A.; BARBOSA, F. V. Análise do desempenho econômico-financeiro e da criação de sinergias em processos de fusões e aquisições do mercado brasileiro ocorridos entre 1995 e 1999. **Caderno de Pesquisa em Administração**. São Paulo, v. 12, n. 2, p. 99-115, Abr./Jun. 2005.

CARVALHO, A.; CALOMIRIS, C.; MATOS, J. Venture capital as human resource management. **FEUNL Working Paper**, n. 470, 2005.

CHALMERS, A. F. O que é Ciência afinal? São Paulo: Editora Brasiliense, 1993.

COHEN, M.; FENN, S.; KONAR, S. Environmental and financial performance: are they related? **Working paper, Vanderbilt University**, Nashville, TN, mai. 1997.

COLLINS, Jill; HUSSEY, Roger. **Pesquisa em administração: um guia prático para alunos de graduação e pós-graduação**. Trad. Lucia Simonini. 2. ed. Porto Alegre: Bookman, 2005, 349 p.

COPELAND, T. Want to Create Value? Strategic Finance, v. 83, n. 9, p. 48-54, 2002.

COPELAND, T; WESTON, F. J.;SHASTRI, K.; KATZ, J. M. Financial Theory and Corporate Policy. 4th ed. United States: Addison Wesly, 2005.

CRAIG, V. V. Merchant Banking: Past and Present. **FDIC Banking Review**, 2000. Disponível em: http://www.fdic.gov/bank/analytical/banking/2001sep/br2001v14n1art2.pdf>. Acessado em: 02/02/2010.

CRESWELL, J. W. **Projeto de Pesquisa: Método qualitativo, quantitativo e misto**. 2. Porto Alegre: Artmed, 2007.

CUMMING, D. J. Contracts and Exits in Venture Capital Finance. Working Paper, Out. 2002.

CUMMING, D.; FLEMING, G.; SCHWIENBACHER, A. Legality and Venture Capital Exits. **Journal of Corporate Finance**, v.12, n. 2, p. 214-245, Jan. 2006.

CUMMINGS, D; JOHAN, S. Information Asymmetries, Agency Costs and Venture Capital Exit Outcomes. **Venture Capital**, v. 10, n.3, p. 197-231, Jul. 2008.

CUMMING, D. J.; MACINTOSH, J. G. A Cross-Country Comparison of Full and Partial Venture Capital Exit Strategies. **Law and Economics Research Paper**, n 01-04, Mai. 2002.

CUMMING, D. J.; MACINTOSH, J. G. Venture Capital Exits in Canada and the United States. **University of Toronto Law Journal**, v. 53, p. 101-200, 2003.

DEMERS, E.; JOOS, P. IPO Failure Risk. **Journal of Accounting Research**, v. 45, n.2, p. 333–71, 2007.

DOMINGUES, R. M.; OHAYON, P. Financiamento da Pequena Empresa Inovadora pela FINEP/MCT: Estudo da Linha Especial para o Fórum Brasil Capital de Risco. In: XXIV

Simpósio de Gestão da Inovação Tecnológica, 2006, Gramado. Anais... Gramado. Anais do XXIV Simpósio de Gestão da Inovação Tecnológica, 2006.

DUTTA, S.; REICHELSTEIN, S. Stock Price, Earnings, and Book Value in Managerial Performance Measures. **The Accounting Review**. v. 80, n. 4, p. 1069-1100, Oct. 2005.

DURKHEIM, É. **As Regras do Método Sociológico**. In: GIANNOTTI, J. A. (Ed.). Os Pensadores - Émile Durkheim. São Paulo: Abril Cultural, 1978.

ESPENLAUB, S.; GARRET, I.; MUN, W.P. Conflicts of interest and the performance of venture-capital-backed IPOs: a preliminary look at the UK. **Venture Capital**, v. 1, n. 4, p. 325-349, 1999

_____. Survey of the Economic and Social Impact of Venture Capital in Europe. Brussels, 2002.

FISHER, F. M.; McGOWAN, J. J. On the Misuse of Accounting Rates of Return to Infer Monopoly Profits. **American Economic Review**, v. 73, n. 1, p. 82-97, Mar. 1983.

FLEMING, G. Exit strategies in venture capital: Australia Evidence. **An International Journal of Entrepreneurial Finance**, 2002.

FLOROU, A. Discussion of Performance of Private to Public MBOs: The Role of Venture Capital. **Journal of Business Finance & Accounting**, v.32, n. 3-4, Abr./Mai. 2005.

GANS, J.; HSU, D.; STERN, S. When Does Start-up Innovation Spur the Gale of Creative Destruction? **RAND Journal of Economics**, v.33, n.4, p. 571—86, 2002.

GIOIELLI, Sabrina P. O. Os Gestores de Private Equity e Venture Capital Influenciam a Governança Corporativa das Investidas? Evidências das Empresas Estreantes na Bovespa. 2008. 107 f. Dissertação (Mestrado em Administração)- Fundação Getulio Vargas, São Paulo, 2008.

GLOBAL INSIGHT. **Venture Impact: Venture Capital Benefits to the U.S. Economy.** 2004. Disponível em < http://www.ihsglobalinsight.com/publicdownload/genericContent/07-20-04_fullstudy.pdf Acesso em 02/04/2010.

Gompers, P. A. The Rise and Fall of Venture Capital. **Bussiness and Economicy History**, v. 23, n.2, Winter 1994.

GOMPERS, P. A. Grandstanding in the Venture Capital Industry. **Journal of Financial Economics**, v.42, p. 133–156, 1996.

GOMPERS, P. A.; LERNER, J. Venture capital distributions: short-run and long-run reactions. **Journal of Finance**, v.53, p.2161–2183, 1998.

GOMPERS, P. A.; LERNER, J. The venture capital revolution. **Journal of Economic Perspectives**, v. 15, n. 2, p. 145-168, Spring 2001.

GOMPERS, P. A.; LERNER, J. The Venture Capital Cycle. **MIT Press**, Cambridge, MA and London.

GUENTHER, D. A.; YOUNG, D. The Association Between Financial Accounting Measures and Real Economic activity: a Multinational Study. **Journal of Accounting and Economics.** v. 29, p. 53-72, 2000.

- HAIR, J. F.; ANDERSON, R. E.; TATHAM, R. L.; BLACK, W. C. **Análise Multivariada de Dados**. 5. Porto Alegre: Bookman, 2005.
- HELLMAN, T. The allocation of control rights in venture capital contracts. **Rand Journal of Economics**, v.29, p.57–76, 1998,.
- HELLMAN, T.; PURI, M. The Interaction Between Product Market and Financing Strategy: The Role of Venture Capital. **The Review of Financial Studies**, v. 13, n.4, pp. 959-984, Winter 2000.
- HELLMAN, T.; PURI, M. Venture Capital and the Professionalization of Start-up Firms, **Journal of Finance**, v. 57, p. 169–197, 2002.
- HOSKISSON, R. R.; JOHNSON, R.A.; MOESEL, D.D. Corporate Divestiture Intensity in Restructuring Firms: Effects of Governance, Strategy, and Performance. **Academy of Management Journal**, v. 27, n. 5, p. 1207-1251, 1994.
- HSU, D. H.; KENNEY, M. Organizing venture capital: the rise and demise of American Research & Development Corportation, 1946-1973. **Industrial and Corporate Change**, vol. 14, n. 4, pp.579-616, jun. 2005.
- IESE Business School. The Global Venture Capital and Private Equity Country Attractiveness Index 2009/2010 annual. University of Navarra.
- INTERNATIONAL FINANCIAL SERVICES OF LONDON IFSL. **Private Equity 2009.** Disponível em < http://www.ifsl.org.uk/upload/PrivateEquity2009.pdf>. Acessado em 01/12/2009.
- JAIN, B. A.; KINI, O. Venture Capitalist Participation and the Post-issue Operating Performance of IPO Firms. **Managerial and Decision Economics**, v. 16, pp. 593-606, 1995.
- JACOBSON, R. The Validity of ROI as a Measure of Business Performance. **The American Economic Review**, v. 77, n. 3, pp. 470-478, jun. 1987.
- JUDICE, V. M. M.; BAÊTA, A. M. C. Modelo Empresarial, Gestão de Inovação e Investimentos de Venture Capital em Empresas de Biotecnologia no Brasil. **RAC Revista de Administração Contemporânea**, v.9, n.1, p. 171-191, Jan./Mar. 2005.
- KAPLAN, S.; STRÖMBERG, P. Financial Contracting Meets the Real World: An Empirical Study of Venture Capital Contracts. **Working paper**, **University of Chicago**, 2000.
- KERLINGER, F. N. Metodologia de Pesquisa em Ciências Sociais: Um tratamento conceitual. São Paulo: EPU, 1980.
- KUHL, Marcos Roberto. **O Mercado de Capitais Reflete nos Preços das Ações o Desempenho Empresarial Medido por Indicadores Contábeis?** 2007. 150 f. Dissertação (Mestrado de Contabilidade) Setor de Ciencias Sociais Aplicadas SCSA, Universidade Federal do Paraná, Curitiba, 2007.
- KORTUM, S.; LERNER, J. Assessing the Contribution of Venture Capital to Innovation. **RAND Journal of Economics**, v. 31, n. 4, p. 674-692, 2000.

KOAKLEY, J.; HADASS, L.; WOOD, A. Post-IPO Operating Performance, Venture Capitalists and Market Timing. **Discussion Paper, Essex Finance Centre**, n. 04/16, Nov. 2004

LANGELAN, O. Financing Innovation: The Role of Norwegian Venture Capitalist in Financing Knowledge-intensive Enterprises. **European Planning Studies**, v. 15, n. 9, Out. 2007.

LERNER, J. Venture capitalists and the decision to go public. **Journal of Financial Economics**, v.35:, p.293–316, 1994.

LINDENBERG, E. e ROSS, S. Tobin s q Ratio and Industrial Organisation. **Journal of Business**, v. 1, n. 54, p. 1-33, 1981.

LONG, W. F.; RAVENSCRAFT, D. J. The Misuse of Accouting Rates of Return. **The American Economic Review,** v. 74, n. 3, pp. 494-500, jun. 1984.

LOUGHRAN, T. RITTER, J. R. Why Don't Issuers Get Upset About Leaving Money on the Table in IPOs? **Review of Financial Studies**, v. 15, n. 2, pp. 413-43, 2002.

MACANEIRO, Marlete. CHEROBIM, Ana Paula Mussi Szabo. Fontes de Financiamento à Inovação: Incentivos e Óbices às Micro e Pequenas Empresas Estudo de Casos Múltiplos no Estado do Paraná. **Organizações & Sociedade (Impresso)**, 2011.

MARCONI, M. D.; LAKATOS, E. M. Metodologia Científica. São Paulo: Atlas, 2007.

MARTINEZ, A. L. Análise da Surpresa dos Analistas ao Anúncio dos Resultados Contábeis: Evidências Empíricas para as Companhias Abertas Brasileiras. In. **4º Congresso USP Controladoria e Contabilidade.** Anais eletrônicos... São Paulo, 2004. Disponível em http://www.congressoeac.locaweb.com.br/artigos42004/161.pdf> Acesso em 05/03/2010.

MARQUES, José Augusto Veiga da Costa. **Análise financeira da empresas: liquidez, retorno e criação de valor.** Rio de Janeiro: Editora UFRJ, 2004, 334 p.

MATARAZZO, Dante Carmine. **Análise financeira de balanços: abordagem básica e gerencial.** 6 ed. São Paulo: Atlas, 2003, 459 p.

MEGGINSON, W. L.; WEISS, K. A. Venture capitalist certification in initial public offerings. **Journal of Finance**, v. 46, n. 3, p. 879-903, Jul. 1991.

METRICK, A. Venture Capital and the Finance of Innovation. **National Bureau of Economic Research (NBER),** Mar. 2007.

MONTEIRO, A. A Quick Guide to Financial Ratios. The Citizen, **Moneyweb Business Insert**, v. 6, Mai. 2006.

NOGUEIRA, I. V., LAMOUNIER, W. M., COLAUTO, R. D. Q de Tobin e Medidas Financeiras Tradicionais em Companhias Siderúrgicas Brasileiras e Americanas com ações na BOVESPA e na NYSE In: 7º Congresso USP de Controladoria e Contabilidade, 2007, São Paulo. **Anais do 7º Congresso USP de Controladoria e Contabilidade.** São Paulo: 7º Congresso USP de Controladoria e Contabilidade, 2007. v.1. p.1 - 15

NETO, J. A. S.; STAL, E. Financiamento de Risco para a Inovação Tecnológica na Empresa. **Revista de Administração**, São Paulo, v. 26, n.4, p.34-47,Out./Dez. 1991.

ORGANIZAÇÃO PARA COOPERAÇÃO E DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO (OCDE). Manual de Oslo: proposta de diretrizes para coleta e interpretação de dados sobre inovação tecnológica. Tradução FINEP. Rio de Janeiro: FINEP/OCDE, 1997.

ORGANIZATION FOR ECONOMIC CO-OPERATION AND DEVELOPMENT - OECD. Science, Technology and Industry Scoreboard, Towards a Knowledge-Based Economy 2001 Edition, Disponível em: http://www.oecdilibrary.org/oecd/content/book/sti_scoreboard-2001-en. Acesso em 02/04/2010.

ORGANIZATION FOR ECONOMIC CO-OPERATION AND DEVELOPMENT -OECD. Science, Technology and Industry Scoreboard 2009, dez. 2009. Disponível em < http://www.oecdilibrary.org/content/book/sti_scoreboard-2009-en> Acesso em 02/04/2010.

PENAS, M. F. The Effect of Venture Capital on Innovation Strategies. Working Paper, **National Bureau of Economic Research**, Nov. 2007.

PERIN, M.; SAMPAIO, C. Performance Empresarial: uma comparação entre indicadores subjetivos e objetivos. In: **ENCONTRO ANUAL DA ANPAD**, 23., 1999, Foz do Iguaçu. Anais... Curitiba: Associação Nacional dos Cursos de Pós-Graduação em Administração, 1999. 1 CD-ROM.

PETTY, J.W.; Martin, J.D.; Kensinger J.W. Harvesting Investments in Private Companies. **Financial Services Research Foundation**, 1999.

POHLMAN,R.; HOLLINGER, R. D. Information Redudancy in Sets of Financial Ratios. **Journal of Business Finance & Accounting**, v. 8, n. 4, p. 511-528, 1981.

PORTER, M. Competição: estratégias competitivas essenciais. Tradução Afonso Celso da Cunha Serra,. Rio de janeiro. Campus, p. 167-208, 1999.

PRICEWATERHOUSECOOPERS - PWC. **Investment Management and Real State. Seeking differentiation at a time of change**. Global Private Equity Report 2008. Disponível em < http://www.pwc.com/pt_BR/br/estudos-pesquisas/assets/global-pe-rep-08.pdf>. Acessado em 10/03/2010.

PRICEWATERHOUSECOOPERS - PWC. **Corporate Finance, Fusões e Aquisições no Brasil. O Momento da Indústria de Private Equity**. Jun. 2009a. Disponível em < http://www.abvcap.com.br/UpLoad/Arquivo/Priv_Equity_Corporate_Finance_09.pdf>. Acessado em 01/12/2009

PRICEWATERHOUSECOOPERS – PWC. Corporate Finance, Fusões e Aquisições no Brasil. Dez. 2009b. Disponível em < http://www.pwc.com/pt_BR/br/estudos-pesquisas/assets/fusoes-e-aquisicoes-dez09.pdf>. Acessado em 10/03/2010

PURI, M. The interaction between product market and financing strategy: The role of venture capital. **Review of Financial Studies**, n.13, p. 959–84, Winter, 2000.

RAPPAPORT, A. Creating shareholder value. NewYork: The Free Press, 1986.

REINHART, W. J. The theoretical development and empirical investigation of a relative valuation concept. 1977. (Ph.D Dissertation) -. University of North Carolina, Chapel Hill, 1977.

RIBEIRO, Leonardo de L. **O modelo brasileiro de private equity e venture capital**. 2005. 147 f. Dissertação (Mestrado em Administração) – Faculdade de Economia, Administração e Contabilidade da Universidade de São Paulo, São Paulo, 2005.

RIBEIRO, L. L.; TIRONI, L. F. Ativos Intangíveis: Avaliação e Mensuração no Contexto de Private Equity e Venture Capital. Ipea, Texto para Discussão, n. 1280, Brasilia, Maio. 2007.

RICHARDSON, Roberto Jarry; colaboradores PERES, José Augusto de Souza... (et al). **Pesquisa social: métodos e técnicas**. São Paulo: Atlas, 1999, 334 p.

RITTER, J. R. Initial public offerings. **Contemporary Finance Digest**, v.2, n.1, p. 5–30, 1998.

ROCK, K. 1986. Why new issues are underpriced. **Journal of Financial Economics**. v.15, p. 187–212, 1986.

ROSS, S. A.; WESTERFIELD, R. W.; JAFFE, J. F. Administração financeira: **Corporate Finance.** São Paulo: Atlas, 2002.

ROWE, W. G.; MORROW, J. L. J. A Note on the Dimensionality of the Firm Financial Performance Construct Using Accounting, Market, and Subjective Measures. **Canadian Journal of Administrative Sciences**, v. 16, n. 1, pp. 58-70, 1999.

SAHLMAN, W.A. The Structure and Governance of Venture Capital Organizations. **Journal of Financial Economics**, v. 27, n. 2, pp. 473-521, out. 1990

SAVOIA, J. R. F.; MARIZ, F. A. R. Private Equity in Brazil: A comparative Perspective. **Journal Of Private Equity**, Estados Unidos, v. 9, p. 74-87, 2005

SETH, A. (1990). Value creation in Acquisitions: A Re-Examination of Performance Issues. **Strategic Management Journal**, 11, 99-115

SCHUMPETER, Joseph Alois. **A teoria do desenvolvimento econômico: Uma Investigação Sobre Lucros, Capital, Crédito, Juro e Ciclo Econômico**. Trad.:Maria Silva Possas. São Paulo: Abril Cultural, 1982.

SCHWIENBACHER, A. Innovation and Venture Capital Exits. **The Economica Journal,** v. 118, p. 1888-1916, Nov. 2008.

TAPON, F. CAPM as a Strategic Planning Tool. **Managerial and Decision Economics**, v. 4, n. 3, pp. 181-184, set. 1983.

TOBIN, J.; BRAINARD, W. Pitfalls in financial model building. **American Economic Review**, v. 58, n. 2, May 1968.

TOBIN, J. A General Equilibrium Approach to Monetary Theory. **Journal of Money, Credit and Banking**, v. 1, n. 1, p. 15-29, Fev. 1969.

VENKATRAMAN, N.; RAMANUJAM, V. On the Measurement of Business Performance in Strategy Research: A comparison of Approaches. Working Paper #1737-85, Alfread P. Sloan School of Managment, Massachusetts Institute of Technology, Dez. 1985.

- YIP,Y.; SU. Y.; ANG. J.B. Effects of underwriters, venture capital and industry on long-term initial public offering performance. **Managerial Finance**, v. 35, n. 8, p 700-715, 2009.
- WATTS, R. L.; ZIMMERMAN, J. L. Towards a Positive Theory of the Determination of Accounting Standards. **The Accounting Review**, v. 53, n. 1, pp. 112-134, Jan. 1978.
- WET, J. H. V. H. D. ;TOIT, E. D. Return on equity: A popular, but flawed measure of corporate financial performance. **South African Journal of Business Management**, v. 38, n. 1, p. 5969, Mar. 2007.
- WONG, A. L. K., WONG, M. C. S. Examining the Performance of Venture-Backed Companies in the Hong Kong IPO Market. **The Journal of Private Equity**, v.11, n. 4, p.28-41, Fall 2008.
- ZILBER, Moisés Ari, FISCHMANN, Adalberto A. Competitividade e a importância de indicadores de desempenho: utilização de um modelo de tendência. In. XXVI **Encontro Nacional de Programas de Pós-Graduação em Administração (ENANPAD)**. Anais eletrônicos... Salvador, 2002, 1 CD-ROM.
- ZINDER, B. How Venture Capital Works. Harvard Business Review, Nov.-Dez. 1998.